

**CONSOLIDACIÓN DE LA ZONA INDUSTRIAL
DE PUERTO ISAACS YUMBO 1938-1960**

LUIS CARDOZO MUÑOZ

**UNIVERSIDAD DEL VALLE
FACULTAD DE HUMANIDADES
MAESTRÍA EN HISTORIA
SANTIAGO DE CALI**

2019

**CONSOLIDACIÓN DE LA ZONA INDUSTRIAL
DE PUERTO ISAACS YUMBO 1938-1960**

LUIS CARDOZO MUÑOZ

Trabajo de grado presentado para optar al título
de Magister en Historia

Dirigido por:
JAIRO HENRY ARROYO REINA

UNIVERSIDAD DEL VALLE
FACULTAD DE HUMANIDADES
MAESTRÍA HISTORIA
SANTIAGO DE CALI

2019

TABLA DE CONTENIDO

	Pag
INTRODUCCIÓN	10
 CAPÍTULO I. VALLE DEL CAUCA: CONDICIONES ECONÓMICAS SOCIALES Y POLÍTICAS 1930-1960.....	 19
1.1 PUERTO ISAACS Y SUS CONDICIONES DE ATRACCIÓN PARA LA INDUSTRIA	 32
1.2 EL DESARROLLO DE LA INFRAESTRUCTURA VIAL COMO BASE PARA LA INDUSTRIA	 34
1.2.1. La Termoelectrica y el abastecimiento de la electricidad.....	34
1.2.2. El Ferrocarril del Pacifico	37
 CAPÍTULO II. CONSOLIDACIÓN DE LA ZONA INDUSTRIAL DE PUERTO ISAACS.....	 40
2.1 DESARROLLO DE LAS PRIMERAS INDUSTRIAS.....	42
2.1.1 Inicios y Fundación de la empresa Cementos del Valle S.A.....	42
2.1.2 Las Primeras dificultades	46
2.1.3 Superada la crisis del cemento	48
2.2 INICIOS Y FUNDACIÓN DE LA EMPRESA CARTON DE COLOMBIA	58
2.3 INICIOS Y FUNDACIÓN DE LA EMPRESA GOODYEAR DE COLOMBIA	63
2.4. INICIOS Y FUNDACIÓN DE LA EMPRESA ETERNIT PACIFICO S.A.....	73
2.5 INICIOS Y FUNDACIÓN DE LA EMPRESA CELANESE COLOMBIANA S.A.....	 79

CAPÍTULO III. LAS CONDICIONES Y LAS POLÍTICAS ECONÓMICAS QUE FACILITARON EL DESARROLLO DE LA INDUSTRIALIZACIÓN EN PUERTO ISAACS.	89
3.1. LA SUSTITUCIÓN DE IMPORTACIONES	91
3.2. EL PROTECCIONISMO Y EL ARANCEL COMO FACTOR DE DESARROLLO DE LA INDUSTRIA.....	95
3.3. INVERSIÓN EXTRANJERA	98
3.3.1. Capital externo y acumulación	100
3.4. TASA CRECIMIENTO INDUSTRIAL	103
3.4.1. Crédito industrial	106
3.5. DESARROLLO DE LAS INDUSTRIAS ESTABLECIDAS EN PUERTO ISAACS Y SU IMPORTANCIA EN EL ÁMBITO REGIONAL Y NACIONAL	106
CONCLUSIONES	109
REFERENCIAS.....	112
BIBLIOGRAFÍA	115

LISTA DE IMAGENES

	Pág.
Imagen 1. Fuente: Archivo del Patrimonio Fílmico y Fotográfico del Valle del Cauca. .25	25
Imagen 2. Fuente: Archivo Filmico y Fotografico del Valle del Cauca.....26	26
Imagen 3. Fuente: Archivo del patrimonio Fílmico y Fotográfico del Valle del Cauca. .27	27
Imagen 4. Fuente: Archivo Filmico y Fotográfico del Valle del Cauca.....28	28
Imagen 5. Fuente: Edgar Caldas.....29	29
Imagen 6. Fuente: Archivo Filmico y fotográfico del Valle del Cauca30	30
Imagen 7. Fuente: Fotografía de Edgar Caldas.31	31
Imagen 8. Fuente: El Relator (10 de abril de 1956). Año XLI, Numero 11845, p.10.....36	36
Imagen 9. Fuente: Archivo del Patrimonio Fílmico y Fotográfico del Valle del Cauca. .38	38
Imagen 10. Fuente: Archivo del Patrimonio Fílmico y Fotográfico del Valle del Cauca. .39	39
Imagen 11. Plano de ubicación de las industrias en Puerto Isaacs, Yumbo. Fuente: Plancha N° 280. Ministerio de Hacienda y Crédito Público. Instituto Geográfico “Agustín Codazzi” 1976.....41	41
Imagen 12. Fuente: Archivo del Patrimonio Fílmico y Fotográfico del Valle del Cauca. .46	46
Imagen 13. Fuente: Archivo del Patrimonio Fílmico y Fotográfico del Valle del Cauca..51	51
Imagen 14. Fuente: Archivo del Patrimonio Fílmico y Fotográfico del Valle del Cauca. .57	57
Imagen 15. Vista aérea Cartón de Colombia en Junio de 1944. . Fuente: Cortesía Banco de la Republica. Biblioteca Luis Ángel Arango 1323373-4-7.60	60
Imagen 16. Entrada principal Cartón de Colombia en Marzo de 1946. Fuente: Archivo Fílmico y Fotográfico del Valle del Cauca 20170524-WA0054.....61	61
Imagen 17. Fuente: Cortesía Banco de la Republica. Biblioteca Luis Ángel Arango 1323373-4-3.Vista aérea GoodYear de Colombia en Julio de 1944.65	65
Imagen 18. El Relator. (Lunes 15 de Marzo de 1954). Año XXXIX, núm.11227, p.7.....70	70
Imagen 19. Fuente: Valle del Cauca medio siglo de riqueza. Interprint. Medellín.....75	75
Imagen 20. El Relator. (19 noviembre de 1954). Año XL, núm.11430, p. 7.77	77

Imagen 21.	Fuente: Universidad del Valle. Biblioteca Mario Carvajal. fotografía aérea A2-1998-08-24 0 fal-407-F 37B-404	82
Imagen 22.	El Relator. (29 de Septiembre de 1954). Año XXXVIII, núm. 11090, p3.	83
Imagen 23.	Llegó la Mision Comercial de Suecia a la Capital del Valle. Fuente (24 de Septiembre de 1954). El Relator.Año XL, núm.11408 p.1.	102

LISTA DE TABLAS

	Pág.
Tabla 1. Génesis y Organización de la Compañía de Cementos del Valle S.A.	43
Tabla 2. Movimientos en la Autorización de Aumentos de Acciones y de Capital en Cementos del Valle entre 1940 y 1960.	56
Tabla 3. Génesis y Organización de la Compañía Cartón de Colombia S.A.	58
Tabla 4. Movimientos en la autorización de aumentos de acciones y de capital en cartón de colombia entre 1946 y 1959.	62
Tabla 5. Génesis y organización de la compañía de good year de colombia S.A.	64
Tabla 6. Movimientos en la autorización de aumentos de acciones y de capital en goodyear de colombia entre 1940 y 1956.	72
Tabla 7. Génesis y organización de la compañía de eternit pacifico s.a.	74
Tabla 8. Movimientos en la autorización de aumentos de acciones y de capital en eternit Pacífico S.A entre 1945 y 1960.	78
Tabla 9. Génesis y Organización de la Compañía de Celanese Colombiana S.A.	80
Tabla 10. Movimientos en la autorización de aumentos de acciones y de capital en celanese colombiana S.A, entre 1950 y 1960	87
Tabla 11. Inversion Extranjera en la Industria Vallecaucana. 1940-1950	99
Tabla 12. Colombia Producción Industrial Por Regiones	104
Tabla 13. Composicion Del Empleo Por Sectores Economicos (%)	105

RESUMEN

La zona industrial de Puerto Isaacs ubicada en el departamento del Valle del Cauca, municipio de Yumbo, brindó ventajas comparativas como: la obtención de materias primas, transporte ferroviario, políticas económicas como la sustitución de importaciones y la exención de impuestos, dando origen a la consolidación de industrias con un fuerte componente de capital extranjero, para el período de 1938 a 1960, desarrollando la industrialización, este fenómeno posicionó al departamento como uno de los más prósperos, lo que a su vez generó unos altos índices de crecimiento económico tanto a nivel regional como nacional.

Palabras clave

- Sustitución de Importaciones
- Zona Industrial
- Yumbo
- Cementos del Valle S.A.
- Puerto Isaacs

ABSTRAC

The industrial zone of Puerto Issacs located in the department of Valle del Cauca, municipality of Yumbo, offers comparative advantages such as: obtaining raw materials, rail transport, economic policies such as import substitution and tax exemption, giving rise to the consolidation of industries with a strong foreign capital component, for the period from 1938 to 1960, developing industrialization, this phenomenon positioned the department as one of the most prosperous, which in turn generated high rates of economic growth both at the regional as national

KEYWORDS

- Import substitution
- Industrial zone
- Yumbo
- Cementos del Valle S.A
- Isaacs Port

INTRODUCCIÓN

La presente investigación se refiere a la Industrialización en el Valle del Cauca en especial la que se presentó en el municipio de Yumbo en una zona industrial denominada Puerto Isaacs, en la que fue el lugar de inicio de este proceso, como polo de desarrollo y atracción tanto al capital nacional como extranjero.

Para analizar su consolidación es necesario mencionar las causas que posibilitaran su desarrollo, una de ellas fue la ubicación espacial, accesibilidad, en lo económico su cercanía a Cali y el acceso a los yacimientos de materias primas, la exención de impuestos, la sustitución de importaciones y la política proteccionista a mediados del siglo XX en Colombia.

El interés por el estudio del inicio de la industria surge con la intención de conocer lo que motivo el desarrollo de la zona industrial. Esto permitió identificar las particularidades entre los agentes sociales, autoridades gubernamentales y la política económica proclive a los intereses de las primeras compañías industriales.

La presente investigación se propone identificar las diversas condiciones políticas, económicas, sociales y de infraestructura que vivía el Valle del Cauca y el municipio de Yumbo, para que la zona antes mencionada se convirtiera en una zona industrial por excelencia.

Igualmente determinar las diferentes políticas del Estado colombiano que posibilitaron el establecimiento de industrias en el sector e interpretar las diferentes fuentes documentales para formar un criterio claro y preciso del origen establecimiento y desarrollo de las industrias en el sector.

Por otra parte, se busca establecer la información económica de las industrias y del Estado para analizar la toma de decisiones entorno al desarrollo de cada una de ellas, como también profundizar lo indagado desde la perspectiva de la historia económica, así mismo, aportar

datos de la época sobre esta zona industrial tomados del periódico el Relator, Diario del Pacifico, de los registros públicos de comercio de la Cámara de Comercio de Cali, escrituras públicas y una gran variedad de referencias bibliográficas y fotografías.

En el ámbito profesional como licenciado en Ciencias Sociales y con la formación en la investigación histórica el interés versó en conocer el contexto económico e industrial y la importancia de las distintas fuentes que sirvieron como acerbo para darle cuerpo a la investigación de historia empresarial.

En el marco de la historiografía la investigación ha tomado de los autores más representativos que se han enfocado en el estudio de la historia económica de las cinco industrias que se establecieron en el sector.

Tenemos al administrador de empresas y doctorado en economía Julio Silva Colmenares¹ quien desarrolla un análisis económico desde el punto de vista critico bien sustentado , en su libro “Los Verdaderos dueños del país”, en la que sostiene que los industriales propiciaron la concentración y centralización del capital. Hace un recorrido por el origen de cada una de las industrias que nos atañe a la investigación, como la conformación y participación de capital extranjero de los monopolios y oligopolios, a la que cada una de ellas hace parte.

En el sector de textiles y confecciones Celanese Colombiana S.A, empresa fundada en 1950 filial del monopolio estadounidense Celanese propietaria del 47% de las acciones. Los principales accionistas colombianos corresponden al grupo financiero Bogotá: compuestos por “la fábrica de Cementos Samper 14%, Corporación Financiera Colombiana 11%, Hidroeléctrica Industrial del Guavio S.A. 5% y Seguros Bolívar 4%. Aparte de su planta en Yumbo posee a Indurayon en Barranquilla y Nylon Colombiana - Colnylon - S.A en Medellín. Es la empresa que fabrica la mayor variedad de fibras textiles del Grupo Andino”². En llantas y neumáticos se encuentra Goodyear de Colombia, y su propietaria la Goodyear Tire Rubber de origen estadounidense y propicio la creación del oligopolio compuesto por

¹ SILVA C, Julio. Los verdaderos dueños del país. Bogotá Fondo Editorial Suramerica, 1977. P.116.

² Ibid., p. 69

Uniroyal, Croydon, Icollantas y Goodyear. Julio Silva concluye que “por lo que puede considerar esta industria, como un oligopolio altamente concentrado”³

Siguiendo con los autores, el economista José Antonio Ocampo⁴ quien participa como coautor del libro *Historia Económica de Colombia*, en el capítulo VI denominado “Crisis mundial y cambio estructural 1929 -1945”, hace un excelente análisis general del periodo en el cual describe sólo la producción de la caña de azúcar en el Valle del Cauca, que servía de insumo en la industria del sector papelerero y cuya bonanza fue paralela al del sector industrial. En el siguiente capítulo denominado “La Consolidación del capitalismo moderno de 1945-1986”, hace referencia de manera muy amplia a el crecimiento industrial del Valle del Cauca ocurrido durante este período, señalando que fue ligeramente superior en promedio a los departamentos de Antioquia y Atlántico, aunque no menciona las empresas relacionadas con el origen de la industria en el departamento del Valle.

Continuamos con el sociólogo Alberto Mayor Mora⁵ quien hace parte de la autoría de la colección *Nueva Historia de Colombia* específicamente en capítulo 14 denominado *Historia de la Industria Colombiana 1930-1968*, donde hace referencia al Valle del Cauca en el subtítulo *La prosperidad de la guerra (1939- 1945)* mencionando el de industrialización en Yumbo.

También hace alusión, que empresarios de Antioquia aprovecharon la coyuntura que se presentó tras la Segunda Guerra Mundial, tiempos en los cuales muchos de ellos lograron vivir de la especulación por los altos precios del cemento, a través de este tipo de prácticas lograron obtener grandes ganancias, en el caso de los industriales de este gremio, durante el conflicto, solo poseían hasta 1939 tres fábricas, en el transcurso de esta año hasta 1945 se logran fundar otras tres, que fueron: Cementos del Valle, Nare y Diamante, de esta manera se podría analizar que la planta de Cementos del Valle, fue fruto de esta confrontación.

³ Ibid., p. 87

⁴ OCAMPO, José. “Crisis mundial y cambio estructural (1929 -1945),” *Historia Economica de Colombia*, Bogotá. CEREC,1984, pp. 382-391

⁵ MAYOR, Alberto. *Nueva Historia de Colombia .Volumen V, Capitulo 14*. Boogotá, Planeta, 1989.p. 339.

Cabe destacar que existieron otros factores asociados, distintos a los del conflicto; relacionado al establecimiento de las nuevas industrias en el sector de Puerto Isaacs, como fueron: el acceso a la estación del Ferrocarril del Pacifico, las vías de acceso y la cercanía a la ciudad de Cali y Yumbo, el recurso hídrico del río Cauca, el acceso a las materias primas como la caliza y el carbón, la exoneración de impuestos por parte del Municipio de Yumbo que se otorgaba a las nuevas industrias que se fundaran en el sector, los anteriores factores estuvieron asociados a la gran demanda que tuvo el cemento en las principales ciudades de Colombia como también sirvió de producto de exportación a países vecinos excepto Argentina.

En lo relacionado al establecimiento de las nuevas industrias el autor nos muestra un panorama que permite comprender como las diversas empresas dedicadas a la elaboración de productos asociados con la construcción como las tejas Eternit que requerían gran cantidad de agua para su proceso industrial, precisaban estar cerca de las fuentes hídricas, como ocurrió evidentemente con esta industria en la ciudad de Bogotá, de esta manera se establece en el Valle del Cauca, cerca al río Cauca, específicamente en la zona Industrial de Puerto Isaacs en Yumbo. De igual modo ocurrió con la planta de Cartón Colombia fundada en Medellín en 1944, que es trasladada poco después a esta misma zona, haciendo referencia a la constitución de capital de esta compañía, Mayor plantea que se funda “inicialmente con el 50% de capital nacional y 50% extranjero”⁶, siendo así este proceso el “fruto de empresarios nacionales como es el caso del antioqueño Eduardo Uribe Botero, el vallecaucano Manuel Carvajal Sinisterra; y el norteamericano Frank Carder, representante de la Container Corporation of América una de las principales compañía de este ramo en los Estados Unidos”⁷. Uno de los aspectos más significativos fue “La introducción en 1950 de los equipos Foudrinier, los más avanzados para producir cartón y papel Kraft”⁸.

En la década de los cuarenta la ciudad de Cali contaba con un pequeño crecimiento industrial y su desarrollo económico se inclinaba hacia el comercio de productos artesanales los cuales

⁶ Ibid., p. 345

⁷ MAYOR.Op.cit., p.341

⁸ Ibid., p. 345

eran manufacturados en sus talleres por propietarios comerciantes de diversas nacionalidades entre ellos: judíos, italianos, españoles libaneses y turcos. En el transcurso de la postguerra indica el autor que comienza el traslado del capital norteamericano y europeo iniciando con Eternit Pacifico y Goodyear en 1945 y cuya planta inaugura sus actividades con tres prensas de vulcanización y con una producción de 45 llantas diarias, igualmente lo hacen Cartón Colombia en 1947 y seguidamente Celanese en 1950.

El autor hace alusión que el periodo de la posguerra marca también la primera experiencia del Estado colombiano como empresario. Frente a la producción de energía eléctrica señala que en el Valle del Cauca se prestaba el servicio de la Central de Anchicaya en 1955, y que por este mismo año se crea la Corporación Autónoma Regional del Valle del Cauca, CVC, para generar y transmitir energía eléctrica, regular aguas, desecar e irrigar tierras en el Valle del Cauca.

Cabe destacar el importante análisis que el autor sostiene, frente a “el fenómeno productivo más importante de la década de 1960 y que fue, sin embargo, la tendencia hacia la concentración de la producción industrial”⁹ como es el caso de dos compañías Cartón de Colombia y Propal, no obstante esta concentración industrial permitía establecer mercado con la pequeña y mediana industria lo que favorecía la subcontratación pero a su vez las grandes industrias estaban en busca de controlar el capital financiero, lo que dio paso a finales de los sesenta a la creación de los conglomerados y a la centralización del capital; aunque en algunas regiones como el Valle del Cauca llegaron tarde a la industrialización.

Continuo con el economista Jesús Antonio Bejarano¹⁰, expone de la colección Nueva Historia de Colombia, el aspecto “La economía entre 1930 y 1945” en refiriéndose de forma muy general al periodo y al del inicio de la industrialización, sin especificar ninguna de las empresas que trata nuestro estudio.

⁹ MAYOR. Op. Cit., p. 354.

¹⁰ BEJARANO. Jesus. Nueva Historia de Colombia Cap V. La Economía entre 1930 y 1945, Bogotá, Planeta, 1989, p. 119.

En capítulo un poco más tardío y finalizando con nuestro periodo de investigación “La economía colombiana 1946-1958”, detalla el crecimiento general de la industria colombiana por sectores de la producción como; manufacturas, comercio, no por ciudades. Para el caso de la ciudad de Cali formula que triplicó su población. Igualmente menciona la entrada de artículos producidos con base en rayón, pero no nombra a Celanese como productora de este tipo de productos en el país, concluye además que Colombia había entrado en el modelo de sustitución de importaciones de bienes intermedios.

El economista Eduardo Sáenz Rovner,¹¹ el cual tiene una postura crítica frente a como se ha concebido a la historia económica de Colombia, debido a que la mayoría de economistas tradicionales han planteado que la industrialización se inició en las décadas de 1920 y 1930 del siglo XX. El autor sostiene que este proceso se inicia cuando se crean las políticas de industrialización a finales de la década de 1940, en esta compilación historiográfica de autores escribe “La ofensiva empresarial industriales políticos y violencia en los años 40 en Colombia” exponiendo en el segundo capítulo “Los verdaderos dueños de la industria”. Analiza como los industriales utilizaron la Asociación Nacional de Industriales (ANDI) para sus propios intereses, participando directamente ante las diferentes instancias, debido a que estaban vinculados en su gran mayoría a la política en cada una de sus regiones.

Esta postura sobre el origen de la industria fue asumida por diversos autores y confirmada posteriormente, pues sus juicios, argumentos y hechos explican que justamente la industrialización en Colombia evidentemente se desarrolló en la década de 1940 y no en las primeras décadas del siglo XX, pues hay elementos contundentes como la creación de la ANDI y el Instituto de Fomento Industrial (IFI).

Eduardo Sáenz Rovner¹² plantea además que “la creación y la consolidación de la ANDI fue un reflejo del crecimiento de la industria en Colombia” y muestra unas cifras en la que de 1945 y 1950 el crecimiento fue de un 162%, para el caso del Valle del Cauca menciona que

¹¹ SAENZ, Eduardo. La Ofensiva empresarial industriales, políticos y violencia en los años 40 en Colombia. Bogotá, Tercer mundo, 1992 . p. 45.

¹² Ibid., p. 245

es el tercer departamento industrial del país, para mediados de siglo XX, el sector manufacturero se concentraba en el eje Cali-Yumbo.

Con respecto al economista Luis Aurelio Ordoñez¹³ en el que contribuye con el libro “Cali y Yumbo dos hitos de un proceso único”, presenta gran parte de su contenido relacionado a las industrias del Valle del Cauca y que hacen parte de la presente investigación, inicia refiriéndose a el florecimiento industrial de la posguerra y enumera las difíciles condiciones para importar, aparecidas durante la coyuntura de la Segunda Guerra Mundial, al mismo tiempo expresa que se le presentaron problemas a las industrias locales, lo cual llevo a generar unas condiciones especiales para el inicio de una nueva fase industrial orientada a la sustitución de importaciones en sectores como: el papel, productos químicos, derivados del petróleo, metales básicos e industria metalmecánica.

Así mismo especifica a través de una tabla la inversión extranjera en la industria vallecaucana como: Goodyear de Colombia, Cartón de Colombia, Eternit Pacifico y Celanese colombiana, no nombra a Cementos del Valle debido a que esta industria es de capital nacional. Dicha información es fundamental como soporte y argumento de la fundación de estas industrias, además hace un cuadro por cada una sobre la participación de los diferentes socios y la cantidad de acciones.

Continua describiendo el desarrollo de aspectos fundamentales que sirvieron de apoyo a la nueva dinámica económica como lo fueron; la infraestructura vial y férrea, el mercado en expansión, la fuerza de trabajo calificada, las ventajas que ofrecía la unidad portuaria Cali-Buenaventura como eje de comunicación con el exterior y superando la necesidad de producción de energía eléctrica con la construcción de la central hidroeléctrica de Anchicaya, clave para el desarrollo industrial, unido al extraordinario crecimiento de la población y posterior fundación de la Corporación Autónoma Regional del Valle del Cauca (CVC).

¹³ ORDOÑEZ. Luis Aurelio. Cali y Yumbo: dos hitos de un proceso unico. Colombia, Santiago de Cali.Universidad del Valle. Facultad de Ciencias de la Administración, Revista pliegos administrativos y financieros No 22, 1994, p. 34.

Termina su investigación con la llegada de la inversión extranjera que coincidió con el desplazamiento del eje industrial hacia Yumbo y el comienzo de la segunda etapa de industrialización regional caracterizada por la diversificación hacia la producción de bienes intermedios y de capital, además plantea que esta etapa resulto decisiva la estrategia de sustitución de importaciones a un nivel más especializado.

Por último el economista Salomón Kalmanovich¹⁴ el cual participa como editor del libro Nueva Historia Económica de Colombia y desarrolla un capítulo denominado “Industrialización a medias” en el que detalla de forma muy tímida nuestra región, debido a que no menciona a las empresas y a la región; por ejemplo, solo hace un comentario aclarando que en Colombia era un medio muy inhóspito para el desarrollo moderno del industrialismo, excepción de muy pocas ciudades como Medellín, Bogotá. Barranquilla, y Cali, no logro germinar un capitalismo vigoroso que abarcara a toda la población del país dentro de una economía competitiva.

Por otra parte el estudio contiene elementos importantes como el abandono del patrón oro y las reformas arancelarias en 1931, la tasa de crecimiento industrial como la más alta de América Latina y en toda su historia en Colombia, como también la sustitución de importaciones; destaca igualmente los metales de base, minerales no metálicos, algunas sustancias químicas inorgánicas, el petróleo y sus derivados, y de como el “Estado se hizo más consciente de su rol en la economía e intervino en favor de un desarrollo económico que daba mayor importancia a la industrialización, con miras al mercado interno. El así llamado modelo de desarrollo hacia adentro”¹⁵.

Destaca que el crecimiento industrial se desarrolló por las inversiones de capital y dio como resultado a las reformas arancelarias de 1950, 1959 y 1964, sostiene que el economista Eduardo Saenz Rovner (1992) documento el incesante trabajo de cabildeo que ejercieron

¹⁴ KALMANOVICH, Salomón. “La industrialización a medias”. Nueva Historia Económica de Colombia. Bogotá, Aguilar, 2010, p.198-213

¹⁵ *Ibíd.*, p. 207

grupos industriales como la ANDI, los cuales lograron los niveles de protección de las industrias tradicionales. Las facilidades de crédito de fomento, contribuyeron notablemente a alcanzar altas cuotas de inversión.

A este contexto menciono que el desarrollo de la industrialización para el periodo 1938-1960 se desarrollaron varias condiciones económicas que producirían un fenómeno inicialmente muy débil de corte industrial, iniciando con la poca entrada de productos extranjeros a causa de la crisis de la II Guerra Mundial, y llevando al país fabricar aquellos productos que no poseía, una segunda condición fue la política proteccionista y de aranceles a productos extranjeros lo que sirvió como apoyo al inicio de la industrialización con la producción de bienes intermedios, como segundo escalón de la industria y unida posteriormente a un proceso de sustitución de importaciones a través de la inversión extranjera apoyado desde el gobierno central, cabe anotar que la industria que no se llegó a desarrollar bienes de capital. Esta investigación se ha dividido en tres capítulos, en el primer capítulo, desarrolla el Valle del Cauca en sus condiciones económicas y políticas 1930-1960, un contexto de cómo eran las condiciones que vivía el departamento y el planteamiento sobre el origen e importancia para la atracción y establecimiento de las primeras industrias como la infraestructura, vías carretables, servicios públicos, Ferrocarril del Pacífico y su eje ferroviario Cali -Yumbo – Buenaventura.

Incluye una entrevista a un conocedor del proceso de la industria y perteneciente al entorno histórico cultural del municipio de Yumbo.

En el segundo capítulo evidencia las condiciones y la política económica que facilitó el desarrollo de la industria como el papel del proteccionismo, la sustitución de importaciones, la inversión extranjera, la tasa de crecimiento industrial y el crédito.

En el tercer capítulo explica el proceso de evolución de cada una de las cinco empresas que se establecieron en la zona industrial entre ellas Cementos del Valle, Goodyear de Colombia, Eternit Pacífico, Cartón de Colombia y Celanese.

CAPÍTULO I.

VALLE DEL CAUCA: CONDICIONES ECONÓMICAS SOCIALES Y POLÍTICAS 1930-1960

En las décadas de 1930 a 1960, Colombia vivía una coyuntura, expresada en procesos sociales, políticos, económicos y macroeconómicos sin precedentes, en lo social el país vive la más cruenta ola de violencia bipartidista de los años cuarenta y cincuenta; uno de los hechos que produce el desplazamiento del campo a la ciudad, como también el inicio de la industria que posibilita la atracción de mano de obra. Transita el país en medio de carencias pero a su vez volviéndose moderno, estructurando un mercado que no es nacional propiamente dicho, sino que pasa por algunas ciudades como Bogotá, Medellín y Cali y lugares que se van mostrando y que en medio de sus contradicciones y sus necesidades generan una economía que pasa de un primer nivel de industrialización de bienes ligeros a bienes intermedios. La industrialización implementaría un modelo de desarrollo económico denominado sustitución de importaciones, así que el país se transforma en un modelo cepalino de desarrollo hacia adentro, necesitando inicialmente vías de penetración y transporte que se consolidan en la medida de su desarrollo, unido al aumento de la población que se transformaría en mano de obra; fueron décadas muy importantes que marcaron el inicio de una nueva etapa productiva.

En el Valle del Cauca, en el caso de la ciudad de Cali, específicamente en un sector conocido como barrio San Nicolas y la Zona Industrial del Guabito lo que corresponde hoy a la carrera 8 con calle 25; dedicados a la elaboración de imprenta de papel, cerveza, puntillas, grasas, zapatos, velas, etc, se va afianzando esta producción, que transitaría luego hacia un segundo nivel, el de la industrialización, dando paso a la producción de bienes intermedios, experimentando el problema de no contar con la suficiente capacidad de energía eléctrica para la producción industrial.

El proceso industrial se desarrolló en dos etapas; la primera que estuvo vinculada al procesamiento y producción de la caña azúcar en los ingenios azucareros a principios del

siglo XX, y La segunda etapa es la surgida en las décadas de 1940 y 1950, para el caso del departamento del Valle, este iniciaba su crecimiento económico e industrial, razón por la cual se planea la consolidación de la CVC para producir energía, se avanza en las vías de comunicación y transporte en dónde se desarrolla el primer eje férreo, Cali-Buenaventura a través de la importación y exportación. La industria se establece en el corredor Cali – Yumbo, logrando una gran importancia económica como lo afirma Edgar Vasquez “ Cali-Yumbo fuera el polo más dinámico y atractor de mano de obra y capitales, hasta el punto que su participación en el valor agregado departamental pasó del 55% en 1940 al 71% en 1965”.¹⁶

Por otra parte en el norte de la ciudad de Cali se ubican los talleres de Chipichape del Ferrocarril del Pacífico, lo que nos muestra que el desarrollo económico se dirige hacia donde se da la industrialización.

Estas primeras empresas se instalaron en inmediaciones al antiguo puerto fluvial en la margen izquierda del río Cauca que había servido desde 1886 hasta 1938 como enlace de las mercancías que venían del eje cafetero y del norte del Valle para ser transportadas en mulas y luego a través del Ferrocarril del Pacífico hacia puerto marítimo de Buenaventura. La importancia de este puerto fluvial radica en su ubicación, hallandose más cerca de la cabecera del Municipio de Yumbo frente al río Cauca, que sirvió inicialmente como bodegas comerciales en la recepción de mercancías traídas en los barcos a vapor.

Es allí donde específicamente se consolidan las industrias pues ofrecía las condiciones necesarias para su establecimiento en el transcurso del tiempo fue tomando importancia, de esta manera fue necesario la denominación de este sitio, por consiguiente, personas notables de Yumbo y del sitio en mención, pidieron al Concejo Municipal nombrar a este lugar como “Puerto Isaacs”, en homenaje al escritor vallecaucano Jorge Isaacs por lo tanto no es gratuito su nombre.

¹⁶ VASQUEZ, Edgar. Historia de Cali en el Siglo 20 Sociedad, Economía, Cultura y Espacio. Santiago de Cali. 2001, p. 202.

Atendiendo esta petición, fue expedida la ley municipal que dice:

ACUERDO No 6 de 1915, Mayo 25, por el cual se da nombre a un puerto “EL CONSEJO MUNICIPAL DE YUMBO”, en uso de sus atribuciones Legales y

CONSIDERANDO

Que en este Municipio y en el punto en que se enlaza el Ferrocarril del Pacífico y la línea de navegación del río Cauca ha surgido un nuevo puerto, cuyo rápido incremento y gran importancia dados por el tráfico constante hacen que sea el primero del Valle, y exigen por lo tanto un nombre que debe estar en relación con la primacía que le dan las circunstancias anotadas.

ACUERDA

Artículo único – En recuerdo y como tributo de homenaje que consagra a la memoria del Vallecaucano JORGE ISAACS, autor de la sentimental obra “ MARIA”, el nuevo Puerto Fluvial situado en la región de Punta de Yumbo, en este municipio, llevara por nombre de “PUERTO ISAACS ”.

Dado en Yumbo en la sala de sesiones del concejo, a veinticinco de Mayo de mil novecientos quince.

El Presidente, ISAÍAS MUÑOZ

El Secretario, ALBERTO MENDOZA M.

(L. S.) ALCALDÍA MUNICIPAL – Mayo 27 de 1915 – **Publíquese y Ejecútese** – El Alcalde – GUILLERMO T. EGUIZABAL – El Secretario, PEDRO SANCHEZ V.

Resolución No. 80 – Cali, 16 de Junio de 1915 – Visto el acuerdo No 6 de 25 de Mayo pasado dictado por el Concejo Municipal de Yumbo “Por el cual se da Nombre a un puerto”; y por cuanto no esta en desacuerdo con disposiciones legales que rigen la materia, la Gobernación,

RESUELVE

Sin observación y por conducto del Sr. Alcalde remítanse al Concejo Municipal de Yumbo dos copias de la presente resolución, para que se dé el Acuerdo No 6 el curso legal – Cópiese y Publíquese.

MIGUEL ANGEL LOSADA – El Secretario de Gobierno.

JUAN A. SANCHEZ GARCIA¹⁷.

El tránsito del Ferrocarril del Pacífico desde el puerto Buenaventura hacia Yumbo y en especial a Puerto Isaacs, le fue dando mayor impulso pues la mayoría de la maquinaria era transportada en tren. Fue una etapa de mayor progreso para el puerto fluvial puesto que se crearía un circuito comercial desde la Virginia en el departamento de Caldas hasta el puerto de Buenaventura. Lo que traería como consecuencia el principio del fin de la navegación a vapor por el río Cauca, en vista de que el transporte en tren era más rápido y a más bajo costo los fletes del transporte pues este pertenecía al Estado mientras que los costos de la navegación a vapor eran más elevados por ser operadores privados y además mucho más lento su transporte. Luis Alberto Londoño en uno de sus escritos sobre el tema comenta:

¹⁷ Archivo del Cabildo de Yumbo. Historial de Acuerdos. 1914 – 1919. Mayo de 1915

Puerto Isaacs al igual que todos los asentamientos humanos que actualmente existen dentro del municipio de Yumbo, evolucionaron hacia formas muy peculiares de conformación, Puerto Isaacs estuvo conectado a una red fluvial que en aquella época conformaron: la Virginia, La Julia, Puerto Isaacs y el Paso del Comercio que daban salida y fluidez a la actividad comercial del suroccidente Colombiano . La economía cafetera contribuyo al desarrollo económico de los pueblos por los cuales se daba el circuito comercial. De otra parte, la cercanía al Puerto de Buenaventura hacía de esta región una de las más dinámicas de Colombia a pesar de no existir una vía de comunicación que permitiera transportar el café con destino al mercado mundial.¹⁸

Este cambio producido por el ferrocarril trajo como consecuencia el establecimiento de bodegas y negocios comerciales cuya actividad giraba alrededor del puerto fluvial pues estas sirvieron de recepción de productos y mercancías tanto para enviar a Buenaventura y a Cali mientras el tren llegaba a esta ciudad en 1915.

Con el transcurrir del tiempo el antiguo puerto fluvial fue adquiriendo unas características muy particulares que facilitarían las condiciones más apropiadas para el establecimiento de las primeras industrias en el sector de Puerto Isaacs, entre ellos: la mayor cercanía del río Cauca como elemento proveedor de agua para la producción y arena para la construcción y actividades humanas, segundo el paso del Ferrocarril del Pacífico hacia al sur a Cali y eje cafetero , al norte hacia Yumbo y al occidente el puerto marítimo de Buenaventura que serviría como abastecimiento de materiales importados, tercero la vía carretable que conduce a la ciudad de Cali y a Yumbo, cuarto el acceso cercano a las fuentes de materias primas para la elaboración de los diferentes productos como la caliza y el carbón para este caso Cementos del Valle. Marina Guarnizo nos complementa otros factores que permitieron el asentamiento de las industrias en el sector como fueron:

Un clima uniforme y favorable para la realización de muchos procesos agrícolas y manufactureros, la localización favorable para la distribución de los productos terminados a los principales centros consumidores del país con los que hay fácil comunicación férrea y por carretera, la existencia de un cuantioso y creciente mercado regional, en la existencia de siete ciudades , además de Cali con población entre 80.000 y 265.000, en la caudalosa corriente migratoria provenientes de otros departamentos y en difusión del poder adquisitivo de los consumidores en la masa trabajadora e industrial de una sola ciudad, el desarrollo energético realizado antes de la C.V.C. y posteriormente a partir de esta en los años cincuenta, la política proteccionista iniciada a partir de 1945 y una actitud favorable para la inversión extranjera, el desarrollo incipiente de un mercado de capitales, la existencia de una infraestructura social (servicios públicos, hospitales, colegios, facilidades de recreación) y el excelente clima de la región jugaron un papel definitivo.¹⁹

¹⁸ LONDOÑO ROSERO, Luis A. Yumbo de resguardo indígena a capital industrial del Valle del Cauca, Imprenta Departamental, Cali 1997, p. 101.

¹⁹ GUARNIZO, Marina. Desarrollo Industrial en el Valle del Cauca (Tesis de Grado Licenciatura en Historia) Universidad del Valle.1990. Pág. 52.

Cabe destacar que aparte a las excelentes condiciones para el establecimiento de las primeras industrias, el Municipio de Yumbo jugo un papel muy importante, como era atraer la nueva industria, a través de incentivos para que se establecieran en la naciente zona industrial, unida a la exención de impuestos para lo cual el honorable Consejo del municipio de Yumbo produce el siguiente acuerdo municipal:

Acuerdo 7 de 1938

Por el cual se exonera de impuestos a la empresa “Cementos del Valle S.A.”

(Sancionado el 8 de septiembre de 1938)

El concejo municipal de Yumbo, en uso de sus facultades que le confiere la ley 4 de 1913 y

CONSIDERANDO

Primero. - - Que ha sido constituida la sociedad “Cementos del Valle S.A.” con domicilio en la ciudad de Cali destinada al establecimiento de una fábrica de cemento que debe funcionar en jurisdicción de este Distrito y que esta llamada a contribuir eficazmente al desarrollo de las construcciones tanto urbanas como en las destinadas a las vías públicas, ferrocarril;

Segundo. - - Que es deber de este consejo propender con las medidas con que están a su alcance a que la Empresa de que se trata en el punto anterior sino que antes bien tenga todas las facultades para su pronto funcionamiento.

ACUERDA

Art. – 1º Exonerase a la Sociedad “Cementos del Valle S.A.” de toda clase de impuestos municipales para sus propiedades, fabricas, dependencias, oficinas y demás bienes que tuviere en este municipio y para todas las actividades que en él desarrollará bajo la condición de que se establezca su fábrica en la jurisdicción del Municipio de Yumbo.

Art. – 2º El término de duración de la exoneración de los impuestos a que se contrae el artículo anterior será de diez años que empezaran a contarse desde el día en que la fábrica “Cementos del Valle S.A.” empiece a funcionar.

Dado en Yumbo, a los siete días del mes de septiembre de mil novecientos treinta y ocho (1938).

El Presidente

Primitivo García

El Secretario

Juan B Palomino

Yumbo, Septiembre 7 de 1938.- El suscrito secretario del concejo

CERTIFICA: - Que el presente Acuerdo sufrió los debates reglamentarios en dos días distintos.

Juan B Palomino

Yumbo, Septiembre 7 de 1938

Al señor Alcalde para los efectos legales

Recibido hoy siete de septiembre de mil novecientos treinta y ocho, y al despacho del señor Alcalde.

R. CATAÑO

Secretario

ALCALDÍA MUNICIPAL.-

YUMBO, Septiembre ocho de mil novecientos treinta y ocho

Publíquese y Ejecútese.-

El Alcalde

DANIEL DELGADO

El Secretario

ROBERT CATAÑO²⁰

²⁰ Archivo del Cabildo de Yumbo. Historial de Acuerdos. 1920 – 1939. Septiembre de 1938.

Esta primer exención de impuestos a la primer industria asentada como lo fue Cementos del Valle S.A a todas sus actividades, seria replicada para otras industrias que tuvieran el mismo interés, unido a esto se presentó un fenómeno económico que se instauró por toda América Latina a raíz de la Segunda Guerra Mundial que afectó a los países inmensos en la confrontación y que propiciaría que se desarrollaría una política denominada Sustitución de Importaciones (SI) para suplir los productos que no se podían producir, por ende se establecieron una serie de industrias dedicadas a la elaboración de productos no metálicos e intermedios como llantas, tejas, cemento, cartón, papel, y fibras de rayón que no se producían en aquel tiempo.

Es así como se empiezan a establecer unas industrias dedicadas a la producción de bienes no duraderos y no metálicas, en nuestro caso de estudio desarrollaré el surgimiento y consolidación de una zona que he denominado por su caracterización y que se denomina de como la “Zona Industrial de Puerto Isaacs”.

Esta zona se fue conformando inicialmente con la fábrica de Cementos del Valle como la pionera en la producción de cemento en el suroccidente colombiano y como la primera en establecerse en dicha zona industrial y a su alrededor se fueron creando posteriormente Cartón de Colombia, Goodyear de Colombia, Eternit Pacifico y Celanese Colombiana, así nos lo confirma también Edgar Vasquez “ En torno a la fábrica de Cementos del Valle en Puerto Isaacs se fueron congregando otras plantas industriales que se beneficiaban con economías externas de aglomeración, hasta consolidar la zona industrial de Yumbo y conformar el área metropolitana Cali – Yumbo”.²¹

Como una representación del origen y establecimiento de la industria, se presentan las siguientes imágenes.

En la presente imagen se observa que el lugar en donde se estableció la industria, se observa que era un sitio totalmente despoblado, el barrio las Américas está en un pequeño incipiente desarrollo poblacional de acuerdo igualmente al desarrollo de la industria del cemento, un fenómeno a tener en cuenta fue el efecto de la contaminación que generaba esta industria, pues no existían controles para su impacto en la población en aquel tiempo.

²¹ VASQUEZ, Edgar. Historia de Cali en el Siglo 20 Sociedad, Economía, Cultura y Espacio. Santiago de Cali. 2001, pág. 188.

Fue la industria la que efectivamente impulso el sector, no solo a el asentamiento de la industria sino a el del poblamiento humano. En la parte central inferior se ubica la empresa Eternit Pacífico, al lado izquierdo hay una franja de viviendas que limitan con el río Cauca, es el antiguo puerto fluvial de Puerto Isaacs. Al centro la empresa mas grande Cementos del Valle S.A en 1945 en pleno funcionamiento, hoy Cementos Argos., no existía la autopista Cali- Yumbo, únicamente la conexión por la carretera por menga.. En la parte superior izquierda se observa la construcción de la recién llegada Goodyear de Colombia.



Imagen 1. Fuente: Archivo del Patrimonio Fílmico y Fotográfico del Valle del Cauca.

Construcción inicial de la planta de Cementos del Valle S.A en 1938, como las bases, soportes y chimeneas del primer horno, no se había construido la vía férrea interna. El arribo de la industria generó una fuerte transformación social debido a que ni la industria ni la población estaba preparada para asumir este nuevo desafío como la vinculación como obreros en plantas industriales adaptándose estos a las nuevas realidades sociales y económicas.



Imagen 2. Fuente: Archivo Filmico y Fotografico del Valle del Cauca.

Toma parcial plano longitudinal de Cementos del Valle en proceso de producción, y constructivo como la instalación de los techos de la planta en donde se encuentra el horno principal en 1941.

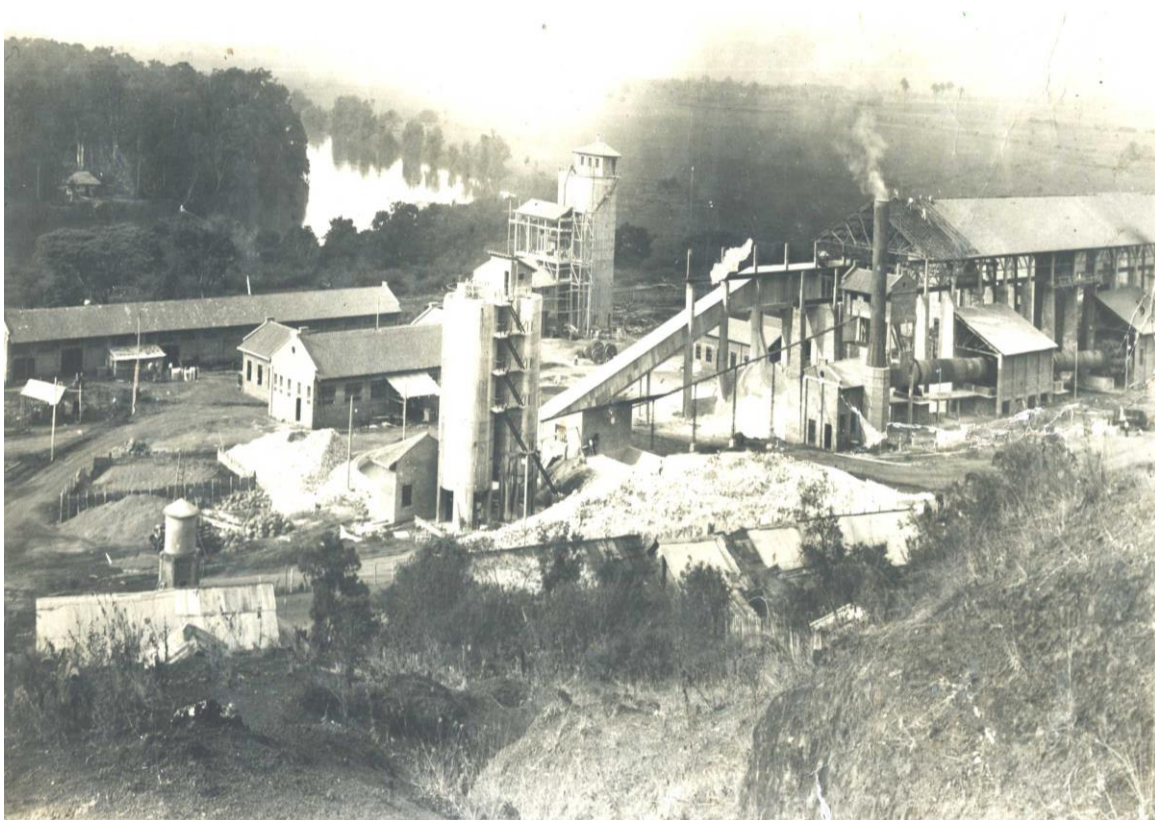


Imagen 3. Fuente: Archivo del patrimonio Fílmico y Fotográfico del Valle del Cauca.

Figuran avances significativos en 1940 con respecto a la imagen 2 como, vías férreas internas que permitieron el acceso y montaje de la maquinaria trasladada desde el puerto marítimo de Buenaventura, igualmente sirvió como suministro de la materia prima del cemento como la caliza traída desde las canteras cercanas al corregimiento de Mulalo y San Marcos.



Imagen 4. Fuente: Archivo Filmico y Fotográfico del Valle del Cauca.

Imagen de los años setenta, se observa en la parte inferior a la empresa Eternit Pacifico y en la orilla del río Cauca sitio del antiguo puerto fluvial de puerto Isaacs. No existen viviendas comparándola con la imagen No 1. Cementos del Valle al centro, la carretera era todavía de una sola calzada, en la parte superior de la imagen el barrio las Americas. Ya la planta está toltalmente terminada luego de varios procesos de construcción y expansión, estos exigidos por el aumento de la producción en diferentes épocas.

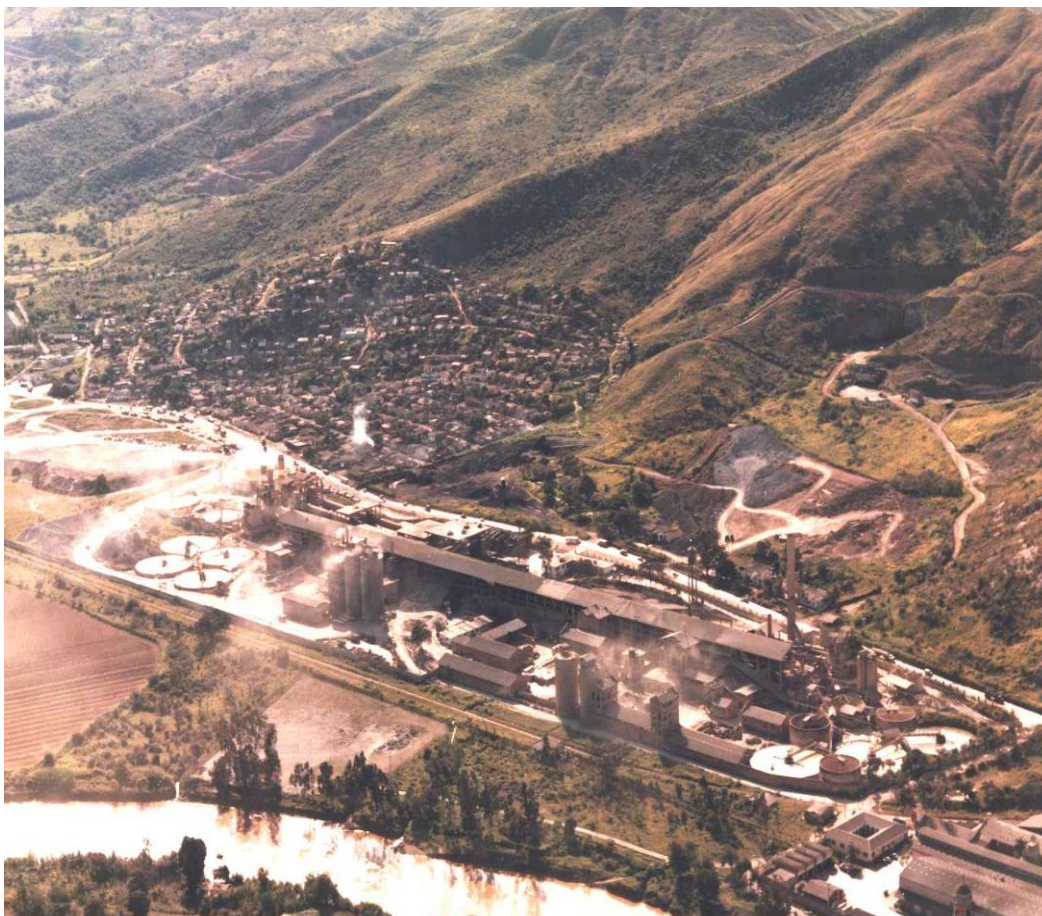


Imagen 5. Fuente: Edgar Caldas.

Panoramica de las tres industrias que se establecieron inicialmente, de izquierda a derecha: Cementos del Valle S.A, Eternit Pacífico S.A y Carton de Colombia S.A. respectivamente. En la parte extrema derecha la parte urbana del Municipio de Yumbo en 1948.

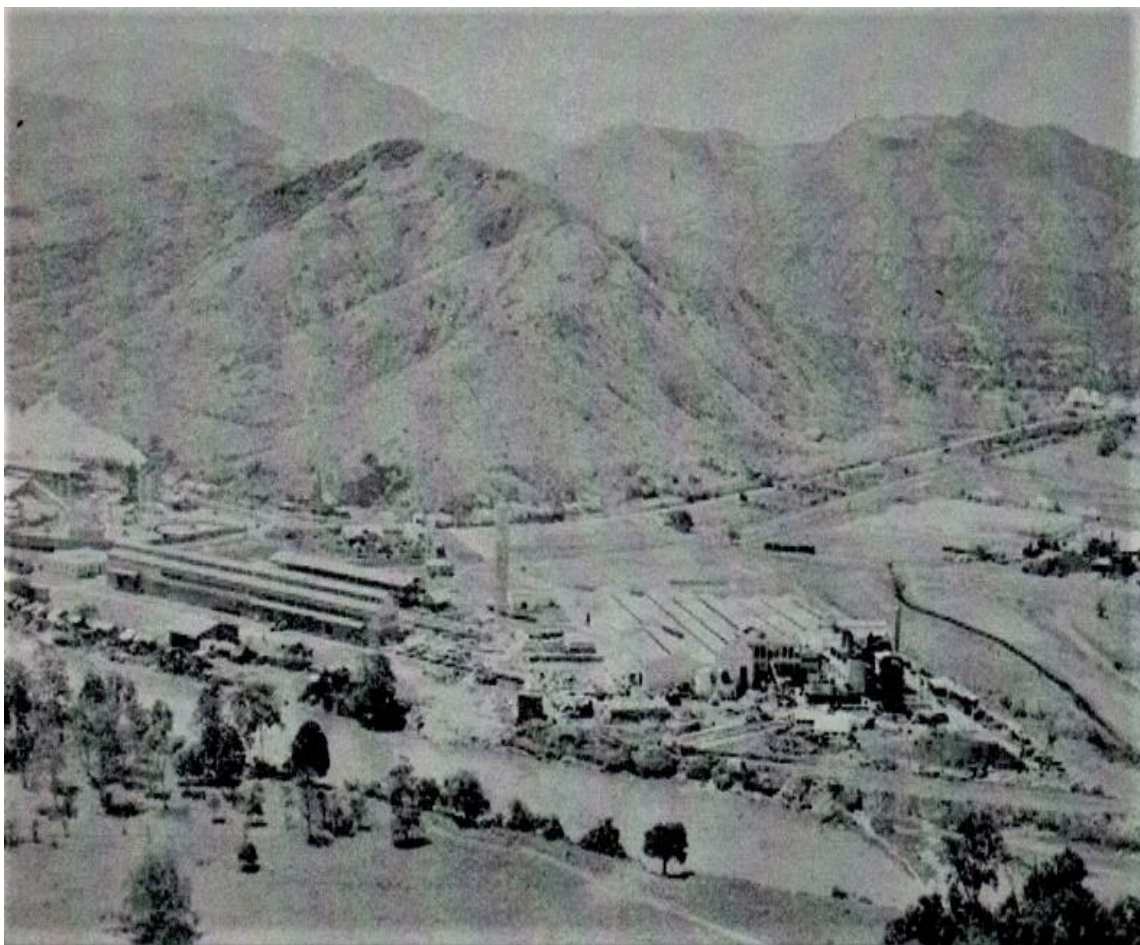


Imagen 6. Fuente: Archivo Filmico y fotográfico del Valle del Cauca

Principios de los años noventa, en este otro ángulo se observa entre el río Cauca y Cementos del Valle el antiguo puerto, solo existe una casa que es aquella en donde se encuentran las bombas de agua para la empresa; tambien se observa la carretera pero de doble calzada y en la parte inferior, dónde existian casas al frente de la via principal, ahora existe un centro deportivo. En la parte inferior esta la glorieta ó Round Point el que permite distribuir el tráfico que se dirige hacia la parte urbana de Yumbo, la antigua carretera hacia Cali y la autopista Cali-Yumbo.



Imagen 7. Fuente: Fotografía de Edgar Caldas.

1.1 PUERTO ISAACS Y SUS CONDICIONES DE ATRACCIÓN PARA LA INDUSTRIA

Puerto Isaacs luego de haberse consolidado como puerto fluvial, enclave de bodegas, negocios comerciales, su cercanía al río Cauca, la vía que de Yumbo comunica hacia la ciudad de Cali y la estación del ferrocarril con el importante flujo hacia el puerto marítimo de Buenaventura, fueron factores de localización determinantes para que la Industria se pudiese asentar, además de otros factores que posibilitarían su desarrollo económico como el abastecimiento de materias primas y de recursos energéticos para iniciar sus procesos industriales como lo relata Luis Alberto Londoño en su Tesis de grado:

En 1936 se inicia la instalación de la planta de producción de la primera industria de cemento en el suroccidente colombiano, el lugar escogido para su ubicación fue una parte de la rivera del Río Cauca, contiguo al caserío de Puerto Isaacs, además cercano a los yacimientos de Caliza de Mulaló y a las hulleras de Golondrinas. No existía lugar más adecuado para establecer una industria de cemento en esta región, es de esta manera como la firma Cementos del Valle irrumpe en el panorama de la vida de los habitantes del Municipio de Yumbo.²²

Cabe anotar que la planta cementera de Cementos del Valle se establece como la primera industria en el sector de Puerto Isaacs y como la primera del suroccidente colombiano puesto que el cemento se había convertido como insumo fundamental de las nuevas construcciones modernas, así lo explica Marina Guarnizo Bustos:

La construcción es otra actividad industrial que podría decirse que toma auge en 1930 y se desarrolla potencialmente desde esta época hasta 1960 y más. Su despegue y auge en Cali; es consecuencia de la bonanza proveniente del crecimiento industrial y comercial de la demanda debida al también crecimiento acelerado de la población. De allí, la importancia de la producción de cemento, industria que no solo abastece al Valle sino a otros departamentos de Colombia.²³

Si bien es cierto el Cemento fue la materia prima fundamental para las nuevas construcciones que se estaban desarrollando en la ciudad de Cali y los municipios circunvecinos fue una industria que jalonaría no solo esta zona, sino que estaría en los ojos de otras industrias que pudiesen establecerse, puesto que en la medida que avanzaba otras industrias seguirían su ejemplo.

²² LONDOÑO ROSERO, Luis A. (1990) Conformación y evolución de asentamientos industriales en el municipio de Yumbo (Tesis de grado Licenciatura en Historia). Universidad del Valle. ver en correo paginas

²³ GUARNIZO BUSTOS, Marina. (1990) Desarrollo Industrial en el Valle del Cauca (Tesis de grado Licenciatura en Historia). Universidad del Valle. p.50.

Frente a la instalación de empresas multinacionales así lo confirmarían Jairo Henry Arroyo y Edgar Vásquez; por las décadas de los cuarenta y cincuenta se favoreció la llegada de la inversión extranjera y de las empresas multinacionales, para impulsar un rápido proceso de industrialización modernización de la región: surge así con Cementos del Valle y Eternit S.A., la zona industrial de Yumbo, sede preferida por las empresas extranjeras que se instalaron.²⁴

Un aspecto que hay que tener en cuenta es que la zona industrial en cuestión se formó por un fenómeno denominado “economías externas de aglomeración” en vista que alrededor de Cementos del Valle, que fue la primera en establecerse, y la base para el desarrollo de las demás, entre ellas requerían de sus productos entre sí, este fenómeno lo podemos observar entre la cementera y Eternit Pacífico que producía tejas, ya que para su proceso productivo esta requería como materia prima un fuerte componente de cemento, para aclarar este aspecto de este tipo de formación y cooperación entre las diversas industrias con una economía de localización estableciéndose una concentración de industrias particulares. Para aclararnos este concepto Olga Lucía Manrique plantea:

*“La aglomeración urbana es la concentración espacial de la actividad económica en las ciudades. También puede tomar la forma de concentración en grupos industriales o en centros de empleo en una ciudad. Se considera que la concentración espacial es una ventaja, en términos de eficiencia, para desempeñar las diferentes actividades de la sociedad (económicas, sociales, políticas, etc.), que se justifica desde el punto de vista económico por las indivisibilidades o economías de escala. Las economías externas generan la concentración de empresas y actividades diversas sobre la base de las ventajas que se derivan de: la explotación de un capital fijo social localizado[...] o de recursos naturales específicos, la presencia de indivisibilidades en el suministro de bienes o servicios [...] , y la creación de efectos de sinergia que se manifiestan en una mejora de la eficiencia conjunta de la producción”.*²⁵

Este tipo de conformación de industrias localizadas de acuerdo a una cantidad de ventajas comparativas facilitaría con el paso del tiempo a la formación de la futura área metropolitana Cali-Yumbo como centro de atracción de factorías industriales.

²⁴ ARROYO, Jairo; VÁSQUEZ Edgar. “Factores Ocultos del Desarrollo: Reseña Histórica del Valle del Cauca Segunda Parte”. Observatorio Económico del Valle del Cauca, No 8. Cali, Cámara de Comercio de Cali, 2008. Pág. 11-39.

²⁵ MANRIQUE, Olga. “Fuentes de las economías de aglomeración: una revisión bibliográfica” Cuadernos de Economía [Online]. N° 45, Vol. 24, Bogotá, diciembre 2006 [consultado 25 de abril de 2019]. Disponible en <<http://www.scielo.org.co/scielo.php?script=sciarttext&pid=S0121-47722006000200003>>

1.2 EL DESARROLLO DE LA INFRAESTRUCTURA VIAL COMO BASE PARA LA INDUSTRIA

En el desarrollo de la zona industrial de Puerto Isaacs, fue necesario sumar esfuerzos para el desarrollo de diversas obras que facilitarían aun más las condiciones optimas tanto para los habitantes, proveedores y la misma industria en el sector, es el caso para la construcción de la carretera en la que la misma empresa Cementos del Valle aportaría el cemento para la construcción de la carretera hacia la ciudad de Cali, así se publicaba esta intención el el Relator:

*“La carretera Cali-Yumbo – Probablemente en el Valle ni en el país se construya ahora una carretera mejor que la que se hace entre Cali y Yumbo . Es una pavimentación de 20 centímetros de espesor y ya están contruidos y entregados 7 kilometros y medio de un total de 13. Cementos del Valle ha proporcionado “gratuitamente” la totalidad del cemento necesario para esta obra cuyo gasto completo se calcula en 300.000 sacos. En cambio, las industrias Eternit, Carton de Colombia y Celanese han dado aportes monetarios. El departamento solo ha tenido que poner todo lo relacionado con la ejecución técnica de la obra, que ha estado a cargo de la compañía pavimentadora gerenciada por el competente ingeniero Jose Anibal Otero”.*²⁶

1.2.1. La Termoelectrica y el abastecimiento de la electricidad

La producción de energía un componente primordial para los procesos de desarrollo humano e industrial a principios del siglo XX siempre fue un desafío para el país, pues Colombia vivía un proceso de urbanización sin precedentes unido a un desarrollo industrial que sus dirigentes no habían calculado, es así que la sociedad se ve forzada a la utilización de este servicio, para lo cual es de iniciativa estatal para el municipio de Yumbo se instaló la primera planta hidroeléctrica en 1934 con 20 Kilovatios.

El abastecimiento de la electricidad en la ciudad de Cali como en el municipio de Yumbo era muy precario pues la región e igual que todo el país estaba viviendo un lento proceso de desarrollo.

²⁶ “Las obras fueron visitadas por los ministros”. (15 de Octubre de 1951). El Relator. Año XXXVI, núm.10509, p. 8.

Sin lugar a dudas el proceso industrial requería de un apoyo fundamental por parte del Estado colombiano, debido a que se necesitaba urgentemente las condiciones que facilitaron tanto el acceso a los distintos servicios como garantías económicas para poder funcionar es por esto que dirigió proyectos encaminados a la generación de energía eléctrica sin embargo el pocos recurso y liderazgo complicaron el gran desarrollo industrial superadas estas dificultades como el suministro de energía, propiciaron las condiciones necesarias para la construcción de nuevas plantas de generación y distribución, inicialmente a través de motores generadores Diésel y de Termoeléctricas. Para suministrar al sector industrial el cual se encontraba en la pleno montaje e instalación y producción de las nuevas industrias en Puerto Isaacs, entre tanto se solucionaba dicho inconveniente que no era posible brindarle de inmediato este servicio, muchas industrias optaron por producir su propia energía es así que se menciona;

“Hasta que comenzaron a operar la Central Hidroeléctrica del Rio Anchicayá (CHIDRAL), a mediados de los años 50 y, más tarde en la década, la Termoeléctrica de Yumbo, el déficit de energía fue endémico. Las primeras industrias del Valle tuvieron que instalar plantas generadoras de energía eléctrica en sus fábricas. Según el censo industrial, de 1945 el 67,6% de la energía utilizada por la industria manufacturera del Valle era generada por las empresas industriales para su propio uso.”²⁷

Para Miguel Camacho “En 1950 quedaron instaladas dos termoeléctricas para la industria en Yumbo que generaban 10.000 kilovatios cada una y en 1954 comenzó a funcionar la unidad diésel II que suministraba 12,5 kilovatios” ²⁸

Es así que iba tanto de la mano el crecimiento de la industria como del servicio eléctrico, un sector que le tocó poco a poco ir satisfaciendo las necesidades tanto de la industria como de la población y siguiendo con este proceso de consumo de energía se va ampliando hasta que lleva al departamento a generar grandes proyectos de infraestructura en energía, empieza la construcción de la planta termoeléctrica de la Central de Anchicaya, es una planta que por tener una cercanía con el complejo de Puerto Isaacs se

²⁷ OCAMPO, Jose Antonio. Protección e industrialización. Los Servicios Públicos. CEREC, Bogota, 1984. p. 398

²⁸ CAMACHO, Miguel Guillermo, Emcali en la historia de Cali, Empresas Municipales de Cali, Cali, 2006, p 72-74.

le denominó la “Termoeléctrica de Puerto Isaacs”, en 1956 comenzó la construcción de la planta térmica a vapor en Yumbo que ese año produjo 12.500 kilovatios, así se anunciaba el periódico el Relator;

“En un plazo breve han de iniciarse los trabajos de instalación de planta térmica para lo cual, se ha escogido un sitio cercano a Puerto Isaacs, como así también que en octubre próximo o a más tardar en noviembre, si no se presenta algún inconveniente imprevisto comenzara Anchicaya a producir en forma estable fluido eléctrico”.²⁹



Imagen 8. Fuente: El Relator (10 de abril de 1956). Año XLI, Numero 11845, p.10.

²⁹ “Planta Térmica en Pto. Isaacs de 12.500 Klws. Construirán” (22 de Abril de 1954). El Relator. Año XXXIX, núm. 11257, p.7.

Luego fueron instaladas Termo Yumbo I, II y III en 1958, 59 y 62 respectivamente. Ese mismo año fueron puestas al servicio Calima I y Calima II como importantes obras de la CVC para paliar el déficit regional en la generación de electricidad.”³⁰

Lo que traería como resultado un ahorro en los costos de producción tanto para las empresas como para los usuarios y también la suspensión de las actividades por el racionamiento, este sería un aspecto muy importante también en el impulso a la industrialización que estaba viviendo el Departamento y en especial el municipio de Yumbo, sus industrias y la ciudad de Cali.

1.2.2. El Ferrocarril del Pacífico

Con la navegación a vapor y Puerto Isaacs constituido como puerto para el abordaje y descargue de productos, se habían constituido una serie de bodegas comerciales. Con la construcción del Ferrocarril del Pacífico y estación en dicho puerto, crearía unas condiciones excepcionales como núcleo para el establecimiento de la primera industria que facilitaría, la importación de maquinaria desde Buenaventura para el montaje de la industria y segundo la exportación de los diversos productos que se empezaron a producir.

En esta imagen se observa el descargue de los molinos y hornos procedentes de Suiza y transportados a través del Ferrocarril del Pacífico desde el puerto marítimo de Buenaventura hasta la planta de Cementos del Valle en Puerto Isaacs. Cabe destacar que para facilitar el ingreso a la planta de la maquinaria pesada que se estaba importando, se hizo necesario el ingreso del ferrocarril, podemos observar parte de los hornos, y el transporte de materia prima como la caliza, llevadas a través de unas góndolas o especie de volcos que se descargaba girando hacia un lado.

³⁰ Ibid, p . 74.



Imagen 9. Fuente: Archivo del Patrimonio Fílmico y Fotográfico del Valle del Cauca.

El transporte de cemento era distribuido principalmente a la ciudad de Cali como también a algunos municipios del departamento, utilizando la estación de Puerto Isaacs, la cual se encontraba en la parte posterior de Cementos del Valle. En la presente fotografía se observa un vagón del ferrocarril en el proceso de cargue de cemento.

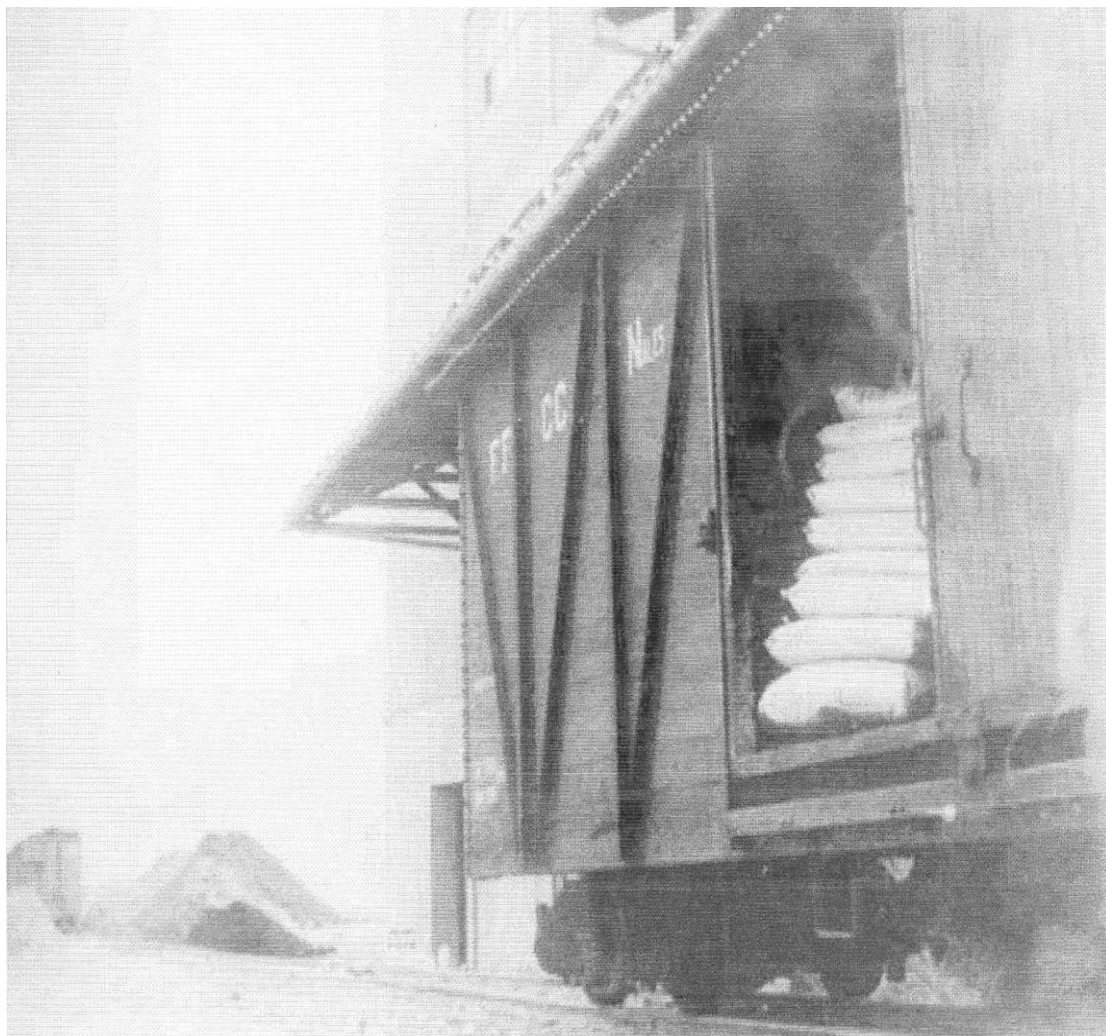


Imagen 10. Fuente: Archivo del Patrimonio Fílmico y Fotográfico del Valle del Cauca.

CAPÍTULO II

CONSOLIDACIÓN DE LA ZONA INDUSTRIAL DE PUERTO ISAACS

Como se pudo observar en el capítulo anterior existieron diversas condiciones favorables que posibilitaron el establecimiento de la fábrica Cementos del Valle, no sólo en el aspecto económico como en el caso del municipio de Yumbo que logra captar el interés de los inversionistas con la exención de impuestos a aquellas nuevas industrias que se establecieran en su territorio asociado al proteccionismo y la sustitución de importaciones desarrolladas como política de Estado, así como el capital de empresas extranjeras unido al fenómeno industrializador que vivía el país, como a su vez accesibilidad; la cercanía a la ciudad de Cali y el ferrocarril hacia el puerto de Buenaventura, hizo que otras industrias fueran atraídas para establecerse en este territorio, que con el transcurso del tiempo se convertiría en una zona industrial por excelencia, como la más próspera del Valle del Cauca.

Es así como comienzan a fundarse industrias con capital nacional y extranjero que le apostarán al desarrollo de una floreciente ya en el aspecto social la industrialización aporta cambios significativos en el modo de vida tanto de los habitantes del Municipio de Yumbo al generarse otras dinámicas cotidianas pasando de ser simples moradores a proveedores de insumos y mano de obra dejando atrás sus actividades como jornaleros agrícolas para convertirse en obreros asalariados de esta nueva forma de trabajo calificado lo que dio paso al asentamiento urbano como es el caso del barrio las Américas.

Como se planteó al principio, la industria en el Valle del Cauca tuvo en una primera fase su desarrollo inicial 1920 y 1930 con la agroindustria de los ingenios azucareros, posteriormente en el eje Cali-Yumbo dónde se produce una segunda fase del proceso de industrialización como la del cemento, productos de caucho, el papel y la industria química:

“La segunda etapa de la industrialización de Cali se caracterizó por el surgimiento de nuevos sectores, en la mayor parte de los cuales jugó un papel predominante el capital extranjero. El primero de estos nuevos sectores fue la producción de cemento, que empezó con una empresa nacional, Cementos del valle, en 1939. Esta firma pronto pasó a ocupar una posición muy importante dentro del contexto nacional. En 1945 producía más de 60.000 Tons. De cemento un poco más del 20% de la producción nacional, e inició además el desplazamiento de la zona industrial hacia Yumbo, que ha sido una de las

Esta ubicación de las industrias fue estratégica debido a que estaba aproximadamente a 1 Km el sector industrial, facilitando el desarrollo del municipio de Yumbo como el de sus habitantes con la dinámica económica tanto de generación de empleo como la construcción de las nuevas viviendas para la naciente clase obrera que se ubicaba en los alrededores de las plantas industriales.

2.1 DESARROLLO DE LAS PRIMERAS INDUSTRIAS

2.1.1 Inicios y Fundación de la empresa Cementos del Valle S.A.

La Empresa de Cementos del Valle S.A fue la primera industria en establecerse en el sector de P Isaacs, por lo cual aprovecho en un principio ubicarse en un lugar estratégico específicamente entre el sitio denominado “Punta de Yumbo” frente a la iglesia La Nueva Esperanza, bordeando la orilla del río Cauca y el nuevo barrio Las Américas, que empezaba a poblarse.

En lo referente al surgimiento y constitución, la participación accionaria está compuesto por capital nacional y un pequeño porcentaje de capital extranjero siendo así surge la necesidad de establecerse, al respecto Edgar Vásquez nos comenta:

*“En el contexto de la reactivación de la actividad constructora y del incipiente proceso de importaciones, se creó la Empresa Cementos del Valle, K.F Jensen, quien había sido importador de cemento danés y H. Eder fueron los principales promotores y socios de la empresa, el 2 de Abril de 1941 comenzó la producción con maquinaria y horno importado de la casa F.C. Smith Copenhagen; inicio produciendo 180 toneladas diarias, bajo la gerencia de Julián Cock Arango”.*³²

Para la estructuración de la compañía de iniciativa privada, requirió del apoyo de la gobernación del departamento del Valle del Cauca, el cual intervino en la fundación como aportante del capital público y por supuesto conformando su junta directiva, igualmente la empresa privada con capital vallecaucano del ingenio La Manuelita, antioqueño de cementos Argos y extranjero con la Colombian Investment Company S.A., como se observa en la siguiente tabla.

³² VASQUEZ. Op. Cit., p.186.

Tabla 1. Génesis y Organización de la Compañía de Cementos del Valle S.A.

Empresa	Cementos del Valle
Registrada en Notaria	Segunda de Cali. escritura No.1114 del 22 de Julio de 1938.
Fecha de fundación	22 de Julio de 1938
Representantes Tulio Enrique Tascon Jorge Arango Carrasquilla Harold Eder Mario Scarpetta	Representan Departamento del Valle Cia de Cementos Argos Ingenio Manuelita S. A Colombian Investment Company S.A.
Gerente: Knaud F Jensen	Apoderado Vestindisk Handels Kompagni S.A de Copenhague
Objeto de la compañía	Es la explotación de la industria de cemento y la producción de cualesquiera otros materiales o artículos a base de cal o arcilla, la adquisición y enajenación de minerales o formaciones de la naturaleza, de derechos para explorar y explotar minerales de los indicados, ya sea por concesión , privilegio o arrendamiento a cualquiera otro titulo, el establecimiento de almacenes y agencias para el expendio de sus productos y la adquisición y enajenación de materias primas propias para la realización de su objeto social

Fuente: Escritura Publica No.1114 del 22 de Julio de 1938 de la Notaria Segunda de Cali.

Retomando el capítulo anterior en la década de 1940 en Colombia se había desarrollado una política proteccionista la cual permitio el apoyo a la industria nacional, concerniente al Valle del Cauca, quién debía satisfacer su demanda de cemento mediante la importación, se percibe la oportunidad de que en el municipio de Yumbo en el sector de Puerto Isaac, se instalara una planta para la fabricación de cemento, la que solventaria el requerimiento de este producto, ofrecía ventajas comparativas respecto a otras regiones, a nivel de ubicación, en especial las materias primas y vías de transporte a lo que el diario El Relator hace alusión mencionando:

*“Todos los estudios y prospectos destacan la región de Mulalo y Vijos como la poseedora de las mejores condiciones para tal realización: hay allí canteras de las más valiosas calidades para producir la mayor parte de la materia prima, y existen en el Valle minas de yeso y otros materiales componentes del cemento. Inclusive la proximidad al rio Cauca garantiza un amplio canal navegable para la distribución en las más económicas condiciones”.*³³

³³ “La Fábrica de Cemento” (29 de enero 1938). El Relator. Año XXIV, núm. 6356, p.3.

De acuerdo a las óptimas condiciones que existían en este momento, que facilitaban la consecución tanto de tanto de recursos como de materia prima disponible para elaboración de cemento, asociado a la política proteccionista como también a la demanda del producto y a su vez la cercanía a los centros urbanos de consumo como la Ciudad de Cali y los municipios circunvecinos, incentivaba la manufactura del mismo:

*“Ya para 1933 Cali tenía 87.498 habitantes y entre 1928 y 1931 se habían importado 44'.500.000 de kilos de cemento para atender el crecimiento urbanístico de la ciudad. La creación de Cementos del Valle en 1938, por iniciativa de un grupo de empresarios vallecaucanos, entre ellos Harold Eder, en representación del Ingenio Manuelita; el gerente y apoderado de Vestindisk HandelsKompagni, Knud F. Jensen; Mario Scarpetta, de la Colombian Investment Company, y representantes del gobierno departamental, fue clave”.*³⁴

De esta manera promovidos por la latente necesidad y con La Iniciativa de políticos del Valle del Cauca a través de la Asamblea Departamental surge la iniciativa de Aprobar la fundación de una fabrica de cemento como lo manifiesta la Asamblea Departamental:

*“La comisión que estudiaba el proyecto del D. Orozco Micolta sobre fundación de una fábrica de cemento en el departamento, rinde informe favorable y pide se le dé segundo debate. Leído el proyecto, es aprobado en segundo debate y queda sobre la mesa de la secretaria.”*³⁵

Como se observa hay interés desde la esfera pública en el empeño de la realización de esta magna obra que traerá no solo a los vallecaucanos sino al suroccidente colombiano las ventajas de la producción de este elemento, al sector de la construcción y de obras públicas.

No era de esperarse que con gran regocijo y con la aprobación desde la Asamblea Departamental y la unión de grandes esfuerzos por parte de empresarios y la elite política vallecaucana se diera inicio a la fundación de la nueva planta de cemento que traería consecuencias no solo de tipo económico, sino social a la región, así lo anunciaban a las noticias de el periódico el Relator del día viernes 22 de Julio de 1938.

³⁴ CABRERA, Nhora Ximena; German Patiño Ossa; Victoria Eugenia Perea; Luis Guillermo Restrepo, “El Valle 100 años” Cali, mnrc comunicaciones y ediciones, 2010 p. 94

³⁵ “La Fábrica de Cemento Segundo debate” (5 de mayo de 1938). El Relator. Año XXIV, núm 6437, p.1.

“Alma y nervio de esta organización benemérita ha sido el doctor Mario Scarpetta y el honorable ciudadano danés, señor Knud F. Jensen, como iniciadores de la constitución de la compañía que, con dinamismo admirable, con fe sin desmayos y voluntad inquebrantable, han vencido todos los obstáculos para llegar al triunfo que hoy celebran con legítima satisfacción y que los hace acreedores al reconocimiento y al aplauso de la ciudadanía.”³⁶

Cabe señalar que para tan encomiable propósito regional participaron empresarios nacionales como Phanor y Harold Eder, este último, gerente del ingenio “La Manuelita”, don Francisco Jaramillo Ochoa, el intrépido capitán de las finanzas de Caldas; en cuanto al capital nacional compuesto por la Compañía de Cementos Argos, de Medellín, y empresas de capital extranjero como la Colombian Investment Company la Vestindisk Handels-Kompagni de Copenhague, primeros y principales accionistas de la compañía.

En el ámbito político contó con el apoyo del Doctor Rubén Orozco Micolta autor de la ordenanza que vincula el Departamento del Valle a la gran empresa, y el Doctor Tulio Enrique Tascón quien en su papel de gobernador, hizo un máximo esfuerzo en darle inmediato cumplimiento a la firma de la escritura de constitución de esta empresa registrada ante la notaría segunda, que con un capital de \$1.500.000 quedaría constituida dando inicio a la producción de cemento en el Valle del Cauca.

Esta iniciativa generó grandes expectativas en la comunidad vallecaucana del mismo modo que en el resto del país denotando la trascendencia que tendría esta factoría, a lo que no es ajeno el diario el Relator a cuyas notas refiere:

“El de las acciones agotadas, vale destacarse como algo halagador en alto grado demostrativo del interés y prontitud con que el público ha correspondido a la gran iniciativa vallecaucana. La seguridad de la inversión y lo saludable de la misma, son sucesos que se han impuesto rápidamente. Así que la fábrica de cementos será dentro de pocos meses una efectiva realidad, una completa instalación industrial provista de todas las dotaciones y en marcha hacia una finalidad magnífica para la economía de una buena porción de la república.”³⁷

³⁶ “La Fábrica de Cemento en el Valle” (22 de Julio de 1938). El Relator. Año XXIV, núm.6504, p.4.

³⁷ “Cemento del Valle” (20 de agosto de 1938). El Relator. Año XXIV, núm 6530, p.4.

Cabezote del horno y salida del Clinker material semiterminado para luego ser molido junto con el yeso dando como resultado el cemento. Obreros en la inspección de los motores que dan movimiento a los hornos, muestra igualmente la dimensión de la infraestructura industrial que por primera vez se estaba ubicando en el Valle del Cauca, específicamente en el Municipio de Yumbo en Puerto Isaacs.

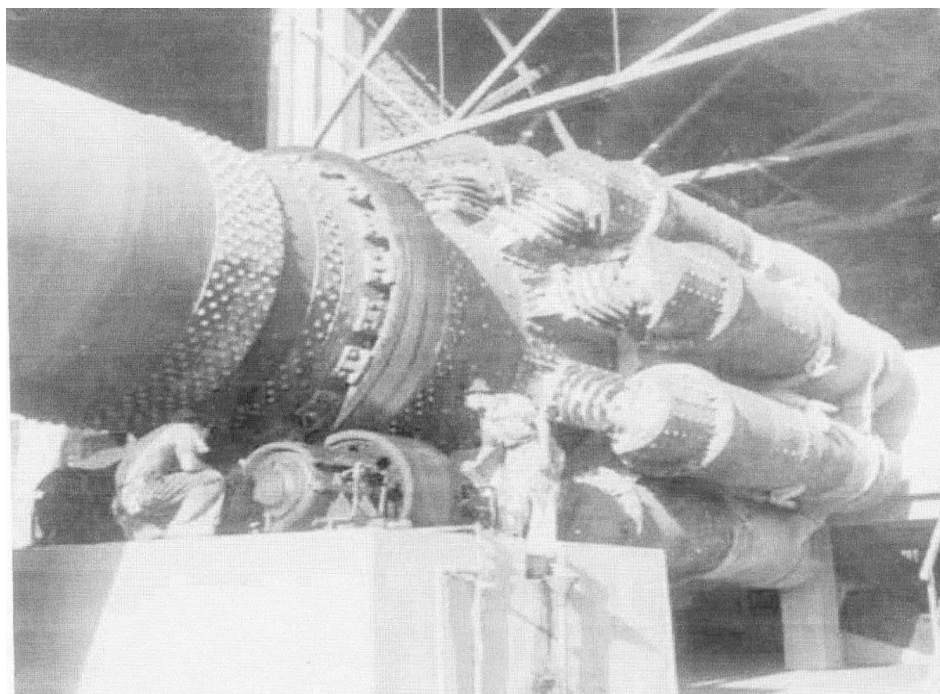


Imagen 12. Fuente: Archivo del Patrimonio Fílmico y Fotográfico del Valle del Cauca.

2.1.2 Las Primeras dificultades

Considerando el auge que atravesaba desde su inicio la Industria del cemento en el Valle del cauca, esta industria se hallaba lejos de pensar, que te toparía con condiciones desfavorables para su crecimiento, en este caso las propias normas que procuraban la inversión a través de leyes arancelarias, serían quienes frenarían el propósito de establecer una nueva planta de producción en el suroccidente colombiano, frente a esta situación aparecen dos amenazas que afectarían progresivamente el desarrollo de la industria regional, que son la disminución de los impuestos aduaneros y el significativo descuento en los fletes, que perjudicarían directamente a los ferrocarriles nacionales y esto a su vez dañaría el proceso de establecimiento y desarrollo de la fábrica de cementos del Valle como dice el periódico el Relator:

“Editorialmente nos referimos ayer a el proyecto de ley presentado al senado de la república sobre rebaja del impuesto aduanero sobre el cemento y de los fletes para su transportación en los ferrocarriles nacionales. Cualquier modificación que se autorice al gravamen arancelario a dicho artículo, rompe la estructura proteccionista vigente en el país sobre la cual se ha levantado el edificio, ya crecido, de su industrialización”³⁸

Frente a los fletes traería como consecuencia un efecto negativo sobre la competitividad entre las empresas del cemento en especial de las del centro del país , así lo menciono el artículo:

“Desde la promulgación de la presente ley los ferrocarriles nacionales harán una rebaja del 25 por ciento en los fletes que hoy tienen para el cemento de producción nacional... Notese que no dice tarifas sino fletes. Es decir, se trata de los fletes directos extraordinariamente bajos de que hoy gozan los productores de cemento en Cundinamarca, fletes que quedarían mejorados en un 25 por ciento con grave perjuicio para los ferrocarriles nacionales y con detrimento para el establecimiento de la Fábrica de Cementos del Valle.”³⁹

De este modo el cemento producido en el Valle del Cauca y transportado por el Ferrocarril del Pacífico, presentaría una elevación de las tarifas que a diferencia de la cementeras del centro del país Apulo y Samper que gozaban del beneficio de fletes extraordinariamente bajos, el proyecto de la fábrica de Cementos del Valle en notable desventaja frente a estas, podrían verse afectada en cuanto a sus finanzas y quedar en riesgo de una posible desaparición.

A consecuencia de esta situación generada por esta iniciativa parlamentaria, podrían suscitarse graves repercusiones en el sector cementero al sur occidente de la región y por ende su economía, así como la economía nacional, también podría estremecerse a raíz de este suceso. El consejo de yumbo a través de la resolución N. 15 de septiembre 27 de 1938 expresa su inconformidad enunciando en uno de sus apartes lo siguiente:

Quinto.- Que en el caso presente la industria del cemento que va a establecerse en el Valle tiene repercusiones trascendentales para el progreso del occidente colombiano, ya desde el punto de vista de la intensificación de las construcciones urbanas, de la pavimentación de las calles y carreteras, del mejoramiento sanitario, etc., ora desde el punto de vista de la ocupación de brazos, de la mayor circulación de numerario y de un sano principio de descentralización económica; y
Sexto.- Que es deber de los consejos municipales hacer llegar hasta los representativos de los intereses nacionales, las aspiraciones de los pueblos, y coadyuvar con datos y razones al mejor estudio de los problemas públicos,
RESUELVE

³⁸ “El caso del cemento” (23 septiembre de 1938).El Relator. Año XXIV, núm. 6559 p.4.

³⁹ Ibid, p.4.

Dígase a las cámaras legislativas que el concejo municipal de Yumbo interpretando los sentimientos del pueblo que representa, les pide de la manera más atenta y respetuosa que se niegue al proyecto que cursa actualmente en el senado relativo al cambio de política proteccionista en materia de cemento, pues si ese proyecto llega a ser ley de la república hiere en lo más hondo los intereses del occidente colombiano, en momentos en que los esfuerzos de estos pueblos están culminando en la fundación de una fábrica para producir cemento nacional, que ha sido una de las máximas aspiraciones del Valle del Cauca.⁴⁰

Como se aprecia en el artículo anterior hay una férrea oposición a tal proyecto que afectaría, como hemos dicho, a la región en muchos aspectos y de forma especial al mismo municipio de Yumbo representado por su concejo municipal.

2.1.3 Superada la crisis del cemento

Después de hacer lobby tanto el gerente de Cementos del Valle el doctor Julián Cock Arango, Representantes a la Cámara por parte del Valle del Cauca y de otras regiones; el concejo municipal de Yumbo obtuvo como resultado ante la presión impuesta por los delegados de esta gestión haciendo que se diera marcha atrás, al proyecto de disminuir el arancel aduanero, permitiendo continuar con la ejecución del esquema de construcción y desarrollo de esta fábrica, ante dicha resolución la Cámara de Representantes a través de su secretario Jorge Uribe Márquez publicó el siguiente comunicado:

-Honor informarles: La Cámara no considero el proyecto de rebaja al arancel aduanero para el cemento. La comisión se abstuvo de informar. De justicia es decirles que contribuyeron eficazmente los señores Emigdio Cortes Holguín y Ricardo Ruiz White en beneficio de la economía vallecaucana, como miembros de la junta de defensa de Cementos del Valle. Servidor,⁴¹

*Jorge Uribe Márquez,
Secretario*

De esta manera quedaría superada la incertidumbre, que puso en vilo a la naciente industria del cemento vallecaucano sobre la aprobación de dicho proyecto. Luego de fracasado el este proyecto de ley y dejando atrás la sombría atmosfera de negativas intenciones que se percibían por parte de otros industriales del cemento, se da un aire de tranquilidad debido a que se desplegarían posibilidades para la construcción de la planta de cemento lo cual está expresado en el siguiente artículo del 28 de diciembre de 1938 del diario el Relator:

⁴⁰ “El Consejo de Yumbo protesta contra un proyecto” (1 de octubre de 1938). El Relator. Año XXIV, núm. 6556, p.10.

⁴¹ “La suerte del proyecto de Cemento en la cámara” (19 de noviembre de 1938). El Relator. Año XXIV, núm. 6608 p.2.

“El proyecto – queremos subrayarlo singularmente al autor de la carta que enseguida insertamos- se lanzó con el objetivo primario de infundir alarma y desconcierto entre el grupo de capitalistas interesados en la empresa de cemento de Puerto Isaacs. En esta forma, ciertamente ingeniosa, se quiso lograr el fracaso del proyecto que como queda dicho, ahora se halla en vía de ejecución, toda vez que, conforme noticias de hoy, están ya ultimados los detalles relacionados con el pedido de la maquinaria a Dinamarca. En el curso de 14 meses, se nos dice, empezara la producción. La empresa va a intensificar labores, realizando un verdadero record en estas materias, a efecto de instalar la fábrica en tiempo muy corto.”⁴²

Contemplando el abanico de posibilidades de progreso para el municipio de Yumbo, este último y en especial el Consejo Municipal resuelve favorecer el establecimiento de industrias en el sector por consiguiente se plantea:

“Fábrica de cemento y estación del Ferrocarril. -Preocupado el concejo por el mejoramiento económico y fiscal del distrito, dio en meses pasados toda clase de facilidades a la poderosa empresa “Cementos del Valle S.A.” para que organizara sus explotaciones dentro del área municipal, como así sucedió en efecto. Cuando los trabajos de la respectiva fábrica, localizada en el pintoresco sitio de Puerto Isaacs, se intensifiquen, habrá ocupación constante para 500 obreros. Por ahora, el muy notable gerente, doctor Julián Cock se ocupa en la construcción de edificios. Con tal motivo en la población hay creciente entusiasmo”.⁴³

Frente a las nuevas realidades económicas y en plena fase de construcción se vislumbraban los beneficios que llegarían a la región traídos de la mano del emprendimiento y del desarrollo tanto económico como social, por este motivo se resalta la importancia de la fábrica de Cementos del Valle próxima a inaugurarse, razón por la que el periódico El Colombiano de Medellín destaca:

“Dentro de pocos días será inaugurada una potente fábrica de cementos en la capital del Valle, Suceso es que nos complace, porque es la mejor afirmación de aquella autonomía económica que tanto proclamamos a diario. Menos mal que el departamento del valle va a mostrarle a la república un nuevo campo de ampliación en sus nacientes industrias. Después de tres años de pura lucha, la voluntad creadora del Doctor Julian Cock – un dinámico ingeniero antioqueño- exhibe una obra realizada, mediante la colaboración afortunada de varios capitalistas de esa y de otras secciones del país. La potente fábrica de cementos anuncia su capacidad para producir doscientas toneladas. Es decir, un rendimiento máximo que ha de mostrar su beneficio en un amplio sector de la República. Ya sabemos que el cemento es la característica de esta civilización.”⁴⁴

⁴² “El caso del cemento” (28 de diciembre de 1938). El Relator. Año XXIV, núm. 6640, p.4.

⁴³ “Monografía” (15 de mayo de 1939). El Relator. Año XXV, núm.6756 p.10.

⁴⁴ “La Fábrica de Cementos del Valle” (11 de diciembre de 1940). El Relator. Año XXVI, núm.7274. p.4.

Cómo se puede observar desde el inicio, este proyecto no solo tenía como fin el factor económico, sino que buscaba resolver la problemática de la importación del producto, a su vez lograr satisfacer el mercado regional, apostando a la innovación, en cuanto a materias primas para la construcción de viviendas y obras públicas, generando mayor número de trabajadores asalariados en este sector, que por consiguiente era sinónimo de crecimiento y desarrollo económico para el departamento.

Tras su inauguración, la planta de Cementos del Valle S.A., inicia la manufactura y abastecimiento de su producto en la región, pero ante la inusitada demanda del mismo esta empresa al igual que otra productora de cemento como Cementos Caribe, se ven en la obligación de duplicar su producción, por lo tanto debieron adquirir maquinaria moderna para este proceso, por una cuantía de \$3'000.000, esta adquisición permitiría producir alrededor de 300 toneladas de cemento al día, cantidad con la cual se lograría solventar la demanda actual e incrementar la economía local y nacional, este suceso fue denunciado así en las noticias:

*“Culminaron felizmente las negociaciones que adelantaban las empresas productoras de cemento denominadas “Cementos del Valle” de Cali, “Cementos del Caribe” de Barranquilla; con la “Allis Chalmers” de los Estados Unidos para duplicar la producción de dicho artículo esencial para la economía del país. Ambas empresas gerenciadas respectivamente por los ingenieros Rubén Cardona y Carlos Duque adquirieron sendas maquinarias cada una de ellas con capacidad para producir 300 toneladas diarias de cemento”.*⁴⁵

Para finales de 1947, llegaría a la ciudad de Cali, la maquinaria solicitada para realizar el ensanche de esta factoría, estas 500 toneladas de maquinaria resolvería los problemas generados tras la crisis y escasez que hubo tiempo atrás quedando superada, al producir unas 450 toneladas diarias de cemento, esta novedad se informó de la siguiente manera:

*“Persona responsable vinculada a Cementos del Valle, ha suministrado a uno de nuestros reporteros informaciones relacionadas con el ensanche de esta factoría en el presente año. Las perspectivas de la industria mencionada, aseguran la solución para el problema que se ha presentado con la escasez de este artículo en todos los mercados del país. Cementos del Valle hace tres años cuando estaba finalizando la Segunda Guerra Mundial, resolvió hacer pedidos de maquinaria para hacer una ampliación de su fábrica en Puerto Isaacs”.*⁴⁶

⁴⁵ “Valiosa negociación hicieron dos fábricas de cemento hoy” (10 de marzo de 1945). El Relator. Año XXX, núm. 8535, p.1,3.

⁴⁶ “La producción de Cemento Quinientas toneladas de maquinaria llegaron para cementos del valle. Tendrá una producción diaria de 450 toneladas para fines de este año” (17 de junio de 1947). El Relator. Año XXXIII, núm. 9218, p.1,7.

La producción del cemento se fue especializando en diversos procesos de producción como lo fue la extracción de materia prima como la caliza, el transporte a la planta desde la cantera de cal de Mulalo y con el carbón dando resultado al Clinker que con altas temperaturas en los hornos giratorios permitía que dicho material diera como resultado el cemento y como ultima fase del proceso productivo el empaque, esto permitía mano de obra constante en tres turnos de trabajo, imagen que presenta el proceso de empaque del cemento “Conquistador”, el cual se distribuía a la región suroccidente de los departamentos del Valle, Cauca, y eje cafetero.

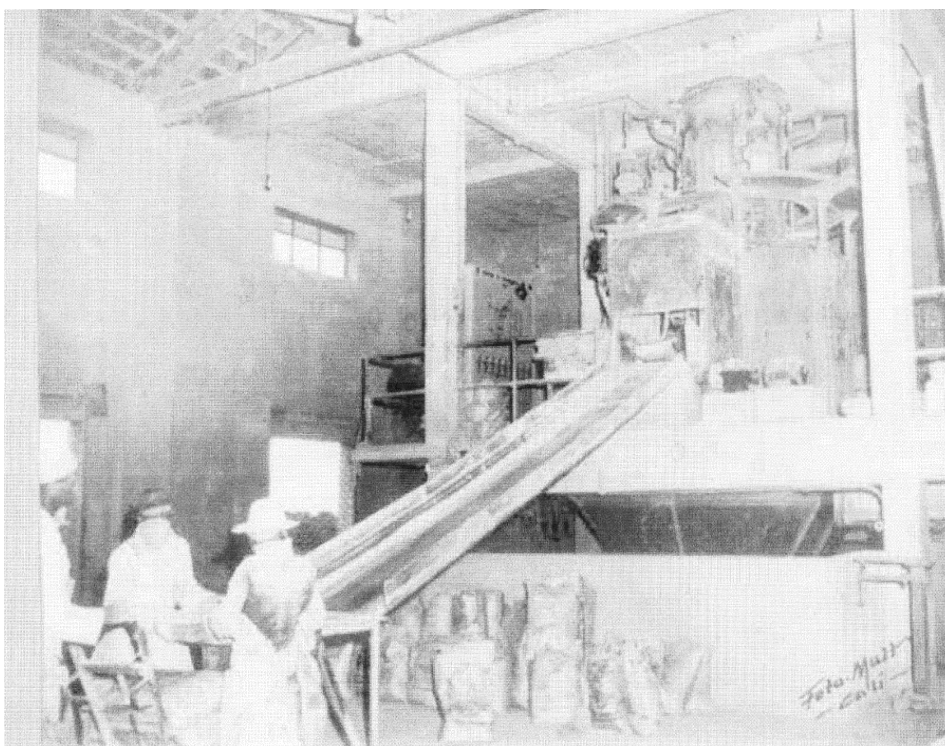


Imagen 13. Fuente: Archivo del Patrimonio Fílmico y Fotográfico del Valle del Cauca

El ensanche de la planta se convirtió en una realidad irrefutable y que posicionaria a Cementos del Valle como una de las fábricas de cemento más prosperas del país generandounas proyecciones muy positivas sobre la ampliación de los diversos mercados tanto interno como externo es así como lo menciona el siguiente artículo:

*“Esta producción podrá elevarse en caso necesario, a 300.000 sacos o un poco más, si las demandas del dilatado territorio que cubre la empresa llegaran a imponer una producción acelerada. La realización de los ensanches de Cementos del Valle es de tal magnitud, que sus directores afirman, enfáticamente que podrán inundar al departamento de Caldas con el producto sin abastecer en gran escala los territorios del Valle, Cauca y Nariño”*⁴⁷

Frente a la magnitud de la producción que Cementos del Valle S.A, tuvo luego de la ampliación de su planta, derivó en un incremento de las utilidades de la empresa elevandose significativamente, no obstante la distribución regular a través de la red ferroviaria, presentó dificultades reduciendo la movilización del producto, sin embargo esto no implicó que se redujera su crecimiento, de este modo ya para el año de 1950 arrojaba grandes ganancias, cómo se denota en la edición del periódico El Relator del 2 de marzo del mismo año:

*El dividendo- El dividendo decretado por Cementos del Valle fue el mismo anterior de siete centavos por acción, y además uno extra en acciones, equivalente al cinco por ciento. Las utilidades-Por último se informa que la utilidad líquida del semestre, ascendió a la cantidad de \$1.050.359.08, después de retirar de ella la suma de \$546.000 para cubrir impuestos.*⁴⁸

Ante el apogeo de la producción de cemento y su creciente rentabilidad, esta industria considero incluso ampliar el horizonte del mercado hacia el exterior, siendo Venezuela un excelente aliado para la exportación de cemento cuyas divisas estaban representadas en miles de dólares, como lo relata la noticia del día 26 de julio de 1950,

*“La industria del cemento en Colombia puede convertirse, en corto tiempo, en gran fuente de divisas. Venezuela es un magnifico aliado para la colocación de ese especial artículo, cuya producción en Colombia aumenta en forma suficiente amplia. En el buque “Republica de Colombia” al servicio de la Flota Grancolombiana fueron embarcados en Barranquilla 100.000 sacos con destino al vecino país, exportación que representa muchos miles de dólares.”*⁴⁹

La producción de excedentes en el ámbito cementero, debido a las ventas en el mercado externo, fue una muy favorable oportunidad, que se reflejó en el aumento del valor de las acciones, la incorporación de maquinaria e infraestructura, se vivió un excelente momento

⁴⁷ “300 mil sacos producirá en febrero la fábrica de Cementos del Valle” (17 de diciembre de 1948).El Relator. Año XXXIV, núm. 9671, p.8.

⁴⁸ “Cementos del Valle dio más de un millón de utilidad”. (2 de marzo de 1950). El Relator. Año XXXVI, núm. 10029, p.1.

⁴⁹ “La industria del cemento gran fuente de divisas”. (26 de julio de 1950). El Relator. Año XXXVI, núm. 10149, p.1

por el que atravesaba el país en esta época, hacia el año 1952 – 1953, como lo muestra el diario El Relator.

“Producción comparada-. La producción comparada en los tres primeros meses de 1952 fue de 156.744 toneladas frente a 200.091 en 1953, con lo cual el aumento es de 43.347 toneladas. Dentro de ese mismo ritmo, el aumento en el año puede estimarse en más de 170.000 toneladas. La discriminación es la siguiente:

1952	
Enero.....	43.618
Febrero.....	53.091
Marzo.....	60.035
1953	
Enero.....	66.822
Febrero.....	64.730
Marzo.....	68.539” ⁵⁰

La proyección estimada en la producción de cemento que se tenía calculada para el año siguiente 1953, ya se tenía contemplada desde noviembre del mismo año considerando que se producía 450 toneladas al día lo que incurria en un incremento de 67 % expuesto por el Relator de la siguiente manera:

La producción diaria de Cementos del Valle es de 450 toneladas, o sea 9000 sacos de 50 kilos. En enero próximo empezara a funcionar un nuevo horno que está en construcción, con capacidad para 300 toneladas más, Su producción en el año entrante será de 750 toneladas o sean 15.000 sacos diarios.

Para movilizar esa gran producción se necesitarían, diariamente, 75 camiones de 10 toneladas de capacidad, o 150 de 5 toneladas Son muchos miles de pesos los que diaria y mensualmente produce el departamento por tal concepto⁵¹.

En esta dinámica de progreso, Cementos del Valle cumple 13 años de actividades, en la cual ha sido un referente industrial muy importante en la región y en especial en el Municipio de Yumbo para lo cual se menciona a Puerto Isaacs como un lugar importante por excelencia que ha servido para „establecimiento de esta primera gran industria, así publicaba su aniversario:

⁵⁰ “Aumenta la producción de cemento en el presente año en forma visible”. (1 de Julio de 1953). El Relator. Año XXXVIII, núm. 11016, p.9.

⁵¹ “ De 15 mil sacos diarios será aquí la producción de fábrica de cementos”. (26 de julio de 1950). El Relator. Año XXXVI, núm.10149, p.1.

“Una etapa luminosa al servicio de la economía del departamento y del país. Cementos del Valle S.A. cumplió el miércoles pasado trece años de actividades, y en dicho día fue prendido el nuevo gigantesco horno que hace parte del segundo ensanche de dicha fábrica para entrar en producción adicional de trescientas toneladas más de cemento.”⁵²

Se conmemora el aniversario de una industria muy prometedora que había rendido muchos frutos a nivel nacional y regional debido a su dinámica económica y social, cabe destacar que el sector de Puerto Isaacs, donde se ubicaba Cementos del Valle, ya se proyectaba como un referente fundamental para otras factorías convirtiéndose en una zona industrial como lo planteaba el siguiente artículo:

“DESARROLLO. - Cementos del Valle desde su fundación ha sido una continua evolución al servicio de la economía nacional. Durante trece años se ha llevado a cabo la ampliación de la factoría, que hoy ocupa una apreciable porción de Puerto Isaacs, núcleo industrial de grande importancia, en el cual Cementos del Valle, fue la primera fábrica que se estableció. Puerto Isaacs es sede hoy de empresas que representan muchos millones de pesos y que marcan un admirable porvenir para el Valle del Cauca, para Cali y para las poblaciones vecinas.”⁵³

Cementos del Valle a consecuencia de la enorme demanda de su producto se vio impelida a ampliar su planta de producción en Puerto Isaacs constituyendo nuevas instalaciones lo que ubica a esta empresa como primer productor a nivel nacional superando en 200 toneladas a su competencia, así se anunciaba la inauguración de sus nuevas instalaciones:

A los 17 años de fundado, Cementos del Valle S.A, pasa a ser el primer productor nacional, su tercer ensanche de sus factorías de cementos en Puerto Isaacs, fue inaugurado de forma solemne en la tarde de ayer. En estas condiciones, la fábrica vallecaucana supera en 200 toneladas diarias a la fábrica Samper, cuya producción de 600 toneladas que era la primera en el país.⁵⁴

Cabe señalar el crecimiento apoteósico que tuvieron las empresas cementeras en el país debido a alto consumo de este producto generando que estas empresas procurarían invertir en la ampliación de sus plantas, es preciso destacar a Cementos del Valle como pionera de esta industria, no solo por el incremento de su producción que se triplicó en el año 1949-1954 sino también el aumento de su capital como lo confirma un informe del DANE que fue plasmado en el Relator de la siguiente manera:

⁵² “13 años de vida cumplió Cementos del Valle S.A”(13 de marzo de 1954).El Relator. Año XXXIX, núm.11226, p.1,12

⁵³ ibid

⁵⁴ “Cementos del Valle, a la cabeza de la industria nacional” (11 de agosto de 1954). El Relator. Año XXXIX, núm. 11347, p.1,8

“El departamento administrativo de estadística nacional en uno de sus importantes cuadros investigativos, indica el desarrollo de la industria del cemento en el país. Los datos comparativos entre 1945 y 1954, demuestran el avance que ha tenido ese renglón de la industria nacional, pues cuando en 1945 llegaba tan solo a 302.598 toneladas, en 1954 fue de 962.066 con perspectivas de un aumento que pasara del millón de toneladas en 1955. Es decir que entre 1945 y 1954 el aumento fue de 317 por ciento.”⁵⁵

Igualmente presenta un ranking entre las empresas productoras de cemento más importantes del país en las que su capital se vio incrementado ostensiblemente en el mismo periodo y además su zona de influencia,

Hoy en Colombia las cuatro principales empresas productoras son Cementos del Valle, Cementos Argos, Cementos Diamante y Cementos Samper. La primera para cubrir al Valle, Cauca y Nariño; la segunda para Antioquia y Caldas y las dos restantes para Cundinamarca y el oriente colombiano. El norte y demás secciones se abastecen con fábricas que ocupan puesto secundario. Las cuatro empresas mencionadas en aquel lapso subieron su capital de \$11.724.240 a \$37.813.963, Cementos del Valle en 1945 tenía un capital de \$ 2.475.030 y el 31 de diciembre de 1954 era de \$5.827.288.⁵⁶

A postrimerías de 1960 el cual se tomo como final para esta investigación, continúa la importación de maquinaria para la producción de Cementos del Valle, aspecto que se vio reflejado en la siguiente noticia,

En el día de ayer 20 de mayo de 1960 se firmó en Cali, entre representantes de CEMENTOS DEL VALLE S.A. y de la Casa Danesa F.L. SMIDTH de Copenhague, el contrato por el cual la Casa Danesa suministrara la nueva maquinaria y equipo por valor de 10 millones de pesos, necesaria para el considerable plan de aumento de la producción de cementos en el Valle. Con este nuevo equipo CEMENTOS DEL VALLE S.S. obtendrá el horno para cemento mas grande instalado en Colombia, con una capacidad de producción diaria de 600 toneladas o 12.000 sacos de cemento.⁵⁷

⁵⁵ “Aumentan los rendimientos de la industria de cementos hoy”. (5 de marzo de 1955).El Relator. Año XL, núm. 11517, p.1,2

⁵⁶ Ibid.

⁵⁷ “Maquinaria Danesa para Cementos del Valle importan hoy”. (21 de Mayo de 1960). El Relator. Año XLIV, núm. 18197, p.2.

Los siguientes datos corresponden a los Registros Públicos de Comercio de la Cámara de Comercio de Cali en el que refleja a través del siguiente tabla, en el que muestra el comportamiento financiero que tuvo la empresa entre 1940 y 1960, época en que se desarrollaba su proceso productivo como constructivo y de producción, reflejado en la autorización de cinco aumentos de capital requiriendo inyectar capital para la nueva maquinaria que estaba adquiriendo, expresado igualmente con la colocación de acciones para la distribución de las ganancias de los accionistas, como consecuencia necesitaron hacer varias reformas a los estatutos lo que nos lleva a concluir que existía un fuerte desarrollo económico e industrial en el periodo mencionado.

Tabla 2. Movimientos en la Autorización de Aumentos de Acciones y de Capital en Cementos del Valle entre 1940 y 1960.

Año	Valor del capital
Mayo 22 1940	Elevar aumento de capital a \$300.000 para un total de \$1.800.000 y para un total de 180.000 acciones a \$ 10 pesos c/u. y Reforma de artículos con escritura No 787 del 17 de mayo de 1940.
Marzo 7 de 1949	Elevar a \$2.000.000 para ser divididas en 800.000 acciones a 250 c/u quedando con un capital total de \$6.000.000 y dividirse en 2.400.000 acciones.
Sept. 5 de 1949	32.100 acciones por 250 c/u
Feb. 15 de 1950	81.727 acciones por \$250 provenientes de aumento de capital autorizado. Aprueba la Asamblea General de Accionistas el 30 de enero de 1950 dividiendo extraordinario por valor de \$250 c/u.
Jun. 2 de 1950	Colocar 300.000 acciones por 2150 de las que tiene la sociedad en reserva y al precio de \$9,50.
Ago.27 de 1952	Colocar 41.000 acciones a \$5 pesos c/u de la sociedad en reserva para atender el pago de dividendos extraordinarios decretado por la Asamblea General de accionistas el 31 de Julio de 1952.
Dic.31 de 1953	Aumentar a \$4.000.000 de pesos el capital de Cementos del Valle y queda con un capital de \$10.000.000.
Julio 1 de 1954	Aumento de capital es aprobado.
Ago. 17 de 1954	Por \$4.000.000.
Mar.14 de 1957	El gerente solicita permiso para colocar entre sus accionistas 394.903 acciones de las que tiene en reserva.
Feb. 23 de 1960	Elevar capital a \$20.000.000 dividido en 8.000.000 de acciones a \$250 c/u.

Fuente:Archivos de Registros Públicos de la Cámara de Comercio de Cali. (Elaboración Propia).

Imagen que presenta instalaciones de la maquinaria instalada en la planta en 1963 como el funcionamiento del segundo horno el cual tiene la función de mezclar la materia prima para la producción del cemento, la entrada en funcionamiento nos deja ver la creciente demanda que había este producto, además mostraba al crecimiento de la industria cementera y el desarrollo de Puerto Isaacs.

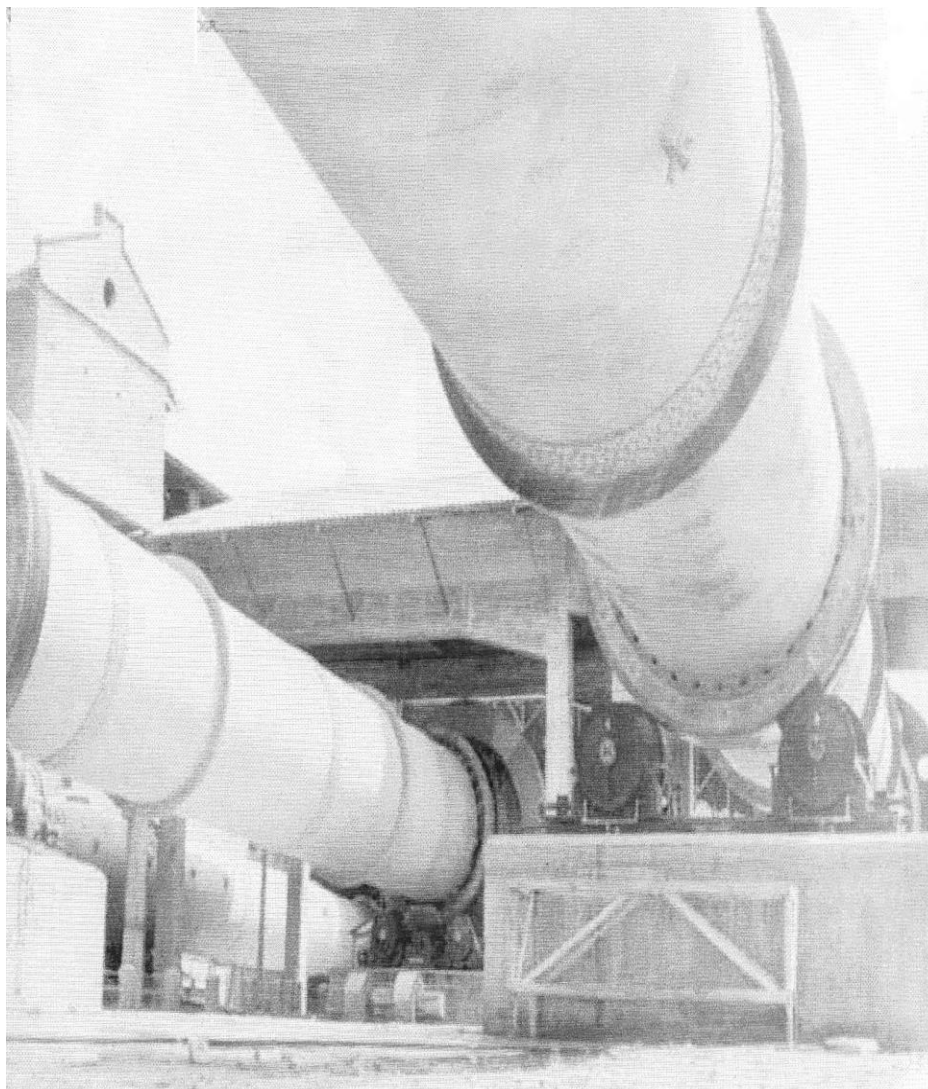


Imagen 14. Fuente: Archivo del Patrimonio Fílmico y Fotográfico del Valle del Cauca.

2.2 INICIOS Y FUNDACION DE LA EMPRESA CARTON DE COLOMBIA

Frente a los inicios y fundación de esta empresa que estableciéndose junto con las ya consolidadas, llevaría al Valle del Cauca por la senda del progreso industrial de la región. fue fundada el 4 de mayo de 1944 en la ciudad de Medellín. Posteriormente, en enero de 1945, inició operaciones en la planta de Puerto Isaacs en Yumbo, comenzando a producir en enero de 1947, las más variadas clases de cartones para usos industriales, anunciaba con gran alborozo la nueva industria que llegaría al sector, como lo mencionaba el diario el Relator:

*“Con fuerte capital norteamericano y antioqueño acaba de formarse una respetable entidad comercial que dedicara exclusivamente a la fabricación de papel en Colombia, con epicentro de sus actividades en el Valle del Cauca y como foco fabril el municipio de Yumbo. Gerenciara la empresa el doctor Eduardo Uribe Botero.- \$800.000 serán invertidos inicialmente en los nuevos edificios.- La maquinaria está lista para el embarque en un puerto de EE.UU.”*⁵⁸

A través del siguiente esquema se explica la empresa Carton de Colombia S.A., con información detallada referente a su fundación, origen, conformación de sus directivos, así como su objeto.

Tabla 3. Génesis y Organización de la Compañía Cartón de Colombia S.A.

Empresa	Carton de Colombia S.A
Registrada en Notaria	Primera de Medellin. escritura No. 1767 del 4 de Mayo de 1944.
Fecha de fundación	13 de Junio de 1944
Representantes Eduardo Uribe Botero Oscar Moreno Restrepo	Representacion Presidente Secretario
Gerente	Frank C. Karder
Objeto de la compañía	Montaje y explotación de una o mas fabricas de empaques u otros artículos de carton; el establecimiento de agencias, almacenes y oficinas para el expendio de sus productos ; la adquisición y la enajenación de materias primas o recuperar para la realización del objeto social y fomento de la producción en Colombia de materias primas propias para la industria de empaques y otros artículos de carton. La compañía además definirá en cuales otras sociedades diferentes a inversiones relacionadas con la industria invertirá.

Fuente: Registro Publico de Comercio Camara de Comercio de Cali No. 3920 Enero 28 de 1945.

⁵⁸ “Gran fábrica de papel será montada en Puerto Isaacs”. (14 de octubre de 1944). El Relator. Año XXVII, núm.8411, p.1.

Cartón de Colombia para su fundación en la ciudad de Medellín, se ve atraída por las condiciones ofrecía en especial la nueva zona industrial con un alto componente de capital extranjero y liderando la producción de artículos de cartón como el papel Kraf, empaques, y cartón para las diversas usos de la industria de aquel tiempo.

Determinada ya la fundación de la fábrica Carton de Colombia S.A., para la producción de papel en la zona de Puerto Isaacs, se ha delegado la función de gerente al doctor Eduardo Uribe Botero, el habría sido gobernador de Antioquia durante la administración del presidente Eduardo Santos, efectuando grandes gestiones en su cargo, en entrevista ante el diario el Relator, comenta a unos de los reporteros lo siguiente:

La compañía que represento ha escogido a Puerto Isaacs para montar la primera fábrica en grande de papel en Colombia, por múltiples circunstancias y factores de excepcional conveniencia. El lugar esta vecino a Cali; Cali es una ciudad-puerto de navegación aérea internacional; centro de líneas férreas y vías carretables. La construcción de los edificios de la fábrica de papel, no ofrecerá interrupciones de ninguna clase, pues tiene sus materiales en bodegas y los ingenieros están dispuestos a acometer la erección de los edificios; el sitio escogido tiene vecina la gran fábrica de cementos del Valle, factores que aseguran una construcción continua⁵⁹

Como se puede apreciar la zona de Puerto Isaacs ofrecía innumerables condiciones para el establecimiento de las nuevas industrias, lo que provocaba una ampliación de la red de servicios públicos, en la medida que se iban asentando nuevas factorías, hay que resaltar la importancia de las ventajas comparativas que ofrecía esta nueva zona industrial, no solo por sus condiciones anteriormente dichas, sino por el beneficio obtendrían estas empresas proveyéndose entre si sus productos para el proceso productivo de acuerdo a cada necesidad lo que es conocido como una política de aglomeración.

La presente imagen es una fotografía aérea en la que se encuentra Carton de Colombia, en su parte posterior se visualiza unas de las ventajas de localización como fue ubicarse cerca al recurso hídrico del río Cauca, debido a que su proceso industrial necesitaba de grandes cantidades de agua para su proceso productivo.

⁵⁹ Ibid, p. 3



Imagen 15. Vista aérea Cartón de Colombia en Junio de 1944. . Fuente: Cortesía Banco de la Republica. Biblioteca Luis Ángel Arango 1323373-4-7.

De esta manera se da inicio a los trabajos de construcción de esta factoría anunciándose que para el día 2 de enero de 1945 se echaría a rodar este proyecto donde intervendrán ingenieros de mucha experiencia de la ciudad de Cali como sigue:

El día 2 del presente mes se iniciaron los trabajos preliminares para el montaje de la fábrica de cartón y papel a que nos hemos referido en ediciones anteriores. La construcción y montaje de las plantas ha sido confiada a los doctores Ruben Cardona y Alfonso Calero Jované ingenieros de mucha experiencia y muy conocidos en Cali.⁶⁰

En lo relacionado con el lugar del establecimiento y los beneficios que traería esta planta de producción se exponía de la siguiente manera en el diario el Relator:

La Fábrica de cartón y papel quedara situada en Puerto Isaacs, es decir a pocos kilómetros del corazón de Cali La firma Cartón de Colombia S.A. se propone adelantar los trabajos rápidamente con el fin de que la industria entre en actividad dentro de poco tiempo, y así suplir las necesidades del país, en gran parte. Para efecto ocupara crecido número de brazos. Ya ha iniciado el enganche de trabajadores.⁶¹

⁶⁰ “Los trabajos de la fábrica de cartón se iniciaron ya”. (11 de enero de 1945). El Relator. Año XXX, núm.8485, p. 3)

⁶¹ Ibid.

Haciendo referencia a algunos datos relevante durante los primeros años de producción de Carton de Colombia S.A., planteada en diversas fuentes escritas, relacionadas a su capacidad productiva y el tipo de artículos que elaboraba como aparece citado en el libro “Valle del Cauca medio siglo de riqueza”:

La capacidad de la planta de Puerto Isaacs fue de 400 toneladas cortas mensuales, con lo cual surtió las necesidades del país durante cinco años. En 1950 “Cartón de Colombia S.A.”, inicio el montaje de su plante de Yumbo del más moderno molino para fabricación de Papel Kraft. Este molino comenzó a producir a fines de 1952 y la factoría tomo un impulso extraordinario. La fábrica está produciendo actualmente 5.000 toneladas cortas mensuales de los siguientes artículos: Cartón de distintas clases. Papel Kraft, Cajas de cartón, corrugadas y plegadizas; sacos de Papel Kraft de varias capas y Tubos de Cartón.⁶²

Otra toma de la planta la cual evidencia su operación , en la parte inferior, en la entrada principal se encuentra la via férrea que pasa por la planta y que tiene acceso a la misma tanto para suministrar la materia prima, como para el transporte de sus productos en los centros urbanos como la ciudad de Cali, toma realizada desde la carretera que conduce de la ciudad de Yumbo a Cali.



Imagen 16. Entrada principal Cartón de Colombia en Marzo de 1946. Fuente: Archivo Fílmico y Fotográfico del Valle del Cauca 20170524-WA0054

⁶² Valle del Cauca medio siglo de riqueza. Medellín : Interprint, 1960.pg 103

Novedades económicas de Cartón Colombia el cual presenta un desarrollo sin precedentes en la inversión para el progreso de su industria.

Tabla 4. Movimientos en la autorización de aumentos de acciones y de capital en cartón de Colombia entre 1946 y 1959.

Año	Objeto
Marzo 9 de 1946	Aumentar el capital en \$1.750.000 pesos, será en adelante el capital autorizado de \$2.500.000 y emítanse 175.000 acciones a 10 pesos c/u. Materia prima y maquinaria se recibirá a cambio de estas.
Marzo 2 de 1950	Aumentar capital en \$2.500.000 dividido en 250.000 acciones de 10 pesos c/u y quedan reservadas.
Mayo 3 de 1950	Aumentar a \$1750.000, emítanse 175.000 acciones con un valor inicial de 10 pesos, máquinas y materiales se recibirán a cambio de acciones por el precio que arrojen dichas facturas de compra.
Mayo 3 de 1950	Utilidades de 1946, 1947 y 1949 se invierten en adquisición de equipo para el ensanche de la fábrica en Puerto Isaacs y seguro para los trabajadores.
Dic.9 de 1950	Elevar capital en \$2.500.000 divididos en 250.000 acciones por valor de \$10.000 pesos c/u.
Feb 3 de 1951	Se aumenta el capital de la compañía en \$ 2.500.000 divididos en 250.000 acciones con un valor inicial de 10 c/u y la asamblea aprobó la instalación de equipo para fabricar sacos de papel para empacar cemento, azúcar etc., Se hará en Puerto Isaacs y cambio de nombre de la compañía por “Papel y Carton de Colombia S.A”.
Feb 21 de 1951	Autoriza colocar 200.000 acciones de las que tiene en reserva a \$10.00 pesos c/u.
Jul 18 de 1952	1.100 acciones por \$20.00 pesos cada una.
Mar.4 de 1955	\$20.00 pesos cada acción.
Feb. 24 de 1958	Aumento de capital \$5.000.000 y quedara en total de \$10.000.000 y se divide en 500.000 acciones por un valor nominal de cada una de \$10.00 pesos. Terminó ensanche fábrica de Puerto Isaacs, se construyó la fábrica de Bogotá y el propósito la de ensanchar la de Medellín.
May.24 de 1958	Se autoriza en \$5.000.000 elevar su capital para 500.000 acciones c/u a \$10 pesos.
Jun. 2 de 1958	Aumentar en \$5.000.000 de pesos el capital autorizado y quedara en \$10.000.000 y dividirse en 500.000 acciones a 10 c/u y dividir el fondo social en 1.000.000 de acciones nominativas.
Ago.31 de 1959	Queda aprobada la autorización en \$10.000.000, representadas en 1.000.000 de acciones a 10 c/u quedando un capital de \$20.000.000 divididos en 2.000.000 de acciones.
Sep. 3 de 1959	Aumentar en \$10.000.000 el capital y quedara en \$20.000.000 divido en 2.000.000 de acciones.

Fuente: Archivos de Registros Públicos de la Cámara de Comercio de Cali. (Elaboración Propia).

La información de la tabla presenta un desarrollo interesante entre 1946 a 1950 en el que se hace tres aumentos de capital que le permitieron iniciar con muy buen prospecto económico para un total de \$6.000.000 millones de pesos de capital invertido y representado en acciones incluso las ganancias o utilidades entre 1946, 1947 y 1949 se invirtió en nuevos equipos para su ampliación y seguros para su recurso humano, igualmente toda la década de 1950 hizo aumentos consecutivos de aumento de capital lo que nos muestra que su desarrollo fue muy rentable.

2.3 INICIOS Y FUNDACION DE LA EMPRESA GOODYEAR DE COLOMBIA

La Empresa Goodyear de Colombia- The GoodYear Tires and Rubber Export Company frente al surgimiento y constitución, esta se registra bajo escritura pública No. 2183 del 18 de Septiembre de 1929 de la Notaria Primera de Barranquilla, su objeto producción de llantas; está compuesta su participación accionaria por capital nacional y un porcentaje alto de capital extranjero.

Como se observa en la siguiente tabla, Goodyear de Colombia S.A. ,empresa multinacional asentada con un fuerte componente de capital extranjero, el gerente fue un extranjero, el estadounidense el señor Sullivan Kafer. Por primera vez el Valle del Cauca producía y sustituía una gran cantidad de productos derivados del caucho, el crecimiento de las ciudades unido al aumento del parque automotor, necesitaba no solo llantas para su funcionamiento además el desarrollo de la industria naciente, iba a utilizar en sus diversos procesos utilizand productos como cadenas de caucho, suelas, tacones para zapatos, tapetes, entre otros.

Tabla 5. Génesis y organización de la compañía de good year de colombia s.a.

Empresa	GoodYear S.A
Registrada en Notaria	Segunda de Cali. escritura No.1201 del 27 de Junio de 1944.
Fecha de fundación	1 de Julio de 1944
Representantes Sullivan Kafer Albert Lewis Bartolini Luis Cordoba Mariño Mario Scarpetta	Representan The Good Year Tire and Rubber Export
Gerente	Sullivan Kafer
Objeto de la compañía	Importacion de la industria del caucho en todas sus formas y derivados, en especial la fabricación y venta de llantas, neumáticos, accesorios para automóviles y reparación de llan de toda clase tas y neumáticos, cadenas de caucho contrapatinaje, suelas y tacones de caucho para zapatos, tapetes y cubiertas de caucho para pisos , mosaico de caucho, dirigibles, aviones y cualquier clase de productos de caucho y sus sustitutos los cuales pueden ser con caucho o sin él, o en combinación con otros materiales que forman estos sustitutos, la fabricación y reparación de planos y la venta o negociación de toda clase de recipientes destinados a la venta, despacho o embarque de los productos de la compañía. La producción en cualquier forma de todos los materiales que la compañía necesite para la fabricación de sus productos o para embarcar los productos fabricados o importados por ella, ya sea por tierra, aire o agua, comprar o adquirir patentes , inventos o nombres comerciales o marcas de fabrica o de comercio ya sean registradas o que deban registrarse en los respectivos ministerios o despachos administrativos del gobierno, así como también emblemas, distintivos, banderas, diseños, mapas etc: adquirir en cualquier forma y retener, explotar, arrendar, hipotecar, vender o liquidar toda clase de bienes, actividades o negocios necesarios para las actividades comerciales de la compañía, adquirir, construir, explotar y enajenar toda clase de establecimientos comerciales , fabricas de textiles o cualquier establecimiento relacionado con las propiedades o actividades de la compañía; adquirir explotar, conservar , negocios o enajenar toda clase acciones, bonos certificados o papeles de crédito de compañías o de los gobiernos nacional, departamentales o municipales y ejercer todos los derechos correspondientes a los propietarios de tales documentos; hacer combinaciones o negocios para la fusión o asociación de varias compañías o celebrar negocios o transacciones con toda clase de personas naturales o jurídicas ya sea que esos negocios o transacciones se verifiquen por medio de dinero o acciones de la compañía, y , en general toda clase de negocios o actividades relacionadas con la producción, fabricación, distribución, transporte y venta de caucho y otros productos, que tengan alguna relación con los objetos eneunciados atrás.

Fuente: Escritura Publica No.1201 del 27 de Junio de 1944 de la Notaria Segunda de Cali

La planta de producción de Goodyear de Colombia S.A se ubicó entre la planta de Cementos del Valle S.A., la actual via hacia la ciudad de Cali llamada la autopista Cali-Yumbo y la via antigua a Cali y el barrio de Yumbo denominado Las Americas en su parte posterior la planta Termoelectrica de Anchicaya.



Imagen 17. Fuente: Cortesía Banco de la Republica. Biblioteca Luis Ángel Arango 1323373-4-3. Vista aérea Goodyear de Colombia en Julio de 1944.

En 1942, Europa experimentaba el conflicto mas violento vivido por la humanidad; la Segunda Guerra Mundial por consiguiente sometía al mundo entero a un fuerte desabastecimiento de todo tipo de productos, dichos países antes del conflicto los producían. Edgar Vasquez nos confirma dicho hecho socioeconómico “Durante el conflicto se presento la imposibilidad de importar las llantas, de la siguiente manera que al agotarse, el municipio ofrecia una serie de ventajas para adelantar en Cali un proceso sustitutivo como ofrecimiento de terrenos para montar plantas y reducción de impuestos locales”⁶³; cabe aclarar que fue en el Municipio de Yumbo que se estableció definitivamente la compañía.

⁶³ VASQUEZ. Op. Cit., p.186

El Valle del Cauca facilita proporcionando el terreno para la ubicación e instalación de una planta de fabricación de llantas que permitiría la satisfacción de la demanda de este artículo. Es así como con ayuda del gobierno quien muestra gran interés en cooperar facilitando la introducción al país de las maquinarias necesarias para dicho proceso como a su vez la obtención del caucho, materia prima para la elaboración de llantas, neumáticos y otros artículos, de esta manera estimular la industrialización en el país de esta manera se da la siguiente noticia:

*“Un caballero vinculado estrechamente a la Compañía Nacional de Automóviles y a la Good Year dijo que entre estas dos entidades comerciales se adelantan estudios y conversaciones dirigidas a establecer en Cali una gran fábrica de llantas, neumáticos y otros artículos de caucho relacionados con la industria automotriz. Se tiene entendido que el beneficioso proyecto podría realizarse con la ayuda del gobierno tanto para la fácil consecución del caucho como para lograr introducir las maquinarias y equipos indispensables para dicha factoría. Se le da por los comentaristas enorme importancia dentro de la ejecución del proyecto, que nosotros seríamos los primeros en estimular y cooperar. Otros hombres de negocios y el gobierno mismo se muestran muy interesados en la industria del caucho en Colombia.”*⁶⁴

Hacia la década de 1940 la región del Valle del Cauca pasaba por una compleja situación en cuanto a la provisión de llantas, las cuales debían ser importadas manejándose un volumen limitado para el departamento y la ciudad de Cali, esta provisión escasa debía de suplir la demanda de los municipios aledaños, generando por lo tanto incomodidades entre los habitantes, hasta el punto de provocar paro de automotores, así relataba la noticia en ese tiempo

*Los gerentes de cooperativas y empresas de transportes se han tomado el trabajo de visitar personalmente las agencias vendedoras de llantas en esta ciudad a fin de conocer a ciencia cierta las existencias de este artículo en la plaza. Porque no puede tolerarse por más tiempo que al Valle se le continúe considerando por la Superintendencia de Importaciones como la víctima propiciatoria en el grave problema de los transportes.*⁶⁵

De acuerdo a la anterior nota periodística mostraba gran inconformidad sobre esta política de reducción de llantas, viéndose los comerciantes vendedores de llantas en el municipio de Cali llevando a la crítica pública, debido a su acaparamiento, situación que causó malestar entre transportadores, tras las denuncias, se realiza una visita en la

⁶⁴ “Fábrica de llantas de caucho en Cali” (23 de febrero de 1942). El Relator. Año XXVIII, núm. 7635, p. 1.

⁶⁵ “¿Hay o no llantas? (2 de diciembre de 1942)”. El Relator. Año XXVIII, núm. 7845, p. 2.)

cual se constata que efectivamente habían existencias en los expendios, mientras que la demanda del artículo era insatisfecha y cada vez se generaba más tensión, razón por la cual los medios como el Relator publicaron:

“Por que no se ponen esas llantas a la venta, cuando hay tantos vehículos parados, cuando muchos otros están para quedar sin servicio posible, cuando los transportes se ponen cada día mas difíciles por la economía que hay que hacer en el material rodante? Porque la superintendencia de importaciones, por medio de su delegado en esta ciudad no lo permite. ¿porque no lo permite? Porque este es un secreto!... Un secreto, ¿Por qué? ¿No vivimos en una república democrática, donde imperan las leyes liberales, donde la libertad de comercio está garantizada por la constitución, donde las medidas precautivas únicamente pueden acordarse con la prudencia, nunca con la audacia o el exclusivismo?”⁶⁶

Esta escasez suscitada por el monopolio de llantas afectaba el normal desarrollo de la economía regional debido a los altos costos del producto propiciando una parálisis en el transporte y en la economía en general, por esta razón los transportadores de la ciudad como también en los municipios aledaños con el objetivo de ejercer presión reclamando férreamente la descentralización del comercio de las llantas por lo cual se declaran en paro, exigiendo respuesta de la Superintendencia de Importaciones.

Día tras día venimos luchando, desde hace muchísimos años, contra estas arbitrarias imposiciones centralistas que matan a las secciones, que las esquilman, que les obstaculizan su progreso que hasta se aprovechan de las situaciones difíciles. Si el paro anteriormente decretado por los motoristas y automovilistas termino en promesas, esta vez estos servidores públicos tienen que ser atendidos con realidades, con llantas, no con palabras.”⁶⁷

Frente a este panorama, llama poderosamente la atención el hecho de un país como el Perú desde hacia un año ya contaba con su propia planta de producción de llantas, cubriendo las demandas de las mismas en su territorio, entre tanto Colombia que para ese momento era gobernada por el presidente Eduardo Santos, quien durante su gobierno tuvo que superar una gran cantidad de escándalos de corte político, motivo por el cual no se presupuestaba la gestión e intervención en un proyecto de esta envergadura, aunque ya la sociedad se cuestionaba ¿por qué razón no se le daba prioridad a la construcción de una planta productora de llantas en el país?. Teniendo en cuenta la ventaja comparativa con la que contaba Colombia frente al vecino país referente a los recursos naturales, espacios

⁶⁶ Ibid,

⁶⁷ Ibid,

geográficos y vías de acceso es así como el diario el Relator hace énfasis en este aspecto y en la realidad que vive el país en cuanto a la enorme necesidad de este producto por lo que publica;

*Como a la fuerza, violentamente surge la pregunta: ¿Por qué no hay en Colombia una fábrica de llantas? Ya vemos que en una nación hermana se le ha instalado, se ha trabajado en su montaje desde hace un año, hasta que se ha culminado en la presentación del producto. Es decir, ha existido previsión. Bien se dijo que un gobierno incapaz es peor que un gobierno perverso. En esto de las llantas se palpa la realidad. Y no es que vayamos a menospreciar la realidad geográfica del Perú; pero Colombia tiene más carreteras, muchísimos más vehículos. Sus necesidades de llantas son inmensamente mayores que las del Perú.*⁶⁸

Adicionalmente a las dificultades presentadas a la realidad política para la instalación de la planta productora de llantas mencionadas en el artículo de prensa anterior, de igual modo existían inconvenientes en la infraestructura de servicios públicos para el establecimiento la planta en el Municipio de Yumbo, en el sector de Puerto Isaacs, factor por el cual entidades públicas y privadas de la ciudad de Pereira en el departamento de Risaralda, reaccionan ante esta situación extendiendo una invitación a Goodyear a establecer su planta de producción en dicha ciudad, el cable con tal invitación fue transcrito por el periódico el Relator decía lo siguiente:

*PEREIRA, 13- (C. E.) – Les transcribo el siguiente mensaje: “Pereira 11 de octubre de 1945.- Goodyear – Cali.- Informannos hánseles presentado dificultades instalación fabrica llantas esa ciudad por falta servicios públicos. Aquí ofrecemos luz, fuerza, calor, agua, todo de primera, cantidad ilimitada y tarifas más bajas país. Además, garantizámosles condiciones tan generosas como no podrá brindarles otra ciudad colombiana. Irá carta especial. Amigos, concejo municipal, Sociedad Mejoras Publicas, Club Rotario, Gerencia Empresas Publicas Municipales, Cámara Comercio”.*⁶⁹

Pese a los diversos intereses tanto políticos como económicos, además de la preocupación sobre los inconvenientes expuestos en cuanto a la infraestructura de servicios públicos, no serían motivo para abandonar tan importante propósito como era el de establecerse en el sector de Yumbo, teniendo por referencia el alto grado de industrialización que se presentaba en el momento en esta zona, con la consolidación de grandes empresas como:

⁶⁸ Ibid.

⁶⁹ “Se invita a la Goodyear de Cali que se traslade a Pereira” (13 de Octubre de 1945). El Relator. Año XXX, núm. 8716, p. 4)

Cementos del Valle S.A., Eternit Pacifico, Carton de Colombia S.A, entre otras, resaltando esta dinámica Goodyear visualiza la oportunidad de instalar su planta productora en la región, razón por la cual debía adquirir terrenos para tal finalidad, con la expectativa de ubicarse en un espacio adecuado, cierra negociaciones con los hermanos Garcés Giraldo por un predio de 48 plazas, como lo informa el Periodico el Relator:

En la región de las grandes industrias, o sea en Puerto Isaacs, perteneciente al municipio de Yumbo o Punta de Yumbo, se han establecido grandes fábricas: Cementos del Valle (la primera), Eternit del Pacifico, Cartón de Colombia, Celanese, grandes depósitos de combustibles de la Esso Colombiana (antes Tropical Oil Company), y otras. Pues bien, la Good Year planea establecer una fábrica de llantas en esa región, que se ha vuelto tan industrial que lo sería mucho más el día que haya energía eléctrica suficiente, pues las fabricas allí establecidas han tenido que apelar a motores Diésel para sus necesidades. La Good Year no va a establecerse en un pequeño lote sino que necesita 48 plazas. ¿Y quienes podrían vendérselas? Pues los señores Garcés Giraldo Hermanos. ¿A qué precio? Al inmodificable de \$6.400 por plaza, o sea \$ 100 metro cuadrado. Y a ese precio se ha cerrado una negociación entre Garcés Giraldo Hermanos y la firma Good Year por 48 plazas de terreno.⁷⁰

Al ser un hecho la adquisición de estos terrenos para la construcción de la planta de producción de llantas, se publicó un aviso que informa acerca de su construcción como puede observarse en la siguiente imagen.

⁷⁰ “A \$6.400 la plaza de terreno Rural en Yumbo” (16 de noviembre de 1953). El Relator. Año XXXVIII , núm. 11130, p.10.



Imagen 18. *El Relator*. (Lunes 15 de Marzo de 1954). Año XXXIX, núm.11227, p.7.

En octubre de 1954 la planta estaba en pleno proceso constructivo, pero aún así ya contaba con un novedoso y costoso equipo de maquinaria con el que se lograría producir llantas sin neumático, innovadora invención de los ingenieros de Goodyear y que comenzaría a circular pronto en sus puntos de venta de esta forma el Relator señalaba:

La Good Year de Cali ha montado un costoso equipo de maquinaria y persevero en la fabricación extraordinaria de las llantas sin neumático. Para lograr esta maravillosa innovación, los ingenieros de Good Year inventaron una cuerda o lona exclusiva, elaborada a base del procedimiento <<Triple Tempered>>, lo mismo que la construcción <<Grip Seal>>⁷¹

⁷¹ “Llantas sin neumáticos se venderán ahora en el Valle” (13 de Octubre de 1954). *El Relator*. Año XXXIX, núm.11400, p.1.

Denotando la gran trascendencia que tuvo la inauguración de la moderna planta de producción de Goodyear, la cual para el año 1956 terminaba su proceso de construcción, para dicha inauguración llegaron a la ciudad altos ejecutivos de la junta directiva de Goodyear en el mundo quienes asistirían a tan extraordinario evento, como también contaron con la presencia de figuras publicas de Colombia y la región, el periódico el Relator anunciaría la noticia de la siguiente forma:

El lunes próximo, en las horas de la mañana y por via Panagra, llegaron a la ciudad los señores P.M. Litchfield, presidente de la junta directiva de la Goodyear en el mundo, y F.T Magennis, vicepresidente y gerente general de la Goodyear Tire & Rubber Export Co. Tan destacados magnates norteamericanos vienen a Cali con el objeto de asistir a la brillante inauguración de la modernísima fabrica que la Goodyear acaba,de construir a trece kilómetros al norte de la ciudad, a un lado de la magnífica carretera pavimentada de Cali a Yumbo, en jurisdicción de este último municipio. Se informó que entre los invitados de honor a dicha inauguración, figuran el excelentísimo señor presidente Rojas Pinilla y varios de sus ministros, como también otros destacados personajes, lo mismo que el señor gobernador, jefecivil y militar del Valle, coronel Alberto Gómez Arenas; el alcalde de Cali, don Harold Bohmer; altos oficiales y prestantes elementos representativos de la industria, la banca, el comercio y otras actividades.⁷²

Como se puede apreciar era muy importante para el país este momento que estaba viviendo el desarrollo de la industria y del sector de Puerto Isaacs pues ya era la cuarta factoría después de Cementos del Valle, Eternit Pacifico, Cartón de Colombia y Celanese Colombiana.

La presente tabla presenta el desarrollo de la compañía en el aspecto financiero, con base en los registros públicos de comercio, el cual reportaban a la Camara de Comercio de Cali todas sus novedades como por ejemplo el aumento del capital, venta de acciones y distribución de los dividendos a los accionistas, se observa dicho movimiento durante el periodo reflejado y próximo a nuestra fecha que se ha tomado para la investigación que es 1960.

⁷² Ibid

Tabla 6. Movimientos en la autorización de aumentos de acciones y de capital en goodyear de colombia entre 1940 y 1956.

Año	Objeto
Mar.27 de 1943	El capital de la compañía es de 10.000 dólares divididos en 100 acciones de 100 pesos cada una. Capital social con que comienza es de 1000 dólares correspondiente a 10 acciones, valor nominal de 100 pesos c/u
Mar.27 de 1943	Reserva \$50.000 pesos para operar en Colombia.
Mayo 10 de 1943	Goodyear decide establecer una planta de reencauchar llantas en otra ciudad, trasladar su sede en Colombia de Barranquilla a Cali para realizar todo lo necesario para su efecto.
Mayo 11 de 1943	El señor Bertolini queda facultado para representar a la compañía en todos los asuntos relacionados con las aduanas en Colombia y manejo de cuentas en los bancos.
Nov. 16 de 1944	Se transfiere a la GoodYear de Colombia S.A., el activo y el pasivo de la The Goodyear Tire y Rubber Export Company.
Dic. 4 de 1951	Correspondientes a cartas de crédito y solicitar autorización y delegar a funcionarios para solicitar cartas de crédito y solicitudes hasta por \$500.000 pesos.
Abril 29 de 1953	Aumentar el capital a \$100.000 pesos m/cte, emitir 500 acciones ofrecidas inicialmente a los accionistas.
Abril 29 de 1953	Elevar a \$100.000 divididas en 1000 acciones de 100 pesos cada una y emitir 500 acciones por aumento de capital.
19 de Junio de 1953	Confirmación
Dic. 9 de 1953	Colocar 500 acciones por aumento de capital y se autoriza valor nominal de \$100 pesos m/cte c/u.
Ene. 3 de 1955	Legalizar 3 préstamos uno por US 100.000, otro por US150.000 y otro por US500.000 dólares capital importado. Elevar el capital \$150.000 pesos, emitir 500 acciones al aumento de capital.
Ene. 3 de 1955	Elévese el capital de la sociedad a \$150.000 pesos, el fondo social se divide en 1500 acciones de 100 c/u. Emítase 500 acciones correspondientes al aumento de capital.
Abril 21 de 1955	Confirmación anterior
Enero 3 de 1956	Autorizar prestamos que la Goodyear Fire Rubber ha concedido sin intereses y plazos de la siguiente manera US400.000 dólares otro por US 250.000 un tercero por US 100.000 y un cuarto préstamo por US 150.000 dólares, un quinto por US 100.000, un sexto por US 200.000. Y aumento de capital por 1.000.000 de pesos o sea en \$850.000 representados en 8500 acciones nominales por valor a \$100 c/u.
Enero 3 de 1956	De las utilidades correspondientes a ejercicios anteriores al 31 de diciembre de 1950, distribúyanse \$850.000 como dividendos entre los accionistas o sea 560 por acción y será pagadero en dinero o en acciones de la utilidades correspondientes al ejercicio de 1951 distribúyanse 10.000.
Febrero 9 de 1956	Elevar a 1.000.000 el capital y disponer de 8500 acciones para aumento de capital.

Fuente: Archivos de Registros Públicos de la Cámara de Comercio de Cali. (Elaboración Propia).

Como lo muestra la tabla con los anteriores datos se concluye que durante 8 años entre el periodo 1943 a 1951, la compañía vivió una etapa de transformación tanto la de inyección de capital extranjero correspondiente a los 10.000 dólares como su traslado a la ciudad de Cali, igualmente asume los activos y pasivos de la casa matriz la Goodyear Tire y Rubber Export Company y de solicitud de dinero a los bancos para ser invertidos como capital para el desarrollo de sus actividades, ya para 1953 continuando con el crecimiento para lo cual realiza un aumento de capital correspondiente a 200.000 pesos en sólo ese año. Dos años más tarde aumenta el capital a través de préstamos ya para 1956 se realizó la mayor inyección de capital por 850.000 dólares que solicita a la casa matriz lo que nos da una señal del excelente desarrollo industrial, para por consiguiente un empuje a esta industria.

2.4. INICIOS Y FUNDACION DE LA EMPRESA ETERNIT PACIFICO S.A.

Continuando con la oleada de empresas que estaban asentándose en el sector, la empresa Eternit Pacifico S.A. dio paso a tan importante logro, debido a que en la zona de Puerto Isaacs ya estaban consolidadas empresas como Cementos del Valle, hecho que garantizaba el éxito de Eternit en la elaboración de tejas, tubería etc, debido a que esta empresa utilizaría el cemento como materia prima para su proceso productivo.

Eternit es la industria que presenta su objeto más amplio, dedicada a la producción de productos compuestos de asbesto-cemento como tejas, canaletas, tanques de agua y tubería material para el ramo de la construcción

Tabla 7. Génesis y organización de la compañía de eternit pacifico s.a.

Empresa	Eternit Pacifico S.A
Registrada en Notaria	Segunda de Cali. Escritura No 1459 del 6 de Julio de 1945
Fecha de fundación	6 de Julio de 1945
Representantes Ruben Cardona Santa Juan Pablo Ortega Walter Rothisberguer Hernando Gomez Franco	Apoderado Cementos del Valle Cementos Samper Amiantos A.G. Eternit Colombiana S.A
Gerente	Hernando Gómez Tanco
Objeto de la compañía	a)explotar industrial y comercialmente, el negocio de productos de cemento y asbesto o de cualquier clase de artículos y productos relacionados con este ramo y similares; b) comprar, vender, importar y exportar cualquier clase de artículos y mercancías relacionadas con el negocio; c)comprar toda clase de elementos, maquinarias, concesiones, privilegios y patentes que sean convenientes para mejorar el desarrollo del negocio; d)adquirir la propiedad o cualquier clase de derechos sobre innumerables maquinarias, u otros bienes y hacer construcciones y montajes que sean necesarios o convenientes al desarrollo de los negocios, de la sociedad y enajenar aquellos que por cualquier causa, deje de necesitar o no le convengan ; e) adquirir bienes de cualquier clase, raíces o muebles para invertir en ellos sus fondos disponibles de reserva, previsión u otros y enajenar cualquiera de estos bienes que hubiere adquirido; f)celebrar toda clase de contrato de construcción que le permitan a la sociedad encargarse de obras o intervenir en ellas, cuando hallan de emplearse en cantidades apreciables los artículos de asbesto- cemento ; g)establecer dentro del país y en el extranjero, agencias, sucursales y filiales técnicas o comerciales y aceptar representaciones nacionales y extranjeras de productos del mismo ramo y ramos similares o complementarios;h) suscribir acciones o interesarse en cualquier otra forma en empresas o negocios que den por resultado abrirles mercados a los artículos que produzca o facilitando sus operaciones; i)tomar o dar dinero en préstamo y dar en garantía sus bienes muebles o inmuebles,girar, endosar,adquirir, aceptar, cobrar, protestar,cancelar o pagar letras de cambio, cheques o cualquiera otros efectos de comercio o aceptados en pago y ejecutar en general o celebrar cuantos actos o contratos se relacionen directa o indirectamente con las operaciones que forman el objeto social, tal como queda indicado y ejecutar toda clase de operaciones industriales o comerciales que convengan a los fines sociales.

Fuente: Escritura pública No 1459 del 6 de Julio de 1945 de la notaria segunda de Cali.

La llegada de este tipo de industria fue fundamental en el desarrollo de la construcción debido a que en aquel tiempo se estaban desarrollando las ciudades en el país con la construcción de las nuevas viviendas y la industria para lo cual necesitaba suplir sus obras con el uso de sus productos.

Imagen panorámica que representa la entrada a la planta de Eternit Pacifico S.A. Julio de 1945, al fondo a la izquierda se encuentra la planta vecina de Carton Colombia S.A., situadas ambas industrias en el municipio de Yumbo, en Puerto Isaacs; sector en donde se encuentra la mayor concentración industrial del Valle del Cauca



Imagen 19. Fuente: Valle del Cauca medio siglo de riqueza. Interprint. Medellín

Continuando con su fundación, así se conoció la noticia en la que el notario segundo del circuito de Cali certificaba la constitución de Eternit Pacifico S.A., lo hacía saber de la siguiente manera:

CERTIFICO: que por medio de la escritura pública numero mil cuatrocientos cincuenta y nueve (1459) de fecha seis (6) del actual, otorgada ante el suscrito, los señores RUBEN CARDONA S., Ingeniero e industrial, vecino de Cali, en presentación de "CEMENTOS DEL VALLE S.A." sociedad anónima domiciliada en Cali, de la cual es Gerente en ejercicio, con facultad suficiente para celebrar el contrato allí contenido; JUAN PABLO ORTEGA, Industrial, vecino de Bogotá en representación de la fábrica de Cementos Samper, Sociedad Anónima domiciliada en Bogotá, de la cual es Gerente en Ejercicio, con facultad suficiente para celebrar el contrato allí contenido; WALTER ROTH LISBERGER, ciudadano suizo, vecino de Bogotá, comerciante, en representación de AMIANTUS A.G., según poder número 84 otorgado ante el cónsul de Colombia en Berna el 9 de septiembre de 1942; y HERNANDO GOMEZ TANCO, ingeniero industrial, vecino de Bogotá, en su propio nombre y demás en representación de la ETERNIT COLOMBIA S.A., domiciliada en Bogotá, de la cual es Gerente en ejercicio, con facultad suficiente para celebrar el contrato allí contenido, constituyeron una sociedad comercial anónima denominada: "ETERNIT PACIFICO" S. A.⁷³.

⁷³ "Eternit Pacifico" (27 de Agosto de 1945). El Relator. Año XXX, núm.8676, p. 3

En lo referente a su ubicacion y el objeto para el cual está destinada la compañía dice;

*La sociedad tendrá su domicilio en Cali, y podrá establecer domicilio social en otras partes. La sociedad se constituye con los objetos siguientes: a) Explotar industrial y comercialmente el negocio de productos de cemento y asbesto o de cualquier clase de artículos y productos relacionados con este ramo y similares.*⁷⁴

Así se daba por sentado que la producción de Eternit estaba íntimamente relacionada con la del cemento, en la producción de tejas, canaletas, tuberías etc. No solo era una relación de materia prima del cemento para la producción de tejas, sino que existía un fuerte vínculo empresarial entre las dos compañías, pues se puede evidenciar para el primer periodo de la Asamblea General ordinaria de 1947, nos encontrandonos con la sorpresa que tanto fundadores, accionistas, así como el gerente hacían parte de la dirección ejecutiva de la empresa como se publicaba para aquella época:

*Fueron designados Directores Principales y Suplentes en su orden a los siguientes señores: Principales Rubén Cardona S, K.F. Jensen, Walter Rothlisberger, H. Gomez Tanco, Harold H. Eder. Suplentes: Luis Gómez R., Joaquín Vallejo A, Álvaro Lloreda, Luis Córdoba Mariño, Cesar García Álvarez. Para el mismo periodo se nombra Gerente el señor RUBEN CARDONA S, suplente de este primero y segundo a los señores K.F Jensen y Joaquin Vallejo A.*⁷⁵

Ya para 1951 dicha compañía estaba en permanente desarrollo y progreso por lo cual desarrollaba una serie de reuniones en cada una de las ciudades más populosas de la época promocionando y dando a conocer al público y a la industria nacional sobre el éxito que ha tenido la fabricación de sus productos se divulgaba así:

*Los funcionarios de Eternit desde hace varias semanas vienen explicando, por medio de conferencias y de proyecciones cinematográficas, el gran desarrollo que ha tenido en Colombia la producción de tubos y tejas Eternit si como los modernos sistemas de fabricación, y también los nuevos usos que la técnica europea y americana le ha dado a este producto. Esas reuniones se han cumplido en numerosas ciudades del país, como Cartagena, Medellín Bogotá y anoche, Cali. Los funcionarios de la mencionada empresa nos manifestaron que en vista del éxito alcanzado hasta la fecha con las conversaciones entre los técnicos de la empresa y los ingenieros colombianos sobre las características de esta industria moderna, en breve organizaran ellos reuniones similares a la que se cumplió anoche en el Club Colombia de esta ciudad.*⁷⁶

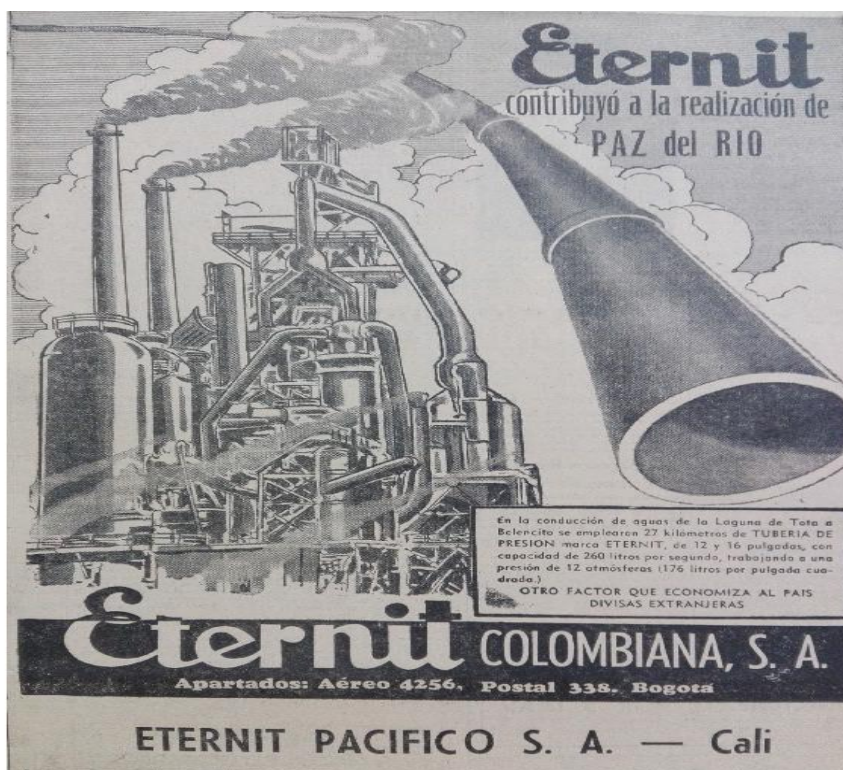
⁷⁴ Ibid,

⁷⁵ Ibid.

⁷⁶ “Ante los ingenieros se expusieron las nuevas perspectivas de la fca. Eternit” (1 Septiembre de 1951). El Relator. Año XXXVI, núm.10475, p. 8.

Se presentan como una de sus obras más importantes como la participación en la construcción de la siderúrgica de Paz del Rio y publicada en los diferentes diarios de circulación nacional.

Aviso publicitario de noviembre de 1954, al fondo icono de la industria y fomento a la construcción y desarrollo del progreso del país que reflejando la complejidad de la maquinaria siendo esta sinónimo de progreso y desarrollo del país.



Scanned by CamScanner

Imagen 20. *El Relator*. (19 noviembre de 1954). Año XL, núm.11430, p. 7.

Constitución y movimientos de la compañía correspondiente al periodo 1945 a 1960.

Tabla 8. Movimientos en la autorización de aumentos de acciones y de capital en eternit pacifico s.a entre 1945 y 1960.

Año	Objeto
Jul.12 de 1945	Escritura pública de constitución No.1459 del 6 de Julio de 1945, se conforma con un capital de 1.000.000 dividido en 100.000 acciones de 10 pesos c/u., las 100.000 acciones que forman el capital social han sido sustituidas por las siguientes personas naturales y jurídicas así: Cementos del Valle S.A., 50.000 acciones. Eternit Colombiana S.A, 39.575, Fábrica de Cemento Samper 6.287 acciones, Amiantus A.G., 2.984 acciones. Hernando Gómez Tanco 1154 acciones.
Abril 1 de 1957	Elevar a capital social 2.000.000 dividido en 200.000 acciones de \$10.00 pesos c/u mediante el aumento de 1.000.000 de pesos. De las 100.000 acciones de a \$10.00 pesos c/u de aumento de capital, cincuenta mil quedaran a disposición que la junta directiva acceda.
Abril 22 de 1947	Aumentar capital social en la suma de 1.000.000, se autorizó el funcionamiento de la compañía.
Mayo 10 de 1947	Colocar 5000 acciones de valor nominal a \$10.00 pesos c/u, actualmente en reserva provenientes del aumento del capital
Julio 6 de 1953	El capital social se fija en \$3.000.000 dividido en 300.000 acciones de valor nominal de \$10.00 c/u. Aumento de capital social decretado es de 1.000.000, la asamblea dispone que esas acciones se emitan y sean ofrecidas a los actuales accionistas.
Abril 3 de 1954	Permiso para colocar entre sus accionistas hasta 20.050 acciones con su valor nominal de \$10.00 pesos c/u de las que tiene en reserva.
Mayo 9 de 1955	Los directores en vista de la nueva reglamentación que el gobierno acaba de decretar para importaciones, por la cual las materias y otros elementos para la marcha de la empresa han sido gravados, autorizaron a la gerencia para iniciar un estudio sobre el aumento de precios con el fin de atender a los mayores gastos que ocasiona el decreto en referencia.
Abril 1 de 1955	Colocar 22.040 acciones a \$10.00 c/u de las que la sociedad tiene en reserva, destinadas con ellas pagar dividendos extraordinarios.
Abril 20 de 1956	Colocar 32200 acciones de las que tiene en reserva, a su valor nominal a 10 c/u.
Nov 17 de 1956	Elevar el capital social en \$3.000.000 más; más la emisión de 300.000 acciones nominativas de \$10.00 c/u, en consecuencia el Artículo 5 de los estatutos sociales queda así "El capital de la sociedad se fija en \$6.000.000 de pesos colombianos dividido en 600.000 acciones nominativas a 10 pesos c/u
Abril 20 de 1958	Colocar entre sus accionistas y a título de dividendo hasta 41540 acciones de las que tiene en reserva con valor nominal de \$10.00 pesos c/u.
Feb. 23 de 1960	Dividendo extraordinario de acciones de mayo de 1960 a febrero de 1961 en dinero efectivo sobre las 55984 acciones liberadas cuya emisión fuere autorizada por la superintendencia de sociedades anónimas. Proposición 1: La Asamblea General ordinaria de accionistas autoriza a la junta directiva para emitir y colocar entre los accionistas hasta 55984 acciones para atender el pago de dividendo extraordinario. Proposición 2: Dicha asamblea ratifica la partida de \$200.000 para la reserva de reposición de activos.

Fuente: Archivos de Registros Públicos de la Cámara de Comercio de Cali. (Elaboración Propia).

Aspecto a tener en cuenta y como novedoso a la constitución de las empresas es que la fábrica de Cementos del Valle tenía acciones en Eternit Pacifico S.A., lo que permite concluir la relación estrecha de servir de complemento en su proceso productivo. Para los años 1945, 1947, 1953 y 1954 refleja un aumento sostenido de capital y por consiguiente de acciones, no todo era color de rosa debido a que Eternit se ve afectada por políticas gubernamentales debido a que grababa con nuevos impuestos sus productos encareciéndolos. Para los años 1955, 1956 y 1958 crece nuevamente de forma sostenida el aumento de capital y en 1960 hace una distribución de dividendos y reposición de activos. En general presenta un excelente desarrollo industrial lo que permite pensar que fue un excelente negocio el haberse establecido en la zona industrial de Puerto Isaacs.

2.5. INICIOS Y FUNDACION DE LA EMPRESA CELANESE COLOMBIANA S.A

Celanese Colombiana S.A, en la quinta industria y la última que conforma el estudio, ubicándose contiguo la planta de Cartón de Colombia en dirección hacia el casco urbano del Municipio Yumbo, compañía que es representada por la empresa Celatino S.A. domiciliada en Panamá.

En la siguiente tabla muestra los representantes en su mayoría extranjeros, igual que para Colombia su fundación y objeto industrial.

Tabla 9. Génesis y Organización de la Compañía de Celanese Colombiana S.A.

Empresa	Celanese Colombiana S.A
Registrada en Notaria	Segunda de Bogotá. escritura No. 4300 del 11 de Julio de 1950.
Fecha de fundación	17 de Julio de 1950
Representantes Eduardo Shaio, Abood Shaio Víctor Shaio David Haim George Shneider George H. Richards James Ross Weatherhead Kennet Eyton Jones Juan Samper Sordo Joseph S. Michaan	Fundador de Celanese Colombiana S.A Fundador de Celanese Colombiana S.A Fundador de Celanese Colombiana S.A Fundador de Celanese Colombiana S.A Primer suplente del Gerente Segundo suplente del Gerente Revisor Fiscal Suplente Revisor Fiscal Secretario y representante Representante para Colombia y representante de Sedalana S.A
Gerente	Harold Blancke
Objeto de la compañía	a) - Fabricar, adquirir, enajenar y elaborar toda clase de transacciones sobre materias químicas, celulosa, acetato de celulosa, fibras sintéticas, hilazas, películas plásticas colorantes y cualquier otros productos y materias primas para los mismos, así como artículos hechos o derivados de ellos. b) – Establecer, adquirir y operar una o varias plantas químicas y manufactureras; adquirir materias primas, erigir y explotar fábricas; producir y vender al por mayor y al detal toda clase de artículos. c) – Adquirir, conservar, enajenar patentes, derecho de registro, permisos, privilegios, propiedades idustriales, procedimientos, marcas y nombres industriales y comerciales registrados relativos al establecimiento,, producción, proceso, operaciones y actividades de la compañía y celebrar toda clase de negocios sobre los mismos; ch) – Establecer, construir, poseer, adquirir y administrar fabricas, talleres, plantas de empaque, almacenes de deposito, edificios, bodegas, medios de comunicación y concesiones para el uso de aguas y otros recursos naturales para la manufactura y la experimentación, distribución y almacenaje y venta de los artículos que la sociedad produzca; d) – Adquirir, enajenar operar en comisión y llevar a cabo toda clase de operaciones civiles y mercantiles, que sean necesarias o convenientes para la realización de los fines mencionados y que directamente se relacionen con ellos ; e) – Y en general, ejecutar todas las operaciones, celebrar los contratos y realizar los actos que directamente se relacionan con los objetos o activos y pasivos, la suscripción de acciones de otras compañías y empresas y la emisión de obligaciones con garantía o sin ella; f) – La compañía podrá asi mismo adquirir bienes y derechos de toda clase, muebles o inmuebles corporales o incorporeales que sean necesarios o convenientes para la realizacion de los objetos que se dejan indicados , o que sean convenientes para la incursión de fondos que la sociedad tenga desocupados , para conservarlos, o venderlos mas tarde cuando necesite convertir nuevamente esos haberes en dinero efectivo. La sociedad podrá además ampliar o restringir el objeto aquí indicado , o fusionarse con otro u otras , o incorporarse en otra u otras, o incorporar a ella otra u otras.

Fuente: Registro Publico de Comercio Camara de Comercio de Cali No 7754 del 17 de Julio de 1950

Podemos analizar Celanese fue una industria que desarrolló una gran variedad de productos con un alto componente y desarrollo de la industria química, a base de celulosa, y con producción de fibras sintéticas, hilazas, películas plásticas y colorantes utilizados en la industria para la elaboración de telas, filtros para cigarrillos y protectoras de lámparas para el alumbrado público.

La zona vivía una gran dinámica económica no solo con el establecimiento de industrias, sino con el componente de la atracción de capital extranjero, lo que facilitaría aún más el auge industrial refiriéndose al caso de Celanese, así lo confirmaba una noticia que referenciaba El Relator de Cali acerca de una noticia del diario The New York Herald Tribune; dijo en un editorial que:

Colombia tiene uno de los “climas mas sanos” para la inversión de capital extranjero de cualquier país suramericano, y probablemente uno de los mejores del mundo. En un despacho procedente de Bogotá el escritor S. Keat dijo que los norteamericanos que viven en Colombia son propagandistas entusiastas de Colombia como lugar para negocios.

El señor Keat señala que en Colombia el capital extranjero es bien recibido; no se hace discriminación contra las empresas que pertenecen total o parcialmente a firmas del exterior y tanto las utilidades como el capital extranjero como la suma principal, pueden ser retirados del país si, al invertirlo el cambio se hizo a la rata oficial.⁷⁷

No obstante para una mayor seguridad jurídica lo confirmaba tanto el gobierno emite un decreto que firmara el congreso y posteriormente sancionado por el presidente de la república, así;

El corresponsal del “Tribune” agrega que, bajo un decreto del gobierno, emitido en agosto de 1951 y más tarde confirmado por el congreso de Colombia las sociedades mercantiles de propiedad extranjera gozan de la misma protección que las nacionales. Esta igualdad en la protección de los derechos de las compañías fue reafirmada recientemente por el presidente teniente general Rojas Pinilla.⁷⁸

⁷⁷ “Colombia es uno de los países más atrayentes para el inversionista”. (1sep de 1953). El Relator. Año XXXVIII, núm. 1066, p. 10)

⁷⁸ Ibid.

En la fotografía de la parte inferior se encuentra parte de las instalaciones de la planta de Cementos del Valle, por último la sede de Celenese que se estableció contiguo a la empresa Cartón de Colombia en el sentido sur norte de la vía que conduce hacia el casco urbano del Municipio de Yumbo en Julio de 1950 .



Imagen 21. Fuente: Universidad del Valle. Biblioteca Mario Carvajal. fotografía aérea A2-1998-08-24 0 fal-407-F 37B-404

Aviso publicitario de septiembre de 1953, muestra que Celanese se especializaba en la elaboración de telas para vestidos de dama como uno de sus principales productos.

The advertisement is a black and white illustration. On the left, a woman is depicted in profile, wearing a long, flowing dress with a wide, ruffled collar and a full skirt. She has her hands on her hips. To her right, there are several large, detailed leaves, possibly maple or oak, arranged in a cluster. Below the leaves, there is a block of text in Spanish. At the bottom of the advertisement, the company name 'Celanese Colombiana S.A.' is written in a large, stylized font. Below the company name, there is a line of text in a smaller font.

PIERRE BALMAIN denomina su nueva línea "Copa de Champaña Invertida", debido a la cintura pequeña envuelta en una faja de torero, a la falda amplia y al bolero pequeño. Este vestido está confeccionado en una de las telas parisienas más renombradas en esta estación: satin de acetato jaspeado con negro, gris y blanco. Balmain le ha agregado una nota de color al vestido, al confeccionar la faja de torero en satin azul cielo.

Celanese Colombiana S.A.

Fabricantes de Hilaza de Acetato
para las industrias textiles y del vestido

Imagen 22. *El Relator*. (29 de Septiembre de 1954). Año XXXVIII, núm. 11090,p3.

Debido a que esta empresa es una multinacional, tiene vínculos con su casa matriz en los Estados Unidos y además por la importancia que tiene esta para la región, es visitada por altos funcionarios para conocer el funcionamiento de estas tres plantas que tienen en Colombia así lo anunciaba el periódico el Relator:

*Procedentes de Nueva York llegaron al país con el objeto de visitar las fábricas de Celanese Colombiana, S.A. y Viscosa Colombiana, los señores Harold Blancke, Presidente de Celanese Corporation of America; George Schneider, Vicepresidente y Director de Celanese Corporation of América; George H. Richards, Vice-Presidente y Director de Celanese Corporation of América; Aldo B. Balsam, Director de Celanese Corporation of America y Harmon Howorth, Vice-Presidente de Celanese Services. En su visita a las ciudades de Bogotá, Medellín y Cali, fueron acompañados por el señor Reginald Hayes, Gerente General y Director de Celanese Colombiana S.A.*⁷⁹

Luego de visitar las plantas de Medellín y Bogotá han venido a la ciudad de Cali para hacer una visita a la planta de Celanese Colombiana S.A en Yumbo y las nuevas oficinas de la compañía situadas en el décimo piso del edificio Zaccour, luego regresaron a Nueva York. Uno de los objetivos de esta visita fue el siguiente,

*Se debe a su deseo de estudiar a fondo las posibilidades presentes y futuras del mercado textil colombiano, el cual ha tenido un desarrollo nunca previsto, en los últimos años. Como es ya sabido, Celanese Colombiana, S.A., fabrica en Colombia la Hilaza de Acetato con la cual se elaboran en el país las mejores telas.*⁸⁰

Se destaca el auge que tuvo el uso de esta innovadora y económica materia prima cuya fortaleza en la utilización de esta, en el sector textil, es que poseía cualidades extraordinarias en cuanto al manejo, colorido y suavidad en las telas, se podría calificar como un fenómeno sin precedentes en la industria textil lo que forzaría a esta empresa a aumentar su producción, de esta forma se relataba en el periódico del día:

*Desde que Celanese Colombiana, S.A. inicio operaciones en 1951 son innumerables las industrias textiles colombianas que, conscientes de las ventajas de la Hilaza de Acetato, usan en la elaboración de sus telas la fibra sintética, obligando a Celanese Colombiana S. A., en dos años y medio que lleva de labores, a casi triplicar su producción. Se explica la preponderancia de la Hilaza de Acetato ha adquirido en la industria colombiana, por el hecho de que posee cualidades que facilitan el colorido de las telas, las hace suaves al tacto, rápidas de secar, de apariencia bella y más económicas.*⁸¹

⁷⁹ “Altos funcionarios de Celanese Corp. Of America visitan el país” (28 de Abril de 1953). El Relator. Año XXXIX, núm. 11262, p. 7.)

⁸⁰ Ibid,

⁸¹ Ibid,

Ahora bien, Celanese, no solo producía telas, sino además un nuevo plástico estructural denominado Marcolita, utilizado en diversos usos tanto en la industria, el hogar y obras públicas como en el caso de las tejas transparentes elaboradas en este material. Durante el proceso de crecimiento de la planta no solo hubo un enfoque hacia la producción de estos dos artículos iniciales sino que también ha ido gestionando su crecimiento e incursionando en nuevos productos del ramo así lo hacía ver esta noticia;

La Celanese Colombiana de Cali piensa ensanchar sus actuales facilidades de fabricación. El programa incluye la producción de muchos renglones de Celanese, entre ellos, acetato, marcolite y perlon. Los funcionarios de la compañía planean agregar a la actual producción otros productos especialmente pliegos plásticos.⁸²

Tan fuerte fue el desarrollo de la industria de hilazas de acetato y plástico estructural, que los directivos de la compañía pusieron su empeño en desarrollar y fabricar productos que complementaran estos procesos industriales, dando preponderancia a este nuevo producto, El Nylon, debido a que es fundamental para la industria textil en nuestro país, así se da la noticia sobre este progreso técnico;

Que han quedado terminados los estudios técnicos para instalar una planta productora de Nylon en Colombia anuncio hoy el señor William T. Stearn, gerente general de Celanese Colombiana S.A., fabricante principal de fibras sintéticas en el país. En un futuro próximo Celanese Colombiana S.A., se propone instalar su unidad manufacturera de Nylon en un sitio cercano a Yumbo (Valle), y producirá fibra continua y fibra corta de Nylon⁸³

La Celanese Colombiana S.A., cuyas instalaciones se ubicaban en Yumbo catalogada como la zona de mas alto índice de desarrollo e industrialización de Colombia a esta fecha, implementó el nylon en la fabricación de telas para la elaboración de prendas de vestir, la utilización de esta novedosa fibra al igual que de las hilazas sintéticas de acetato, llegaron a ser revolucionarias para la época en Colombia, lo que además llenaba las expectativas de los consumidores, el revuelo provocado por las innovaciones de esta fabrica en este momento, logró que se posicionara entre las mejores en este tipo de

⁸² “Renglones de producción aumentará la “Celanese Colombiana” en breve”. (24 de mayo de 1956). El Relator. Año XLI, núm. 11881, p. 10.)

⁸³ “Celanese fabricara Nylon en Colombia”. (25 de octubre de 1956). El Relator. Año XLII, núm. 11980, p. 1.)

tecnologías, en America Latina. Esta industria que estaba constituida como una de las mas avanzadas del país en cuanto a sus instalaciones asi como en los modernos procesos para la fabricación y alto volumen de producción, hecho que genero un impulso en el crecimiento económico y progreso de la región y el país, como lo hacia ver la siguiente nota periodística:

*“También es importante el hecho de enorme trascendencia para Colombia. Con el advenimiento acetato, producto principal de Celanese Colombiana , en la que se ha elevado en la actualidad el número de telares hasta la cifra de 2.887, de los cuales son automáticos. Todos estos pueden operar con fibras e hilazas de acetato. Este enorme desarrollo nacional ha logrado que Colombia pueda satisfacer sus propias necesidades internas. La mencionada cifra de telares coloca a nuestro país en un puesto de avanzada entre las naciones de América Latina. Las instalaciones de Celanese Colombiana S.A., en Yumbo Valle, constituyen unas de las más modernas factorías del país. No obstante, su alto índice de automatismo, en la fábrica de Celanese Colombiana laboran 50 obreros y empleados en ritmo ininterrumpido de 24 horas diarias. La trayectoria de Celanese Colombiana S.A., es de un brillante éxito. Y sus posibilidades futuras, insospechadas. Celanese Colombiana produce lo que el país consume”.*⁸⁴

En esta dinámica económica de progreso y enfocados en la producción deciden invertir en nuevas industrias del ramo para complementar su producción, asi lo mencionaba el Relator en su momento,

*Coltejer, Tejicondor y Fabricato, vendieron por la suma de 25 millones de pesos las acciones que poseían en la fábrica textil local de “Indurayon” y anunciaron que antes de quince días se establecerán agencias propias para el expendio de sus artículos en el Atlántico. “Indurayon” paso a ser propiedad de Celanese de Colombia con sede en Cali, de la cual son accionistas poderosos consorcios norteamericanos.*⁸⁵

Aspectos de la que muestran la vida económica de la empresa en la década de 1950.

⁸⁴ Ibid.,

⁸⁵ “Celanese compra a Indurayon” (29 de diciembre de 1958). El Relator. Año XLIII, núm.12731. p. 1.

Tabla 10. Movimientos en la autorización de aumentos de acciones y de capital en celanese colombiana s.a, entre 1950 y 1960

Año	Objeto
17 de julio de 1950	Se registró bajo la escritura pública No 4300 del 11 de julio de 1950 de la notaría segunda de Bogotá y la clase d33e negocio es la de fabricar, adquirir, enajenar y celebrar toda clase de transacciones sobre materias químicas, celulosa, acetato, fibras sintéticas, hilazas, películas primas para las mismas. Adquirir, conservar, usar , enajenar patentes, derechos de registro, permisos, privilegios propiedades industriales, procedimientos, marcas y nombres industriales y comerciales. Inicia con un capital de \$ 20.000.000 de pesos.
9 Dic de 1954	Cambiar el valor nominal de las acciones ordinarias para que sea en \$5 pesos en lugar de \$100 pesos y aumento capital social en \$15.000.000 y el cual el capital autorizado queda de \$35.000.000 representados en \$7.000.000 de acciones nominativas por el valor de \$5 pesos cada una.
22 Dic de 1954	Se ordena emitir 1.448.000 de acciones ordinarias por valor de \$5 cada una y se suprimen acciones privilegiadas y privilegios.
24 Dic de 1954	Solicita permiso para colocar 752.000 acciones ordinarias por un valor nominal de \$5 pesos cada una.
17 Feb de 1955	Estudiar la conveniencia de tomar dos préstamos por \$1.000.000 uno con el Banco de Bogotá y el otro con el Banco de Colombia. El traspaso fue del señor Joseph S. Michaan 375 acciones ordinarias a Robert Steven Corp 1002 acciones ordinarias a la Traders Incorporated 10593 acciones ordinarias. Frente al acta No 23 del 22 de septiembre de 1954 para adquirir una faja de terreno la que no ha podido ser comprada por la compañía por diferencias entre sus propietarios del terreno.
Sep 5 de 1955	Colocar 85.000 acciones de las que se tiene en reserva a su valor nominal a \$5 pesos.
Dic 7 de 1956	Reforma de estatutos queda así el capital autorizado de la sociedad es de \$35.000.000 millones de pesos representados en 7 millones de acciones por valor de \$5 pesos cada una. Las acciones que se emitan en cuanto excedan de (\$4.500.000) se destinaran solo al pago de dividendos en acciones. Se autoriza celebrar contratos al gerente cuya cuantía no exceda \$25.000 pesos.
Oct 28 de 1957	Se autoriza colocar 215.000 acciones de las que tiene actualmente en reserva con valor nominal de 5 pesos cada una siempre y cuando su valor no sea inferior a \$8 pesos por acción.
Junio 24 de 1958	Solicita autorización de colocar 225.000 acciones de las que tiene actualmente en reserva con valor nominal de \$5 pesos cada una.
Octubre 2 de 1959	Reforma Artículo 2 y 5 de los estatutos por el articulo 2 el cual reza, la sociedad tendrá su domicilio tendrá su domicilio en la ciudad de Bogotá. Artículo 5. El capital autorizado a la sociedad es de \$35.000.000 representada en 7 millones de acciones por el valor de \$5 pesos cada una. a) las acciones que se excedan de las 4.724.976 actualmente suscritas su destinación únicamente para los siguientes fines hasta un máximo de 570.000 para el pago de activos en la incorporación de Indurayon consolidada S.A. en Celanese Colombiana S.A b) Hasta un máximo de 1.017.716 para dar cumplimiento al contrato celabrado el 16 de enero de 1952 entre American Viscose Corporation e Indurayon Consolidada S.A.

Fuente: Archivos de Registros Públicos de la Cámara de Comercio de Cali. (Elaboración Propia)

El resultado que nos arroja la tabla anterior es que entre 1950 y 1954 hay un aumento de capital en 35 millones de pesos representados en 7000 acciones, ya para 1955 utilizó préstamos con bancos nacionales por 1.000.000 de pesos para su traspaso a accionistas, para 1957 y 1958 hay aumentos significativos de capital, esta industria al igual que las anteriores compuestas por acciones han utilizado este tipo de instrumentos financieros para desarrollar la empresa, incluso para la adquisición de la compañía Indurayon.

CAPÍTULO III.

LAS CONDICIONES Y LAS POLÍTICAS ECONÓMICAS QUE FACILITARON EL DESARROLLO DE LA INDUSTRIALIZACIÓN EN PUERTO ISAACS.

Luego de que los Estados Unidos y gran parte del mundo vivieran la crisis de 1929 como la más profunda de la que se tenga noticia, las economías de países capitalistas como el nuestro vivieron fuertes procesos de industrialización debido a que se hacía necesario reemplazar los productos que antes importaba.

En este orden de ideas el historiador Luis Alberto Londoño plantea “Que el primer impulso industrial se debe a la Primera Guerra Mundial y el segundo a la crisis de 1929”⁸⁶ mientras para el economista José Antonio Ocampo afirma que “Durante los años de la gran depresión y la Segunda Guerra mundial fue cuando la industrialización tomo curso firme. El cemento, la cerveza, la gasolina y el algodón fueron los líderes de la producción. Esta sería la primera fase de lo que se conoce como sustitución de importaciones”⁸⁷. Esta confrontación mundial condujo a una profunda reducción de las importaciones.

Hasta principios de la década de los años cuarenta del siglo XX, el desarrollo de la industria colombiana había tenido un impulso producido por el ahorro interno como resultado de las actividades domésticas de exportación la reinversión de las utilidades, algunas emisiones de acciones y tanto de créditos internos y externos, la confrontación Mundial forzó al Estado colombiano a participar de forma directa, unida a la inversión extranjera.

El historiador Luis Aurelio Ordoñez confirma que tanto factores internos y externos darían las condiciones necesarias para que se desarrollara la industria;

⁸⁶ LONDOÑO ROSERO, Luis A. Yumbo de resguardo indígena a capital industrial del Valle del Cauca, 2ª ed. Fundación Politécnico Universidad del valle, 1996.

⁸⁷ OCAMPO, José Antonio. La formación de la economía moderna desde 1930. Gran Enciclopedia de Colombia. Economía I. Colombia: Círculo de Lectores S.A, 2007.

*“La expansión y declinación recurrente de las exportaciones, urbanización acelerada, aumento de los niveles de ingreso, etc, jugaron papel determinante en la promoción de la industrialización latinoamericana. En todos los casos los factores externos e internos tuvieron efecto industrializador a condición de que en los periodos anteriores se hubieran creado las condiciones mínimas para el despegue. Tales condiciones estaban referidas a los procesos de acumulación de capital, capacidad instalada, calificación de fuerza de trabajo, tamaño del mercado, obras de infraestructura, grado de urbanización, intervención estatal, autonomía política y administrativa, presiones sociales etc”.*⁸⁸

En esta línea también el economista y exministro de hacienda Antonio Alvarez Restrepo resalta la importancia de la Industria como un reglón de la economía que se debe proteger y conservar para el desarrollo de un país así lo manifestaba en el periódico el Relator;

*“Los copiosos estudios realizados en los últimos años sobre desarrollo económico en países retrazados coinciden todos en afirmar que una de las formulas mas eficaces para lograr el transito del estado de atrazo al pleno desarrollo es de la industrialización. Programas bien orientados y vigorosamente sostenidos en tal dirección logran transformar la faz de países pobretones, pastores o agricultores, hasta convertirlos en unidades de avanzada en el mundo económico. Las razones son multiples. La industrialización por sus mejores salarios, eleva el ingreso per capita y propicia el ahorro;el incremento del ahorro robustece la economía general y hace posibles nuevas realizaciones. Industrializar el impulsar el desarrollo, acrecentar los valores productivos de la prosperidad, hacer avanzar el país en la clasificación del progreso mundial.”*⁸⁹

Es claro que la industria era el camino que debía ser la senda en la medida que ofrecía condiciones muy favorables para el desarrollo económico, es aquí que unido a estas ventajas de la industria, era fundamental para el país entrara en esta nueva era , sin embargo era necesario que el Estado apoyara este nuevo modelo económico desde adentro, como se denominó o de sustitución de importaciones.

⁸⁸ ORDOÑEZ, Luis Aurelio. Industrias y Empresarios pioneros Cali 1910-1945, Cali, Facultad de Humanidades Universidad del Valle., 1995, p.20.

⁸⁹ “Creo más Accesible la Sustitucion de Importaciones que la exportación” (viernes 3 de Julio de 1959). El Relator. Año XLIII, núm.12909, p.3.

3.1. LA SUSTITUCIÓN DE IMPORTACIONES

Sobre el origen normativo de la Sustitución de Importaciones se presenta por iniciativa de diversos organismos internacionales y economistas de la época que plantearon que para lograr cierto desarrollo de los países latinoamericanos se debían de implementar políticas económicas que estuvieran encaminadas a modificar en cierta medida el modelo económico agroexportador de aquel tiempo y se adaptara a los nuevos cambios que el mundo estaba viviendo, en este sentido lo manifiesta un estudio de la Andi;

A finales de la década de los cuarenta, la Comisión Económica para América Latina de las Naciones Unidas (CEPAL) y un grupo de economistas liderados por Raul Prebisch, consideraron que la única manera para salir del atraso y del subdesarrollo en Latinoamérica, consistía en realizar un esfuerzo continuo para lograr la industrialización e impulsar lo que se llamó la “sustitución progresiva de importaciones”. En consecuencia, el Estado debía de servir de escudo protector a la industria nacional a través de una activa política de protección arancelaria que interpusiera barreras a la entrada de aquellos productos que se producían en el país.⁹⁰

La sustitución de importaciones fue una política que se implementó en América Latina y en nuestro caso a nivel nacional y local, esta tendencia tuvo una influencia de desarrollo que terminaron tocando las economías internas de los países involucrados, como génesis del proceso sustitutivo como nos lo confirma el licenciado y abogado Pascual Amezcuita Zarate:

El proceso de industrialización de Latinoamérica tuvo un inicio circunstancial, como respuesta a las condiciones mundiales. Las rupturas en la globalización desde 1914 obligaron a estos países a volcarse hacia adentro,. El modelo primario-exportador entro en crisis por la ausencia de flujos de comercio fuertes y estables, pues el mundo se tornaba mas proteccionista. De ello se derivó la escasez de divisas para continuar importando, de manera que fue necesario para producir todo aquello que antes se importaba.⁹¹

El país se vio casi que obligado a involucrarse en este nuevo modelo, no le quedaba opción debido a que los productos que se demandaban y manufacturados en otros países no llegaban, indirectamente el modelo obligó al Estado a proteger y blindar la economía

⁹⁰ 1944-1994. Fundación Antioqueña para los Estudios Sociales FAES. Andi. Medellín 1994. Pág. 34.

⁹¹ AMEZCUITA, Pascual. “La política de Industrialización por Sustitución de Importaciones: El contexto Colombiano.” Revista Journal, No. 2, Bogotá; Universidad Sergio Arboleda, 2010, Pág. 47.

a través de aranceles y volverlo proteccionista para que la industria tuviera las garantías necesarias para desarrollarse.

Para los economistas Carmen Elisa Hernández y Carlos Alberto Salazar (1990) por sustitución de importaciones sería “normalmente el desarrollo inducido por la protección para producir internamente los bienes importados y que va hasta finales de la década de los años sesenta”.⁹²

Desde la década del cuarenta existió un precario desarrollo industrial lo que hizo posible igualmente que se desarrollara este tipo de política económica para así alcanzar cierto nivel de satisfacción de las necesidades de la población como lo muestra el comentario de los anteriores autores:

*Sin embargo, el proceso de industrialización se limitaba casi completamente a la sustitución de importaciones de bienes de consumo y en poca medida a los de bienes intermedios. Entonces hasta 1939 el 75% de las empresas producían bienes de consumo no duraderos, el 3% a bienes de consumo duradero, 17% para bienes intermedios y solo un 5% a bienes de capital.*⁹³

Con el paso del tiempo esta política económica facilitó que la industria colombiana tuviera un desarrollo sin precedentes a nivel nacional y latinoamericano, fue igualmente con de políticas que posibilitaron este fenómeno como; la inversión extranjera y pública, el ahorro orientado al crédito, el rápido proceso de urbanización que estaba viviendo el país, y el proteccionismo, así lo continúan afirmando los anteriores autores:

*El crecimiento económico se acelera entre 1946 y 1953, la producción total crece al ritmo del 9,1% en 1946 y se mantiene en promedio al 5,9% entre 1946 y 1953. El ritmo de crecimiento de la industria también fue sobresaliente, se estima una tasa anual de promedio de 11,5% entre 1945 y 1950, y 7% entre 1950 y 1955.*⁹⁴

Para el economista Jesús Antonio Bejarano la industrialización:

⁹² HERNÁNDEZ Carmen Elisa y SALAZAR Carlos Alberto. (1990) De la sustitución de importaciones a la apertura económica: perspectiva del Valle del cauca (Tesis de Grado para optar el título de economista). Universidad de San Buenaventura. Cali.

⁹³ Ibid., p. 63.

⁹⁴ Op.cit., p- 63.

“Apoyada en el crecimiento de la demanda interna, en una política encaminada a sustituir importaciones, en una mayor capitalización y en condiciones mas favorables para importar bienes de equipo y productos intermedios, en el decenio posterior a la crisis de la industria colombiana fue capaz de desplazar en buena medida los productos importados y de satisfacer con producción nacional gran parte de la demanda de manufacturas”⁹⁵

El desarrollo industrial tuvo el éxito esperado debido a que cumplió con los objetivos que se había planteado la política económica de sustitución de Importaciones. Se había iniciado un proceso económico exitoso sin precedentes en la economía colombiana, que con el apoyo del Estado colombiano incentivar a través de diversos mecanismos implementar en el país de una política encaminada a sustituir productos extranjeros para ser producidos en el país, es aquí en donde empieza a llegar la inversión extranjera y se asientan en nuestro caso en el Valle del Cauca industrias destinadas a la producción de bienes intermedios y bienes de consumo duradero en los ramos del papel, caucho, químicos y del cemento.

Pero no solo fue una política económica incentivada desde el Estado para hacer frente a una crisis mundial de producción de productos foráneos, fueron igualmente los intereses de sectores industriales y políticos de la economía colombiana que veían con buenos ojos aprovechar el momento histórico y ser actores de este nuevo fenómeno industrializador que se estaba presentando en el país, así lo menciona el economista Jorge Andres Gutierrez Suarez;

La joven burguesía industrial venía con ideas de un proyecto de industrialización en el país y era consciente que la vía mas directa se suministraba por la injerencia que podía hacer sobre el Estado, a mediados de los años 40 se dio la toma del poder por parte de los conservadores, en cabeza de Mariano Ospina Perez quien ganó las elecciones presidenciales para 1946-1950 y luego con el conservador Laureano Gomez en 1950, después de un periodo controlado por los liberales.⁹⁶

⁹⁵ BEJARANO, Jesús Antonio. Nueva Historia de Colombia. Planeta. Vol. 5. Bogotá. 1989. p.125.

⁹⁶ GUTIERREZ, Jorge. “La Industrialización por sustitución de Importaciones ISI y la apertura económica: industriales y Estado. [consultado 26 de Julio de 2018] disponible en <www.economia.unam.mx/cladhe/registro/ponencias/547_abstract.docx>

La sustitución de importaciones y por consiguiente el proteccionismo vía aranceles tuvo el apoyo desde el partido conservador debido a que uno de los pilares de su pensamiento es la protección de la industria nacional, propiciando el apoyo de esta.

Igualmente entran a jugar los intereses de los industriales en la política llevando a la intervención de los políticos en la economía colombiana y que facilitaría las condiciones para que la sustitución de importaciones se implementara, siguiendo con Jorge Andres Gutierrez :

Este periodo fue quizás el mas relevante para la consolidación del modelo de sustitución de importaciones ya que a finales de 1949 el entonces presidente Ospina Perez declaro el Estado de sitio y cerro el Congreso lo que permitio gobernar por decreto y asi de esta manera autoritaria brindo a los industriales todas las garantías para la instauración plena de la sustitución de importaciones, proceso que se fortalecio durante el mandato del también conservador Laureano Gomez que para su mandato se creo un comité llamado de “Credito Publico y Asuntos Economicos” de los seis miembros, tres estaban directamente con la Andi. Esas recomendaciones tenían entre sus principales puntos : denunciar el tratado comercial con los Estados Unidos de 1935; aumentar los aranceles e incrementar los impuestos de giros al exterior.⁹⁷

La clase industrial y la elite de poder del momento instrumentalizo al Estado colombiano para beneficiar sus intereses permitiendo estructurar unas regularidades económicas, políticas y sociales concretándose en el modelo de desarrollo de la época.

Mientras que para la politologa Angélica Rettber “los industriales fueron actores políticos y económicos con gran influencia en el sector donde operaban y el tamaño de sus empresas con respecto a la economía”.⁹⁸

Con una nueva mirada especialmente a finales de la década de los años cincuenta, Antonio Alvarez Restrepo, analiza la economía colombiana haciendo énfasis mucho más en la sustitución de importaciones que en la exportación lo que declaro para el Relator:

⁹⁷ Ibid., p. 65

⁹⁸ Rettberg Beil Angélica. “Cacaos y tigres de papel”. Centro de Estudios Socioculturales. CESO, Uniandes, 2003.

“Algunos piensan que la situación esté en buscar nuevos renglones de exportación. Ese camino es largo,, difícil y muy problemático. Otros creemos que es mucho mas efectiva y realizable la tarea de sustituir importaciones. Colombia ha estado haciendo esta experiencia y los resultados son estupendos. Estamos ahorrando en la actualidad millones y millones de dólares en bienes que antes importábamos y que ahora producimos. Este si es ek camino verdadero.Lo demás es , mas o menos, rosada utopia.”⁹⁹

Se confirmaba una vez más el éxito del modelo, lo que unido a el proteccionismo iba a desarrollar la industria en el país.

3.2. EL PROTECCIONISMO Y EL ARANCEL COMO FACTOR DE DESARROLLO DE LA INDUSTRIA

El proteccionismo fue una política encaminada específicamente a proteger la industria nacional con la implementación de altos aranceles para facilitar la producción de productos extranjeros debido a que el país había quedado expuesto inicialmente fenómenos externos, como la gran depresión pero que en un principio protegería a empresas que produjeran bienes de consumo liviano, y posteriormente a las materias primas y las de bienes de capital, así lo hace saber la FAES.

Colombia como los demás países del área, acogió la propuesta. Se buscaba no solamente la protección al proceso de industrialización en marcha desde las primeras décadas del siglo XX, sino también el ahorro de las escasas divisas generadas por nuestro débil y entonces poco diversificado sector exportador, dominado prácticamente por un solo producto: el café. A menudo, esta limitación fue la razón principal para que el gobierno asumiera una política proteccionista, pues la escasez de divisas constituyo durante mucho tiempo – y hasta años recientes – una restricción estructural para el desarrollo de nuestra economía.¹⁰⁰

Hay que tener en cuenta que el proteccionismo facilito en gran medida la sustitución de importaciones sin dejar de lado la industria del cemento, es así como lo asevera Jesús Antonio Bejarano:

Es cierto que el proteccionismo se impuso como una defensa a la crisis, pero también como la puesta en práctica de una concepción nueva respecto a la defensa de la economía nacional. La ley 62 de 1931 puso en vigor un arancel aduanero de carácter proteccionista y no ya con carácter fiscal, además de proteger algunos sectores nacionales, especialmente los alimentos, las industrias de tejidos, la producción de cemento y cerveza.¹⁰¹

⁹⁹ Op. Cit., p. 22. “Creo más Accesible la Sustitucion de Importaciones que la exportación” (viernes 3 de Julio de 1959, jueves 16 de julio de 1959). El Relator. Año XLIII, núm.12909, p.2.

¹⁰⁰ Fundación Antioqueña para los Estudios Sociales. 1944 Andi cincuenta años. Medellín. 1994 p.

¹⁰¹ BEJARANO, Jesús Antonio. Nueva Historia de Colombia. Planeta. Vol. 5. Bogotá. 1989. p.137.

Se presenta un clima propicio para la sustitución de importaciones, continuando con Jesús Antonio Bejarano confirma que, “pues al haber un control cuantitativo de las importaciones pudo compensar la pérdida de eficacia del arancel, contribuyendo en alguna medida a impulsar la sustitución de importaciones”¹⁰².

Se venia presentando en el mundo una gran discusión sobre el resultado de la Segunda Guerra Mundial y el nuevo rumbo de las relaciones comerciales que se iban a presentar entre los diferentes países en especial el de los vencedores como los Estados Unidos, con fuertes intereses de imponer sus políticas económicas como imperio a las demás economías emergentes como las de America Latina y en nuestro caso el de Colombia," sin tener en cuenta sus características propias ya sea como productores de materias primas o importadores de productos y que políticas como el libre mercado los podrían afectar arriesgando su prosperidad economica, para corroborar esto El Diario el Relator presentaba la siguiente Noticia:

“La conferencia de Dumbarton Oaks y luego la de San Francisco, establecieron un Consejo Economico y social, cuyo objeto es buscar la cooperación económica internacional en la solución de los problemas economicos y sociales. Sobre estas bases teóricas, el gobierno de los Estados Unidos ha presentado a dicho Consejo, que actualmente funciona en Londres, “un proyecto de carta para una organización del comercio internacional de las Naciones Unidas”, proyecto elaborado por los servicios técnicos del mismo gobierno americano. Como es bien sabido, en tal proyecto se solicita, como medio, para las finalidades de colaboración mundial comercial, la eliminación de lo que se llama , desde tiempos atrás, “barreras aduaneras”, o sea el sistema que, sobre todo desde principios del siglo XIX, al irse intensificando el industrialismo contemporáneo, establecieron ciertos países con el fin inmediato de proteger sus industrias o nacientes o ya en via de prosperidad, como lo ratificaron entre otras naciones, los mismos Estados Unidos. Y también Inglaterra, que aun cuando por razón de su isularidad geográfica, se constituyo en campeón del libre cambio, en sus mismos convenios comerciales hacia y ha hecho excepciones practicas a su famosa teoría librecambista.

Es claro que hay verdaderas intensiones por parte de los Estados Unidos de eliminar estas garantías económicas a los países a medida que avanza la industria y desarrollo capitalista, sin embargo para nuestro caso colombiano hay algunos reclamos a estas intenciones, la noticia continua en estos términos:

¹⁰² Op, Cit.

“Proximamente se reunirá en Londres una conferencia económica, desde ahora Colombia en nota de fecha 24 de este mes, dirigida a Sir Richard Stafford Cripps, presidente de la Comisión Preparatoria de la Conferencia de Comercio y Empleo de las Naciones Unidas, acaba de reiterar sus conceptos y hasta sus salvedades hechas en relación con la sugestión de la eliminación de las barreras aduaneras o en otros términos, de la protección mediante los derechos de importaciones a sus industrias en vía de incremento o aquellos que prácticamente de puedan desarrollar, a fin de que tales industrias no sean arruinadas o siquiera estorbadas por la importación de artículos similares, que entran al país al amparo de una tarifa de aduanas ruinosa para dichas industrias y, por consiguiente, para la misma vida económica del país”.¹⁰³

En este orden de ideas y como quedo en dicha constancia, no solo hace un reclamo por parte de Colombia sino que tuvo el acompañamiento de las otras delegaciones de América Latina en los efectos que podría traer el romper las barreras aduaneras, continuando con la nota periodística:

“La incipiente industrialización, no podría, sin ruina económica y por consiguiente sin provocar bajas graves de niveles de vida y desempleo, aceptar la eliminación de una indispensable e insustituible política de protección a sus industrias, mediante el juego necesario y equitativo de los derechos de importación para artículos extranjeros similares a los que se produzcan sus fábricas o empresas que les traigan una competencia ruinosa”.¹⁰⁴

Por los anteriores motivos para el desarrollo de la industria era fundamental proteger la economía pues las presiones externas terminarían con dicho desarrollo, para que la industria se pudiera desarrollar era fundamental que el gobierno implementara una serie de aranceles para protegerla, avanzando en sus declaraciones del doctor Álvarez Restrepo ha expresado frente a la importancia del arancel de aduanas, mostraba sus razones:

“Las razones que entonces tuve para apresurar el estudio del nuevo arancel fueron las siguientes: a) La producción industrial es elemento especial del desarrollo económico; b)- El Arancel es la primera línea de defensa de la producción frente a la competencia extranjera; c) –El Arancel es complemento de la política cambiaria y como tal, auxiliar para la estabilidad del cambio internacional”¹⁰⁵

¹⁰³. “Creo más Accesible la Sustitución de Importaciones que la exportación” (viernes 3 de Julio de 1959). El Relator. Año XLIII, núm.12909, p.2.

¹⁰⁴ Colombia y el Proteccionismo a las industrias (30 de octubre 1946). El Relator. Año XXXII, núm. 9034, p.3.

¹⁰⁵ Op. Cit., p. 19. “Creo más Accesible la Sustitución de Importaciones que la exportación” (viernes 3 de Julio de 1959). El Relator. Año XLIII, núm.12909, p.2.

Cabe destacar que tanto el proceso de sustitución de importaciones como el arancel políticas para proteger la industria no eran suficientes, sin el capital externo para su desarrollo, es por eso que inversión extranjera fue fundamental para que la industria se impulsara y llevara al país a un proceso industrializador sin precedentes.

3.3. INVERSIÓN EXTRANJERA

Fue necesario que en el país se establecieran nuevas industrias con capital foráneo y el Valle del Cauca tenía ofrecía atractivas condiciones para este objetivo, las multinacionales tenían a su disposición; infraestructura vial y portuaria, políticas proteccionistas que impulsaban la sustitución de importaciones y minimizando los impactos de la Segunda Guerra Mundial, aspectos como la localización geográfica y estratégica dio como resultado que el 50% de las empresas extranjeras se establecieran en este departamento, Luis Aurelio Ordoñez amplia:

“La afluencia de capital extranjero al Valle del Cauca estuvo determinada fundamentalmente por el conjunto de condiciones creadas en las cuatro primeras décadas del siglo, por las ventajas de la cercanía al mar y por los proyectos de electrificación. Coincidió , además, con el desplazamiento del eje industrial hacia el municipio de Yumbo, iniciado con la creación de la empresa de Cementos del Valle, en 1938, la cual, en 1945 ya producía un poco más del 20% de la producción total de cemento del país”¹⁰⁶

Hasta 1945 se desarrolló en Colombia una fase en la que los productos que marcaban el paso en el desarrollo de la economía hasta esta fecha eran , los textiles, bebidas, tabaco, y alimentos y en especial con capital nacional y se desarrollaría una nueva etapa que es la que nos acoge en esta discusión para nuestro caso; “Se abre otra, de desarrollo de las industrias más complejas de la química y metalmecánica que requirió no solo inversiones mayores sino conocimientos técnicos avanzados que Colombia recibió en la forma de inversión extranjera directa en importaciones de capital entre 1947 y 1956”.¹⁰⁷ Que se complementaría con nuevas experiencias administrativas y gerenciales y la diversificación industrial.

¹⁰⁶ ORDOÑEZ, Luis Aurelio. Industrias y Empresarios pioneros Cali 1910-1945, Cali, Facultad de Humanidades Universidad del Valle., 1995, p.96.

¹⁰⁷ KALMANOVICH, Salomón, Economía y nación una breve historia de Colombia , Bogotá, Norma, 2003, p. 375.

Resalta la importancia de la industria a nivel nacional en el que plantea; “Los datos del primer censo industrial nacional, de 1945, resultan contundentes en cuanto al tercer lugar ocupado por el departamento, con Cali y Yumbo, como epicentros del desarrollo industrial manufacturero”¹⁰⁸ pero que se da sin duda con el establecimiento de Cementos del Valle en el sector.

En el siguiente cuadro se especifican las empresas de la década del 40 del siglo XX, se establecen en Puerto Isaacs con un fuerte componente de capital extranjero.

Tabla 11. Inversion Extranjera en la Industria Vallecaucana. 1940-1950

SECTOR	EMPRESA	AÑO INICIAL	% CAPITAL EXTRANJERO
ALIMENTOS	Cicolac	1940	100
Químicos	The Sidney Ross of Co	1942	100
Caucho	Good Year de Col. S.A	1944	100
Papel	Cartón de Colombia S.A.	1945	67
Minerales no metálicos	Eternit Pacifico S.A.	1945	45
Químicos	Home Products Inc.	1946	100
Químicos	Unión Carbide de Col. S.A.	1947	100
Alimentos	Fruco S.A.	1948	100
Textiles	Celenese Colombiana S.A.	1950	81
Textiles	Llanera del Pacifico	1950	100
Químicos	Laboratorios Squibb & Sons	1950	100

Fuente: Dirk Krujit, Et. Al., Industrialización y desarrollo regional en Colombia, Carvajal, 1982, p. 63

De acuerdo a la tabla anterior sobre la inversión extranjeras el cual incluye las industrias que desarrolla nuestro estudio, desde el mayor a menor capital extranjero son Goodyear de Colombia S.A., Celanese Colombiana S.A., Carton de Colombia S.A, y Eternit Pacifico respectivamente.

¹⁰⁸ ORDOÑEZ, Luis Aurelio. Industrias y Empresarios pioneros Cali 1910-1945, Cali, Facultad de Humanidades Universidad del Valle., 1995, p.102.

3.3.1. Capital externo y acumulación

Colombia como cualquier país del mundo estaba inmerso en la esfera del capitalismo sistema que presenta altibajos y contracciones, sistema que depende en gran medida del sector privado para funcionar, el mundo había acabado de vivir por una de esas crisis la de los años 30 en Estados Unidos, contrario a esta situación, se crearon las condiciones para que nuevamente pudiese funcionar y abastecer los mercados internos de los países al cual se aplicó la sustitución de importaciones como lo fue en América Latina, este gran auge traería una gran acumulación de capital como lo expresa Luis Aurelio Ordoñez:

Desde 1945 y prácticamente hasta 1956, la acumulación de capital en la economía colombiana se aceleró considerablemente, tanto en la industria como en la agricultura y los servicios, sorprendiendo a más de un observador. Alberto Lleras Camargo asociaba la rapidez del crecimiento económico con el periodo de la turbulencia y violencia que lo acompañó, para concluir que sangre y acumulación iban juntas.¹⁰⁹

Para el caso de la acumulación el Ingeniero Administrativo Juan J. Echavarría señala que : “ Los flujos de capital directo hacia la industria solo adquirieron mayor importancia relativa a partir de los años cuarenta, pero se concentraron en el Valle del Cauca en otros ramos diferentes al textil”.¹¹⁰

El fenómeno industrial generó en la elite vallecaucana una nueva dinámica y enfoque empresarial que antes no existía, generándose una gran expectativa a todo esta inversión que se estaba llevando a cabo en Yumbo y la ciudad de Cali y atracción a capitales externos, como efectos de este fenómeno lo desarrolla Edgar:

“La vinculación de capitales extranjeros a la industrialización implicó una intensa transferencia tecnológica, una elevación de la relación capital/trabajo, una elevación de la productividad factorial y unas tasas de ganancia crecientes que impulsaron el crecimiento económico y la acumulación en Cali-Yumbo”¹¹¹

¹⁰⁹ Ibid .p. 385

¹¹⁰ ORDOÑEZ, Luis Aurelio. Industrias y Empresarios pioneros Cali 1910-1945, Cali, Facultad de Humanidades Universidad del Valle., 1995, p.95.

¹¹¹ VASQUEZ. Op. Cit., P. 215.

Para esta nueva dinámica de la industria que con pequeños atisbos estaba empezando a llegar al país era necesario tener una dependencia al capital extranjero que pues las nuevas inversiones requerían de enorme capital financiero para emprender los diversos macroproyectos de infraestructura no solo los que se estaban estableciendo en el Valle del Cauca sino en el resto del país pues hacia énfasis en la necesidad de el capital como una necesidad muy sentida y que manifiesta en una nota el diario el Relator;

“Esta clave no es otra que el elemento que le falta a un país, como Colombia abundantemente provisto de otros del mas variado y prometedor orden, pero al mismo tiempo, mas que escaso, falta de capital. La falta de capital para poner en acción toda nuestra potencialidad de riquezas naturales, es el hecho que mas se evidencia a cada momento en todos los esfuerzos y proyectos que hacen los poderes públicos o los empresarios particulares a fin de crear riqueza y, mediante ella, conquistar otros progresos entre ellos el del bienestar general. De modo que , sin la indispensable y poderosa palanca del capital, seguiríamos girando rutinariamente dentro de un irrompible circulo vicioso. El país pues tiene que arbitrar capital”.

Sin embargo los Estados Unidos siempre tuvieron el interés en las naciones latinoamericanas desde la doctrina del Destino Manifiesto en el siglo XIX hasta hoy, para hacerse al control económico y político de America Latina y que mejor oportunidad de crear con la industria no solo vínculos comerciales sino de dependencia económica, reforzando mucho mas estos lazos con el país del norte, continuando con la nota periodística anterior:

“Desde antes de estallar el actual conflicto europeo ya en los Estados Unidos se estaba formando una poderosa corriente para fomentar en grande escla el intercambio con los países latinoamericanos, ante la palmaria comprobación de que los beneficios de ese mutuo cambio de actividades comerciales será de grandes beneficios reciprocos. Pero de tanto de parte de los Estados Unidos como de las naciones del resto del continente existe la convicción de que ese mayor y mas ventajoso intercambio no puede verificarse sino ofreciéndoles en condiciones francamente eficaces a estas ultimas los medios y elementos para desarrollar e incrementar sus enormes potencialidades tanto de producción como de consumo”¹¹²

¹¹² “Capital extranjero en la economía nacional”. (8 de Enero de 1940). El Relator. Año XXVI, núm. 6960, p.4.

Cabe resaltar que no sólo era la necesidad del capital para poder continuar con la inversión extranjera en el país, sino al mismo tiempo en Puerto Isaacs, se estaban estableciendo las nuevas industrias, y como consecuencia había generado mucha expectativa a los industriales por sus condiciones de atracción que facilitaban su establecimiento es así que una noticia muy importante fue la llegada de misiones para ver el desarrollo de la zona industrial.



Imagen 23. Llegó la Misión Comercial de Suecia a la Capital del Valle. Fuente (24 de Septiembre de 1954). El Relator. Año XL, núm.11408 p.1.

Los miembros de la misión sueca concurren al palacio de San Francisco para presentar su saludo al señor gobernador del departamento, Doctor Diego Garcés Giraldo, con quien departieron por espacio de hora y media. A esta reunión concurren varios altos funcionarios del gobierno seccional, como representantes de la industria y el comercio locales. Luego se dirigieron a Puerto Isaacs, donde visitaron las instalaciones Celanese Colombiana S.A., Cartón de Colombia S.A., Cementos del Valle S.A. y Eternit Pacifico S.A.

A este nuevo desarrollo industrial y al verse a puerto como un modelo de desarrollo industrial que ofrecía diversas ventajas comparativas, poco a poco la industria fue aportando a la region un crecimiento econmico sostenido.

3.4. TASA CRECIMIENTO INDUSTRIAL

Luego de haberse vivido la crisis mundial Salomón Kalmanovich, en su texto capital extranjero en la economía nacional explica; “A pesar del clima tan inestable en el campo del comercio internacional y en el nivel de precios, la industria tuvo un desempeño aparentemente bueno, creciendo a un ritmo del 8,1% anual entre 1940 y 1945, según la Cepal”.¹¹³

Era paradójico que en el caso de la industria en el Valle del Cauca se hubiera desarrollado a pesar que experimento los efectos negativos de la Segunda Guerra Mundial, contrario a ello, tuvo éxito el crecimiento económico durante el periodo y posterior a la finalización del conflicto, incluso trece años mas tarde, en 1958 que termino el proceso sustitutivo. Frente a toda esta nueva dinámica industrial empieza a tener un efecto positivo en la región: “Durante el auge industrial ocurrido entre 1945 y 1958, la tasa de crecimiento económico en Cali y Yumbo estuvo entre 7,4% y 11% anual”¹¹⁴

Sin duda el desarrollo industrial del departamento se produjo a raíz del aumento de su producción y de otros factores asociados expuestos anteriormente. Los momentos de gran desarrollo industrial por los que estaba cruzando el país y en especial la región fueron aprovechados por los industriales, los cuales se agremiaron en la Asociacion Nacional de Industriales (ANDI) fue un reflejo a los efectos del crecimiento industrial.

Aspecto al que se une el economista Eduardo Saenz Rovner “El el crecimiento fue de 162% entre 1945 y 1950, si en 1929 la producción industrial representaba un 6.81% del Producto Nacional Bruto, esa proporción aumentó al 13,35% y al 16,89% en 1945 y en

¹¹³ Ibíd., p.373

¹¹⁴ CABRERA, Nhora Ximena; German Patiño Ossa; Victoria Eugenia Perea; Luis Guillermo Restrepo, “El Valle 100 años” Cali, mnrc comunicaciones y ediciones, 2010 p. 94

1950 respectivamente”¹¹⁵ representando que el desarrollo industrial que estaba viviendo el país era de forma sostenida, mostrando excelentes resultados y para el departamento del Valle del Cauca “ Era el tercer departamento industrial del país. Ya para mediados de siglo el sector manufacturero se concentraba en el eje Cali – Yumbo”¹¹⁶ como lo muestra la siguiente tabla expresada por departamentos.

Tabla 12. Colombia Producción Industrial Por Regiones

Dpartamento	Produccion industrial (en pesos) Julio 1 de 1944 a Jinio 30 de 1945 (1 \$ US = 1.75 pesos)	Produccion Industrial como porcentaje total nacional %
Antioquia	154.108.449	24,0
Cundinamarca	139.850.672	21,8
Valle	83.733.672	13,1
Caldas	73.040.909	11,4
Atlantico	62.925.633	9,8
Santander del Sur	33.207.054	5,2
Tolima	25.342.548	4,0
Bolivar	21.423.084	3,3
Boyacá	13.525.466	2,1
Cauca	8.907.210	1,4
Santander del Norte	8.330.808	1,3
Nariño	5.146.250	0,8
Magdalena	4.789.931	0,7
Huila	4.360.373	0,7
Otros	2.390.091	0,4

Fuente: Contraloria General de la Republica, Primer Censo industrial de Colombia- 1945. Resumen General, Bogotá, Imprenta Nacional, 1947, pp. 128-129

La protección industrial del total nacional en Colombia, estuvo liderada por los departamentos de Antioquia con un 24% seguido de Cundinamarca con un 21.8% y el Valle del Cauca con un 13,1%.

¹¹⁵ ROVNER, Eduardo Saenz . La Ofensiva empresarial. Industriales, políticos y violencia en los años 40 en Colombia, Bogotá, T.M. Editores, p. 45

¹¹⁶ Ibid, p, 46.

Este nuevo fenómeno industrializador que traería cambios importantes en el aspecto económico y social por tanto la sociedad no estaba preparada para afrontar grandes desafíos frente a este hecho Edgar Vasquez ratifica:

“En este periodo de rápida industrialización (1944-1955) se produjeron varios fenómenos importantes: cambios en la estructura industrial, cambios tecnológicos intensivos en capital que elevaron la productividad del trabajo, aceleración de la inmigración, nueva localización industrial, cambios en la cultura y la mentalidad de la población.”¹¹⁷

Otros efectos que traería este fenómeno fue la participación del empleo en el sector manufacturero y construcción y por consiguiente un efecto sobre el crecimiento en el transporte y las comunicaciones, perdiendo importancia el sector primario o la agricultura igual que su generación de empleo como lo expresa el siguiente cuadro.

Tabla 13. Composicion Del Empleo Por Sectores Economicos (%)

	1938	1951	1964
Sector Primario	20,6	4,4	2,7
Sector Secundario	35,2	42,1	34,4
Manufacturas	27,8	31,0	24,9
Construccion	7,4	11,1	9,5
Sector Transporte comunicaciones	5,4	9,0	7,1
Sector Terciario (Comercio, Finanzas)	15,9	16,9	21,3
Servicios diversos (Publicos, personal,gobierno)	18,6	27,6	29,5
Otros	9,9	0,0	5,0

Fuente: VASQUEZ. Op. Cit., p. 196.

Municipio de Santiago de Cali. Plan de Desarrollo del Municipio de Cali (pideca):Opciones de Desarrollo para Cali, Volumen II. (1951 y 1964).

¹¹⁷ VASQUEZ. Op. Cit., p. 191.

El sector primario y la agricultura en el periodo de 1938 a 1951 tiene una reducción muy significativa en cuanto al empleo, asociado a los procesos de violencia bipartidista por ende el desplazamiento del campo a la ciudad, mientras el sector secundario o industrial adquiere un crecimiento sostenido debido al establecimiento de la nueva industria. El sector de la construcción se vio forzado a edificar nuevas viviendas para atender la gran demanda de población en las ciudades.

3.4.1. Crédito industrial

El crédito industrial es factor fundamental dentro de la economía capitalista para el desarrollo de actividades económicas, para en nuestro caso el de la industria, a raíz del desarrollo de este sector, el gobierno se vio en la necesidad de fundar institutos financieros y bancos encaminados apoyar la inyección de capital para invertir y en desarrollar la infraestructura y ampliación de las diversas factorías; hace un llamado a la comarca a que se haga uso del crédito industrial para lo cual el Instituto de Credito Industrial invita:

“El Instituto de Crédito Industrial creado por el decreto ejecutivo 1157 de 18 de Julio de 1940. La finalidad esencial del Instituto es de promover la fundación de empresas que se dediquen a la explotación de industrias básicas y de primera transformación de materias primas nacionales, que la iniciativa y el capital particulares no hayan podido por sí solos desarrollar satisfactoriamente. En este sentido queremos llamar la atención de los industriales vallecaucanos acerca de las ventajas que puedan derivar del nuevo instituto ya sea para el saneamiento de sus negocios o para la creación de nuevas industrias que hasta ahora no hayan podido establecerse por falta de capital.”¹¹⁸

3.5. DESARROLLO DE LAS INDUSTRIAS ESTABLECIDAS EN PUERTO ISAACS Y SU IMPORTANCIA EN EL ÁMBITO REGIONAL Y NACIONAL

Sin lugar a dudas el establecimiento de la fabrica de Cementos del Valle había constituido un referente importante en el establecimiento de la nueva industria lo que facilitaría el arribo de nuevas plantas industriales así lo relataba el periódico caleño, el Relator, el 12 de Julio de 1945 a un mes de terminar la Segunda Guerra Mundial;

¹¹⁸ El Instituto de Credito Industrial (3 de Septiembre de 1940). El Relator. Año XXVI, núm.7161, p. 4.

“Dos nuevas y grandes industrias están para establecerse en el vecino municipio de Yumbo, al lado de la ya prestigiosa fabrica de cementos , según informaciones plenamente confirmadas: Cartones Colombia, S.A., poderosa empresa a la cual están vinculadas entre otras firmas antioqueñas y vallecaucanas, las de Carvajal & Cía., de Cali y el señor de Bedout, de Medellin.

La otra industria próxima a instalarse en Yumbo es la fabrica de Eternit Pacifico, en el occidente colombiano. Esta nueva empresa esta constituida por Eternit Colombia S.A., Cementos del Valle S. A., Fabrica de Cementos Samper y Amiantus A . G. (Niederurden) con sede en Cali.

Como un hecho evidente para el establecimiento de las nuevas industrias, estas empiezan a desarrollar una inversión en diversos aspectos como sigue:

Tanto Cartones Colombia, como Eternit Pacifico han comprado grandes extensiones de terreno en lugares vecinos a los de Cementos del Valley se proponen a operar en grande escala, con miras no solo a abastecer los mercados del occidente colombiano,, sino también a la exportación. Los edificios se encuentran muy adelantados y las maquinarias respectivas han empezado a llegar. Para la Eternit se están esperando despachos de maquinarias y elementos procedentes del exterior que pesan varios miles de toneladas.¹¹⁹

Con estos hechos la industria en Puerto Isaacs empieza a tener protagonismo en el escenario de la industria regional, al punto que es un objetivo no solo del sector privado, sino que el mismo Estado representado en el sector publico, está al tanto de su desarrollo es así que aprovechando la visita de varios ministros a la ciudad de Cali en inspección a obras sociales atienden la invitación de las industrias instaladas en el sector acompañados de diversas personalidades entre ellas la del gobernador del Departamento en su momento el doctor Carlos Sardi Garces; el señor alcalde de la ciudad, don Gonzalo Ocampo; el secretario de higiene del Valle doctor Libardo Palau; el secretario de obras publicas del Valle doctor Carlos Garcés Córdoba; el personero del municipio, doctor Luis E. Enrique Silva; el señor comandante de la Policía Nacional Mayor Aurelio Gutierrez; el gerente de la Andi en Cali, doctor José Castro Borrero; el secretario de la gobernación, doctor Pedro Angel; el subgerente general del Banco de la Republica, doctor Pedro Manuel Arenas; don Jaime Caicedo Gonzales; don Antonio Mercado, Secretario de Hacienda del Valle; el doctor Luis Gomez, gerente de Cementos del Valle; el doctor Pedro Ignacio Correal, gerente de Eternit; los señores representantes de Celanese y de Carton Colombia;

¹¹⁹ Yumbo Foco Industrial (12 de Julio de 1945). El Relator. Año XXX, núm.8638, p. 2.

don Reinaldo Carvajal, contralor del municipio; el señor alcalde de Yumbo, don Antonio Fernandez Orejuela. Asi lo mostraba el Relator en su momento:

“Los señores ministros Alvarez Restrepo, Carvajal Peralta, Echeverry Cortes y Carvajal Sinisterra, acompañados de los caballeros ya mencionados hicieron una inspección minuciosa y se dieron amplia cuenta de la manera como funcionan las fabricas establecidas en Puerto Isaacs. La primera en ser visitada fue Cementos del Valle, luego Eternit, a continuación Carton de Colombia y finalmente Celanese. Las tres primeras como se sabe, están en pleno funcionamiento, y la ultima iniciara actividades dentro de muy poco tiempo. Los señores ministros se enteraron suficientemente del material técnico utilizado en estas industrias, de la materia prima que se importa y de la que produce el país y del personal humano que en ellas se utiliza. Sobre lo palpado por ellos, tuvieron impresiones realmente muy optimistas e hicieron comentarios admirativos sobre la riqueza que allí se construye. Nuestro corredactor le observó al doctor Carvajal Peralta: - Aquí funciona y se hace riqueza de medio departamento. – Aquí lo que funciona es medio país. replico el ministro. Mientras subrayaba la frase con una amplia sonrisa de satisfaccion”¹²⁰

Sin embargo es importante resaltar la importancia y el desarrollo que había tenido el sector de Puerto Isaacs en su aporte al desarrollo de la industria, pues esta ya había mostrado indices macroeconómicos como unos de los tres departamentos que lideraban la industria en el país, asi lo decía una noticia del Relator:

“Los cuadros chequeados por la dirección nacional de estadística, establecen que Cundinamarca, Antioquia y el Valle del Cauca son los tres departamentos que comandan la industria nacional actualmente. Esos cuadros revelan un total de 19.706 establecimientos manufactureros que anualmente tienen una producción de 2.543 millones de pesos. De esta suma 2.083 millones son producidos por factorías que tienen 20 o mas trabajadores a su servicio”¹²¹

El desarrollo industrial no solo permitió el crecimiento económico del país sino que también la utilización de mano de obra, reflejada en la generación de nuevos empleos trayendo como consecuencia la urbanización de las ciudades, para lo cual se requirió la construcción de nuevas viviendas para la nueva clase social, los obreros, estableciendose ya sea en Yumbo o en la ciudad de Cali.

¹²⁰ Op,Cit. Las obras fueron visitadas por los ministros. (15 de Octubre de 1951). El Relator. Año XXXVI, núm.10509, p. 8.

¹²¹ Los 3 departamentos que comandan en el país la industria. (17 de Septiembre de 1953). El Relator. Año XXXVIII, núm.11080, p. 3.

CONCLUSIONES

El antiguo puerto fluvial de Puerto Isaacs ubicado en el Municipio de Yumbo a la margen izquierda del río Cauca, fue el inicio de un proceso en el que sirvió como establecimiento de las primeras bodegas que desarrollo inicialmente con el transporte fluvial del norte del Valle y la ciudad de Cali, que con el Ferrocarril del Pacífico, llegando inicialmente a Yumbo en 1914 con su construcción, se completaría el circuito comercial pues de aquí saldrían las mercancías hacia el puerto marítimo de Buenaventura y de este hacia Cali y el norte del Valle y eje cafetero.

Este puerto fluvial empieza a tener un declive a partir de 1914 fecha en que el ferrocarril arriba a Yumbo y a dicho puerto, pues ya no era necesario el transporte fluvial tanto por los costos como el tiempo de entrega de las mercancías, mientras el ferrocarril era mas económico, pues era del Estado y más rápido.

Se van configurando con las incipientes condiciones hasta el momento como era la estación del ferrocarril del puerto fluvial y las bodegas y negocios comerciales y que había servido como apoyo a la primera etapa comercial en Yumbo. Con esta infraestructura se fueron dando las condiciones propicias para el establecimiento de las primer industria como fue la empresa de Cementos del Valle S.A. entre la carretera que va a la ciudad de Cali y el trazado del ferrocarril, quedando ubicada al mergen del antiguo puerto.

Cabe destacar la intervención que hizo el Estado colombiano para apoyar el proceso de la naciente industria como la construcción de la nueva carretera a Cali, hoy autopista Cali-Yumbo, el suministro de la energía eléctrica a través de la termoeléctrica de Yumbo antigua Termoanchicaya e igualmente a través del Municipio de Yumbo con la excencion de impuestos a las nuevas industrias y terminar con el trazado de las vías del Ferrocarril del Pacífico hasta el norte del Valle, hizo de este lugar una zona atractiva para el establecimiento de nuevas empresas industriales, no sin destacar el acceso a los recursos naturales usados como materia prima como la caliza y el carbón.

A partir de la fundación de Cementos del Valle en 1938 y el inicio de su producción en 1941, fue el acicate para que nuevas industrias se ubicaran en los alrededores de la fábrica con un fuerte componente de capital extranjero como lo hicieron Cartón de Colombia en 1944, GoodYear de Colombia en el mismo año, Eternit del Pacífico en 1945 y Celanese Colombiana en 1950.

Este fenómeno industrializador no fue ajeno a influencias externas que vivía el mundo en ese momento histórico como fue el efecto de las crisis de 1929 en los Estados Unidos y la Segunda Guerra Mundial en Europa razón por la cual los países productores habían quedado devastados por la conflagración y la crisis económica y humanitaria, fue necesario que países de la periferia como America Latina asumieran esta producción.

Se empezó a implementar en el país una política económica de sustitución de importaciones, auspiciada por organismos internacionales como la Cepal en la que consistió en reemplazar algunos productos que inicialmente se importaron.

En esta dinámica Puerto Isaacs se va convirtiendo en una gran zona industrial y foco de atracción a nuevas industrias, atraídas por los bajos costos de la tierra, debido a que en la ciudad de Cali eran mucho más costosas. Esta zona fue adquiriendo una gran importancia en el ámbito local, nacional e incluso internacional pues fue el centro de atracción de misiones empresariales para mostrar como modelo la política de sustitución de importaciones, esta fue una de las zonas de mayor desarrollo para el Valle del Cauca en el periodo 1938-1960, varios fenómenos de tipo macroeconómico, político, geográfico, social, accesibilidad, transportes, materia prima, infraestructura dan cuenta de las condiciones que facilitaron que cinco empresas inicialmente se establecieron en el sector.

En 1981 la Celanese Colombiana cambia su razón social y se convierte en Quintex S.A., siglas que significan Química Industrial y Textil, continuo con su producción, termina operaciones y cierre en el año de 1996 afectada por la crisis económica reflejada en aplicación de las nuevas políticas de la apertura económica del gobierno de Cesar Gaviria.

Sin embargo el resto de industrias continúan hasta hoy; Cementos del Valle S.A., cambio su razón social por Cementos Argos pues se fusiono haciendo parte del conglomerado de este grupo cementero, Carton de Colombia S.A., cambia su razón social por Smurfit Kappa Carton de Colombia, Good Year continua sus operaciones y ha sobrevivido a pesar de la competencia internacional de llantas, Eternit Pacifico S.A. traslada sus oficinas administrativas a Barranquilla y solo continua con la operación industrial en Puerto Isaacs.

Considero que el proceso industrial que vivio el Valle del Cauca ubicado en el municipio de Yumbo en el sector de Puerto Isaacs fue muy exitoso por los resultados que se obtuvieron y que hemos visto a lo largo de la investigación sino que el municipio de Yumbo a raíz de este proceso continuo con la conformación de nuevas zonas industriales como la Asociación Colombiana de Pequeños industriales Acopi y que hace parte del limite territorial contiguo a la ciudad de Cali en el sector conocido como Sameco y Menga; La otra zona que ha tenido un gran desarrollo industrial es Arroyohondo con el asentamiento hace algunos años de la antigua cervecería Bavaria o SABMiller y gaseosas Postobon, industria que se encontraban antes en la ciudad de Cali e igualmente el Centro de eventos Valle del Pacifico de la Cámara de Comercio de Cali.

REFERENCIAS

Fuentes documentales

Archivo de Registros Públicos de la Cámara de Comercio de Cali

Partida de inscripción número. 2044 del 22 de Mayo de 1940.

Partida de inscripción número. 3171 de Marzo 27 de 1943.

Partida de inscripción número. 3172 de Marzo 27 de 1943.

Partida de inscripción número. 3221 de Mayo 10 de 1943.

Partida de inscripción número. 3229 de Mayo 11 de 1943

Partida de inscripción número. 3835 de Noviembre 16 de 1944.

Partida de inscripción número. 3920 del 28 de Enero de 1945.

Partida de inscripción número. 4184 de Julio 12 de 1945.

Partida de inscripción número. 4682 de Marzo 9 de 1946.

Partida de inscripción número. 5283 de Abril 1 de 1947.

Partida de inscripción número. 5349 de Abril 22 de 1947.

Partida de inscripción número. 5350 de Mayo 10 de 1947.

Partida de inscripción número. 6538 del 7 de Marzo de 1949.

Partida de inscripción número. 6950 de Septiembre 5 de 1949

Partida de inscripción número. 7311 de Febrero 15 de 1950.

Partida de inscripción número. 7392 Marzo 2 de 1950.

Partida de inscripción número. 7578 Mayo 3 de 1950.

Partida de inscripción número. 7581 de Mayo 3 de 1950

Partida de inscripción número 7650 de Junio 2 de 1950

Partida de inscripción número. 7754 del 17 de Julio de 1950.

Partida de inscripción número. 8125 de Diciembre 9 de 1950

Partida de inscripción número. 8254 de Febrero 3 de 1951

Partida de inscripción número. 8321 de Febrero 21 de 1951

Partida de inscripción número. 9122 de Diciembre 4 de 1951.

Partida de inscripción número. 9794 de Julio 18 de 1952

Partida de inscripción número. 9894 de Agosto 27 de 1952.

Partida de inscripción número. 10658 de Abril 29 de 1953.

Partida de inscripción número. 10659 de Abril 29 de 1953.

Partida de inscripción número. 10806 de 19 de Junio de 1953.

Partida de inscripción número. 10851 de Julio 6 de 1953.

Partida de inscripción número. 11276 de Diciembre 9 de 1953.

Partida de inscripción número. 11493 de Diciembre 31 de 1953

Partida de inscripción número. 11737 de Abril 3 de 1954.

Partida de inscripción número. 12005 de Julio 1 de 1954.

Partida de inscripción número. 13045 de Agosto 17 de 1954.

Partida de inscripción número.13363 del 9 de Diciembre de 1954.

Partida de inscripción número.13400 del 22 de Diciembre de 1954.

Partida de inscripción número.13410 del 24 de Diciembre de 1954.

Partida de inscripción número.13450 de Enero 3 de 1955.

Partida de inscripción número.13451 de Enero 3 de 1955.

Partida de inscripción número.13620 del 17 de Febrero de 1955.

Partida de inscripción número.13695 de Marzo 4 de 1955

Partida de inscripción número.13794 de Abril 1 de 1955.

Partida de inscripción número.13859 de Abril 21 de 1955.

Partida de inscripción número.13707 de Mayo 9 de 1955.

Partida de inscripción número. 14276 de Septiembre 5 de 1955

Partida de inscripción número. 14619 de Enero 3 de 1956.

Partida de inscripción número. 14620 de Enero 3 de 1956.

Partida de inscripción número. 14748 de Febrero 9 de 1956.

Partida de inscripción número. 15087 de Abril 20 de 1956.

Partida de inscripción número. 15794 de Noviembre 17 de 1956.

Partida de inscripción número. 15832 de Diciembre 7 de 1956.

Partida de inscripción número. 16234 de Marzo 14 de 1957

Partida de inscripción número. 17020 de Octubre 28 de 1957.

Partida de inscripción número. 17448 de Febrero 24 de 1958

Partida de inscripción número. 17621 de Abril 20 de 1958.

Partida de inscripción número. 17844 de Mayo 24 de 1958

Partida de inscripción número. 17869 de Junio 2 de 1958

Partida de inscripción número. 17939 de Junio 24 de 1958.

Partida de inscripción número. 19639 de Agosto 31 de 1959

Partida de inscripción número. 19653 de Septiembre 3 de 1959.

Partida de inscripción número. 19763 de Octubre 2 de 1959.

Partida de inscripción número. 20291 de Febrero 23 de 1960

Partida de inscripción número. 20596 de Febrero 23 d3e 1960.

Escritura Publica No.1114 del 22 de Julio de 1938 de la Notaria Segunda de Cali.

Escritura Publica No.1201 del 27 de Junio de 1944 de la Notaria Segunda de Cali

Escritura pública No 1459 del 6 de Julio de 1945 de la notaria segunda de Cali.

BIBLIOGRAFÍA

AMEZQUITA, Pascual. “La política de Industrialización por Sustentación de Importaciones: El contexto Colombiano.” Revista Journal, No. 2 , Bogotá; Universidad Sergio Arboleda, 2010.

ARROYO, Jairo; VASQUEZ Edgar. “Factores Ocultos del Desarrollo: Reseña Historica del Valle del Cauca Segunda Parte”. Observatorio Economico del Valle del Cauca, No 8. Cali, Camara de Comercio de Cali, 2008. Pag 11-39.

BEJARANO, Jesús Antonio. Nueva Historia de Colombia. Planeta. Vol. 5. La Economía entre 1930 y 1945. Bogotá, Planeta. 1989.

CABRERA, Nhora Ximena; German Patiño Ossa; Victoria Eugenia Perea; Luis Guillermo Restrepo, “El Valle 100 años” Cali, mnr comunicaciones y ediciones, 2010.

CAMACHO, Miguel Guillermo, Emcali en la historia de Cali, Empresas Municipales de Cali, Cali, 2006.

Contraloría General de la Republica, Primer Censo industrial de Colombia- 1945. Resumen General, Bogotá, Imprenta Nacional, 1947.

Fundación Antioqueña para los Estudios Sociales. 1944 Andi cincuenta años. Medellín. 1994.

KALMANOVICH, Salomón, Economía y nación una breve historia de Colombia , Bogotá, Norma, 2003.

_____, Nueva Historia Económica de Colombia. Bogotá, Aguilar.

KRUJIT Dirk, Et. Al., Industrialización y desarrollo regional en Colombia, Carvajal, 1982.

LONDOÑO ROSERO, Luis A. Yumbo de resguardo indígena a capital industrial del Valle del Cauca, Imprenta Departamental, Cali 1997.

MAYOR, Alberto. Nueva Historia de Colombia. Volumen V, Capítulo 14. Bogotá, Planeta.

MINISTERIO DE HACIENDA Y CRÉDITO PÚBLICO. Instituto Geográfico “Agustín Codazzi”. Plancha 280. Plano de Ubicación de las Industrias en Puerto Isaacs, Yumbo. 1976.

OCAMPO, José Antonio. Protección e industrialización. Los Servicios Públicos. CEREC, Bogotá, 1984.

OCAMPO, José Antonio. (2007) La formación de la economía moderna desde 1930. Gran Enciclopedia de Colombia. Economía I. Colombia: Círculo de Lectores S.A.

ORDOÑEZ, Luis Aurelio. Cali y Yumbo: Dos hitos de un proceso único. Colombia, Santiago de Cali. Universidad del Valle Facultad de Ciencias de la Administración, Revista Pliegos Administrativos y Financieros No 22. 1994.

_____. Industrias y Empresarios pioneros Cali 1910-1945, Cali, Facultad de Humanidades Universidad del Valle., 1995.

RETTBERG, Beil Angélica. “*Cacaos y tigres de papel*”. Centro de Estudios Socioculturales. CESO, Uniandes, 2003.

SAENZ, Eduardo. La Ofensiva Empresarial, industriales, políticos y violencia en los años 40 en Colombia. Bogotá, Tercer Mundo, 1992.

SILVA C, Julio. Los verdaderos dueños del país. Bogotá. Fondo Editorial Suramericana, 1977.

VASQUEZ, Edgar. Historia de Cali en el Siglo 20 Sociedad, Economía, Cultura y Espacio. Santiago de Cali. 2001.

TESIS

CARDOZO, Luis. Puerto Isaacs; De puerto Fluvial a Zona Industrial del Valle 1886-1938 (Tesis de grado Licenciatura en Ciencias Sociales). Universidad del Valle. 2002.

GUARNIZO, Marina. Desarrollo Industrial en el Valle del Cauca (Tesis de grado Licenciatura en Historia). Universidad del Valle. 1990.

HERNÁNDEZ Carmen Elisa y SALAZAR Carlos Alberto. (1990) De la sustitución de importaciones a la apertura económica: perspectiva del Valle del cauca (Tesis de Grado para optar el título de economista). Universidad de San Buenaventura. Cali.

LONDOÑO ROSERO, Luis A. Conformación y evolución de asentamientos industriales en el municipio de Yumbo (Tesis de grado Licenciatura en Historia). Universidad del Valle. 1990.

Publicaciones Periódicas

El Relator

13 años de vida cumplió Cementos del Valle, S. A (13 de marzo de 1954). El Relator. Año XXXIX, núm.11226, p.1,12

300 mil sacos producirán en febrero la fábrica de Cementos del Valle (17 de diciembre de 1948). El Relator. Año XXXIV, núm. 9671, p.8.

A \$6.400 la plaza de terreno Rural en Yumbo (16 de noviembre de 1953). El Relator. Año XXXVII , núm. 11130, p.10.

Altos funcionarios de Celanese Corp. Of América visitan el país (28 de Abril de 1953). El Relator. Año XXXIX, núm. 11262, p. 7.)

Ante los ingenieros se expusieron las nuevas perspectivas de la fca. Eternit. (1 Septiembre de 1951). El Relator. Año XXXVI, núm.10475, p. 8.

Aumenta la producción de cemento en el presente año en forma visible. (1 de Julio de 1953). El Relator. Año XXXVIII, núm. 11016, p.9.

Aumentan los rendimientos de la industria de cementos hoy. (5 de marzo de 1955).El Relator. Año XL, núm. 11517, p.1,2

Aviso publicitario de noviembre de 1954, al fondo icono de la industria y fomento a la construcción y desarrollo del progreso del país (19 noviembre de 1954). El Relator. Año XL, núm.11430, p. 7.

Aviso publicitario de septiembre de 1953, en la cual muestra que Celanese se especializaba en la elaboración de telas para vestidos de dama (29 septiembre de 1953). El Relator. Año XXXVIII, núm.11090. p. 3.

Capital externo en la economía nacional (8 de enero de 1940). El Relator. Año XXVI, núm. 6960, p.4.

“Celanese” compra a Indurayon (29 de diciembre de 1958). El Relator. Año XLIII, núm.12731. p. 1.

Celanese fabricara Nylon en Colombia. (25 de octubre de 1956). El Relator. Año XLII, núm. 11980, p. 1.)

Cemento del Valle (20 de agosto de 1938). El Relator. Año XXIV, núm 6530, p.4.

Cementos del Valle dio más de un millón de utilidad. (2 de marzo de 1950). El Relator. Año XXXVI, núm. 10029, p.1.

Cementos del Valle, a la cabeza de la industria nacional (11 de agosto de 1954). El Relator. Año XXXIX, núm. 11347, p.1,8

Colombia es uno de los países más atractivos para el inversionista. (1 sep de 1953). El Relator. Año XXXVIII, núm. 1066, p. 10)

Colombia y el proteccionismo (30 de octubre de 1946). El Relator. Año XXXII, núm. 9034, p.4.

Creo mas accesible la sustitución de importaciones que la exportación (vie 3 de julio de 1959). El Relator. Año XLIII, núm. 12909, p.3.

De 15 mil sacos diarios será aquí la producción de fábrica de cementos. (26 de julio de 1950). El Relator. Año XXXVI, núm.10149, p.1.

El caso del cemento (23 septiembre de 1938).El Relator. Año XXIV, núm. 6559 p.4.

El caso del cemento (28 de diciembre de 1938). El Relator. Año XXIV, núm. 6640, p.4.

El Consejo de Yumbo protesta contra un proyecto (1 de octubre de 1938). El Relator. Año XXIV, núm.6556, p.10.

El Instituto de Crédito Industrial (3 de Septiembre de 1940). El Relator. Año XXVI, núm. 7161, p.4.

Eternit Pacifico (27 de Agosto de 1945). El Relator. Año XXX, núm.8676, p. 3

Fábrica de llantas de caucho en Cali (23 de febrero de 1942). El Relator. Año XXVIII, núm.7635, p. 1.

Gran fábrica de papel será montada en Puerto Isaacs. (14 de octubre de 1944). El Relator. Año XXVII, núm.8411, p.1.

¿Hay o no llantas? (2 de diciembre de 1942). El Relator. Año XXVIII, núm.7845, p.2.)

La Fábrica de Cemento (29 de enero 1938). El Relator. Año XXIV, núm. 6356, p.3.

La Fábrica de Cemento Segundo debate (5 de mayo de 1938). El Relator. Año XXIV, núm. 6437, p.1

La Fábrica de Cemento en el Valle (22 de Julio de 1938). El Relator. Año XXIV, núm.6504, p.4.

La Fábrica de Cementos del Valle (11 de diciembre de 1940). El Relator. Año XXVI, núm.7274. p.4.

La industria del cemento gran fuente de divisas. (26 de julio de 1950). El Relator. Año XXXVI, núm. 10149, p.1

La producción de Cemento Quinientas toneladas de maquinaria llegaron para cementos del valle. Tendrá una producción diaria de 450 toneladas para fines de este año (17 de junio de 1947). El Relator. Año XXXIII, núm. 9218, p.1,7.

La suerte del proyecto de Cemento en la cámara (19 de noviembre de 1938). El Relator. Año XXIV, núm. 6608 p.2.

La Termoeléctrica de Puerto Isaacs está en progreso (10 de Abril de 1956). El Relator. Año XLI, núm. 11845, p.10.

Las Obras fueron visitadas por los ministros (15 de Octubre de 1951). El Relator. Año XXXVI, núm. 10509, p.8.

Los 3 departamentos que comandan en el país la industria (Jueves 17 de Septiembre de 1953). El Relator. Año XXXVIII, núm. 11080, p.3.

Los trabajos de la fábrica de cartón se iniciaron ya. (11 de enero de 1945). El Relator. Año XXX, núm.8485, p. 3)

Llantas sin neumáticos se venderán ahora en el Valle (13 de Octubre de 1954). El Relator. Año XXXIX, núm.11400, p.1.

Llego la Misión Comercial de Suecia la capital del Valle (24 de Septiembre de 1954). El Relator. Año XL, núm. 11408, p.1.

Maquinaria Danesa para Cementos del Valle importan hoy. (21 de Mayo de 1960). El Relator. Año XLIV, núm. 18197, p.2.

Monografía (15 de mayo de 1939). El Relator. Año XXV, núm.6756 p.10.

Nueva directiva acaba de elegir la firma Celanese. (11 de octubre de 1957). El Relator. Año XLII, núm.12290. p. 19

Planta Térmica en Puerto Isaacs de 12.500 K/lws . Construirán (22 de Abril de 1954). El Relator. Año XXXIX, núm. 11257, p.7.

Producción de llantas (2 de julio de 1943). El Relator. Año XXIII, núm. 8021, p. 3)

Renglones de producción aumentará la “ Celanese Colombiana” en breve. (24 de mayo de 1956). El Relator. Año XLI, núm. 11881, p. 10.)

Se invita a la Goodyear de Cali que se traslade a Pereira (13 de Octubre de 1945). El Relator. Año XXX, núm. 8716, p. 4)

Una gran factoría inaugura la “Goodyear” en Yumbo, el veinte de Julio. (14 de Junio de 1956). El Relator. Año XLI, núm.11987, p.10.

Valiosa negociación hicieron dos fábricas de cemento hoy (10 de marzo de 1945). El Relator. Año XXX, núm. 8535, p.1,3.

Yumbo foco industrial (12 de Julio de 1945). El Relator. Año XXX, núm. 8638, p.2.

Acuerdos Municipales

Archivo del Cabildo de Yumbo. Historial de Acuerdos.1914 – 1919. Mayo de 1915 No 6
 Archivo del Cabildo de Yumbo Historial de Acuerdos 1920-1939 Septiembre de 1938
 No 7.

Artículos

https://repository.icesi.edu.co/biblioteca_digital/bitstream/10906/.../1/TG01343.pdf

<http://www.scielo.org.co/scielo.php?script=sciarttext&pid=S0121-47722006000200003>

[http:// www.economia.unam.mx/ cladhe/registro/ponencias/547_abstract.docx](http://www.economia.unam.mx/cladhe/registro/ponencias/547_abstract.docx)>